

OCAK
January

ŞUBAT
February

MART
March

NİSAN
April

2024

CANİK NEWS

SUPERIOR FIREARMS

8. SAYI ISSUE

www.canik.com

CANİKTEAM

2023 Yılı
Şampiyonalarına
Damga Vurdu

*Dominate
Championships
of 2023*

**SYS ile Nurol Makina UK
Güçlerini Birleştirdi**

SYS and Nurol Makina UK
Join Forces

1923 100.
2023 YIL

Cumhuriyetimizin
100. Yılına Özel Seri

CANİK TP9 Elite Combat 1923

*Special Series for the
100th Anniversary
of the Republic*



ART of DEFENCE

Teknoloji ile Sanatın Buluştuğu SYS Üretim Tesisi
SYS Production Facility Where Technology and Art Meet.

▶ in f @ canik

CANIK

SUPERIOR FIREARMS

X canikarms



TTI COMBAT



CEO'DAN | FROM THE CEO



H. Zafer ARAL

Samsun Yurt Savunma Yönetim Kurulu Başkanı
Chairman of the Board of Samsun Yurt Savunma

Yeni Yüzyılda da Aşkla, Heyecanla ve Gururla Üreteceğiz

Milletimizin hürriyet ve istikbal uğruna verdiği varoluş mücadelesinin muazzam bir zaferle sonuçlanması ile birlikte 29 Ekim 1923'te ilan edilen Cumhuriyetimizin 100'üncü yıldönümü hepimize kutlu olsun. Bizim bu heyecanı ve gururu yaşamamıza vesile olan Ulu Önder Atatürk başta olmak üzere, bu uğurda mücadele veren tüm gazi ve şehitlerimizi şükran ve rahmetle anıyoruz.

Dünyanın en büyük 5'nci hafif silah üreticisi olarak, Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayisindeki en güçlü markalarından biri olma hedefiyle büyüyüyoruz. Dünyaya meydan okuyan sektörümüz, ülkemiz yeni yüzyılına hazırlanırken daha güçlü bir Türkiye'nin oluşumuna katkı sunacaktır.

2232 yıl önce Mete Han tarafından kadim töreler ile kurulan ilk Türk Devleti'nin, Ulu Önder ATATÜRK'ün önderliğinizde laik Cumhuriyet rejimine geçişinin 100. yılında, Türkiye Cumhuriyeti'nin, gelecek yüzyılda da ortak değerlerimiz ışığında toplumu birleştirici gücü ile daha büyük başarılarla imza atacağına inanıyoruz. Cumhuriyet rejiminin 100'üncü yılında, aynı zamanda Samsun Yurt Savunma'nın (SYS) da 25'inci kuruluş yıl dönümünü kutlamanın gururunu ve mutluluğunu yaşıyoruz. Cumhuriyetin ilk yıllarında yapılan yatırımların temelini oluşturduğu savunma ve havacılık sanayimiz, son 25 yılda, Atatürk'ün yerli ve milli hayalini gerçekleştirerek dünyaya meydan okuyan bir güç haline geldi. SYS grup şirketleri olarak bizler de bu önemli dönüm noktasında, başta CANIK markamız ve yeni yatırımlarımızla büyümemizi sürdüreceğiz. Cumhuriyet'in yeni yüzyılında da aşkla, heyecanla ve gururla yeni yatırımlar yapacak ve üreteceğiz.

"Geleceğin Ürünlerini Geliştiriyoruz"

Küresel sahnede global marka olma vizyonumuz doğrultusunda, savunma ve havacılık sanayisinde geleceğin ürünlerini, hizmetlerini ve çözümlerini tasarlıyor, geliştiriyor, üretiyor ve yetenekli insan kaynağına yatırım yaparak yüksek verimliliğe sahip akıllı süreçleri hayata geçirme misyonumuzla yolumuza devam ediyoruz.

Yılın son çeyreğinde, misyonumuz doğrultusunda dünyanın dört bir yanına ulaşarak yerli ve milli teknolojilerimizi dost ve müttefiklerimizle paylaştık. Polonya, İngiltere, Fransa, Tayland, ABD ve son olarak Mısır'da katıldığımız fuarlarda, savunma ve havacılık sanayimizin en yeni teknolojilerini dünyaya tanıtarak, ülkemizi başarıyla temsil ettik. SYS grup şirketleri için yılın bir diğer önemli gelişmesi ise ülkemizin başarılı zırhlı kara aracı üreticilerinden Nurok Makina ile yaptığımız güç birliği oldu. Nurok Makina'nın EJDER YALÇIN 4x4 zırhlı aracına, grup şirketlerimizden UNIROBOTICS'in geliştirdiği TRAKON kulesi ile yine bünyemizdeki AEI Systems'in geliştirdiği VENOM LR 30x113 mm topu entegre edildi ve ilk test atışları başarıyla gerçekleşti. Bu sayede iki güçlü Türk firması, dünyaya, benzerlerinden çok daha güçlü bir çözüm sunmuş oldu.

SYS grup şirketlerinin başarı yolculuğunun 2024 yılında da devam etmesini diliyor; hepimizi sevgi ve saygılarımla selamlıyorum. •

We Will Continue to Produce with Passion, Excitement, and Pride in the New Century

On the occasion of the 100th anniversary of our Republic, which was declared on October 29, 1923, following the tremendous victory in the struggle for our nation's liberty and future, we wish everyone a happy anniversary. We remember Mustafa Kemal Atatürk, the great leader who brought the existence of this excitement and pride in us, and all the veterans and martyrs who fought for this cause with gratitude and respect.

As the world's fifth-largest producer of firearms, we are growing to become one of the strongest brands in Türkiye's defense and aerospace sector in the 100th year of our Republic. Our sector challenges the entire world, and it will contribute to the formation of a stronger Türkiye as our country prepares for its new century.

We believe that the Eternal Turkish State, founded 2232 years ago by Mete Han under ancient customs, and transitioned to a secular Republic under the leadership of our Great Leader ATATÜRK, will certainly achieve greater successes in the next century, uniting society under our common values. We celebrate the 25th anniversary of Samsun Yurt Savunma's (SYS) establishment in the 100th year of the Republic with pride and joy. Our defense and aerospace sector was founded with investments made in the early years of the Republic, and in the last 25 years, it has become a force that challenges the world, realizing Atatürk's vision of a national and domestic industry. As SYS group companies, we will continue to grow, especially with our CANIK brand and new investments, on this significant milestone. In the Republic's new century, we will continue to invest and produce with passion, excitement, and pride.

"We Are Developing the Products of the Future"

We are designing, developing, and producing the products, services, and solutions of the future in the defense and aerospace sector, and continuing our journey with the mission of implementing efficient smart processes by investing in talented human resources, in line with our vision to become a global brand on the world stage.

In the last quarter of the year, we reached all corners of the world, sharing our native and national technologies with our friends and allies, in line with our mission. We successfully represented our country by showcasing the latest technologies of our defense and aerospace industry at fairs in Poland, the United Kingdom, France, Thailand, the United States, and last but not least, Egypt.

Another significant development for SYS group companies this year was our collaboration with one of our country's successful armored vehicle manufacturers, Nurok Makina. The EJDER YALÇIN 4 x 4 tactical wheeled armored vehicle from Nurok Makina was equipped with the TRAKON turret developed by our group company UNIROBOTICS and armed with the VENOM LR 30 x 113 mm cannon developed by AEI Systems, and the initial firing tests were successfully completed. Thus, two strong Turkish companies have provided a solution far more powerful than their counterparts in the world.

I wish for the continued success of SYS group companies in 2024 and greet you all with love and respect. •



İÇİNDEKİLER | CONTENTS

Sahibi / Owner

Samsun Yurt Savunma (SYS) Genel Müdürü
CEO of Samsun Yurt Savunma
Cahit Utku ARAL

Genel Yayın Yönetmeni Executive Editor

Gençay GENÇER (Sorumlu/ Responsible)

Yayın Danışmanı Editorial Consultant

Naile BAYRAKTAR

Yazı İşleri Müdürü / Managing Editor

Ahmet Emre ÖZATA

Editöryal Hizmetler, Grafik Tasarım ve Uygulama Editorial Services and Graphic Design

KasabaWorks

Katkıda Bulunanlar / Contributors

Bleda Rıza KURTDARCAN
İsmail DUT
Cem KURTER
Dilan KÖSE

Fotoğraflar / Photographs

Ahmet Emre ÖZATA

Çeviri / Translation

KasabaWorks

İdare Yeri / Location

Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Şabançoğlu OSB Mahallesi Ulubatlı Caddesi
No:2B/B 55330 Tekkeköy- Samsun /Türkiye
Tel: (0362) 266 66 71 / Faks: (0362) 266 66 72
Web: canikarms.com
Email: info@canikarms.com

Basım Yeri / Printing

Everest Basım Reklam ve
Matbaa Hiz. San. Tic. Ltd. Şti.
Maltepe Mah. Litros Yolu Sok. No: 2-4
2. Matbaacılar Sitesi 5. Kat F Blok No: 3 NF 7
Zeytinburnu - İstanbul
Tel: +90 212 434 51 34

SORUMLULUK REDDİ

Gizli veya başka bir şekilde tabanca bulundurmadan, taşımadan veya kullanmadan önce ülke ve yerel yasalarnızı kontrol edin. Kanunlar ülkeden ülkeye büyük farklılıklar göstermektedir. Bazı ülkeler gizli veya açık taşımaya izin verirken bazı ülkeler hiçbir tür taşımaya izin vermemektedir. Bazı ülkeler izin/ruhsat almayı şart koşmazken, bazıları izin/ruhsat gerektirebilir. Lütfen detaylı bilgi için yerel kolluk kuvvetleri departmanınız veya bölge savcılığına başvurunuz. Bu makale, yalnızca genel nitelikli bilgiler içermekte olup Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncıları hiçbir suretle burada yazılan içeriğin doğruluğu, eksiksiz olması, uygulanabilirliği veya dayanak oluşturmasına ilişkin herhangi bir garanti veya taahhüt vermemektedir. Yasal düzenlemelere uymak tamamen okuyucunun sorumluluğundadır ve Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., makale yazarları veya yayıncılarının makalenin içeriğine ilişkin hiçbir sorumluluğu bulunmamaktadır.

DISCLAIMER

Check your country and local laws before owning, carrying or using a handgun, concealed or otherwise. Laws vary greatly from country to country. Some countries may allow to carry concealed or open, while others do not allow any form of carrying. Some countries do not require permits/licensing, while others may require permits/licensing. Please contact your local law enforcement department or district attorney's office for detailed information. This article contains general information only. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers do not make any guarantees or commitments regarding the accuracy, completeness, applicability or basis of the content written here. It is the reader's sole responsibility to comply with legal regulations. Samsun Yurt Savunma Sanayi ve Ticaret A.Ş., authors or publishers have no responsibility for the content of the article.

01 CEO'DAN | *FROM THE CEO*

04 EKOSİSTEM | *ECOSYSTEM*

Tüm Ekosistemimiz, CANİK Showroom'da Olacak |

Deputy General Manager of MECANİK Our entire ecosystem will be present at the CANİK Showroom.

08 BÜLTEN | *BULLETIN*

CANİK, Gücünü Global Arenada Sergiledi | *CANİK Displays Its Power on the Global Stage*

12 YÖNETİM KATI | *MANAGEMENT FLOOR*

Dünya Devi SYS, 25'inci Yaşını Kutladı | *World Giant SYS Celebrated Its 25th Anniversary*

16 BÜLTEN | *BULLETIN*

CANİK'ten Cumhuriyetin 100. Yılına Özel Seri: CANİK TP9 Elite Combat 1923 | *CANİK Introduces Special Edition Pistol to Commemorate the 100th Year of the Republic: CANİK TP9 Elite Combat 1923*

18 SÖYLEŞİ | *INTERVIEW*

Samsun Yurt Savunma (SYS) Grup Şirketleri, Savunma Yatırımları ile Türkiye'nin Gücüne Güç Katıyor |

SYS Establishes a Beachhead in Europe, Signals a New Age in Exports with CANİK M3 and TRAKON Turrets

22 KAPAK KONUSU | *COVER STORY*

SYS ile NuroL Makina UK Güçlerini Birleştirdi | *SYS and NuroL Makina UK Join Forces*

26 CANİK ACADEMY | *CANİK ACADEMY*

Kullanıcı Emniyeti: Silahçı Bakım Eğitimleri | *Safety First: Armorer Training Programs*

30 BÜLTEN | *BULLETIN*

Teknoloji ile Sanatın Buluştuğu CANİK Üretim Tesisi, "ART of Defence" ile Dünyaya Açıldı | *CANİK CANİK's Production Facilities Shine Globally with "ART of Defence" Documentary, Harmonizing Technology and Art*

34 SÖYLEŞİ | *INTERVIEW*

SYS Grup Şirketleri, Küresel Arenada Yükselişini 2024'te de Sürdürecektir |

SYS Group Companies Poised for Continued Global Expansion in 2024

38 DR. BLEDA'DAN | *FROM DR. BLEDA*

Düşük Geri Tepmeli 30x113 mm Otomatik Topların Yükselişi | *The Rise of 30x113mm Low Recoil Autocannons*

40 BÜLTEN | *BULLETIN*

CANİK, AMAC Üyesi Askeri Ataşeleri Samsun'da Ağırladı |

CANİK Hosts AMAC Member Military Attachés in Samsun

44 CANİK Team | *CANİK Team*

CANİK Team, 2023 Yılı Şampiyonalarına Damga Vurdu | *CANİK Team Dominates 2023 Championships*

48 EKOSİSTEM | *ECOSYSTEM*

"CANİK'in Güney Afrika'ya Girmesi Sektörümüz için Dönüm Noktası Oldu" |

"CANİK's Entry into South Africa Was a Turning Point for Our Sector"

52 BÜLTEN | *BULLETIN*

CANİK ACADEMY, Eğitim İhracatı Halkasını Genişletiyor | *CANİK ACADEMY Grows Its Training Exports*

54 BÜLTEN | *BULLETIN*

Hava, Kara ve Deniz Platformları için Etkili Çözüm: CANİK M3 |

Effective Firepower for Air, Land, and Sea Platforms: CANİK M3

56 CANİK'ten | *FROM CANİK*

"CANİK Ailesinin Fertleri Olarak Ülkemiz için Katma Değer Yaratıyoruz" |

"As Members of the CANİK family, We Create Added Value for Our Country"

58 SÖYLEŞİ | *INTERVIEW*

UNIDEF, İkinci 10 Yıl için Yeni Stratejisini Belirledi: Geliştir, Derinleş, Paylaş |

UNIDEF Sets New Strategy for the Next Decade as It Celebrates Its 10th Anniversary: Develop, Delve, Share

64 GLOBAL | *GLOBAL*

Aeron Wecke'den 2023 Avrupa Atıcılık Şampiyonası'nda İnanılmaz Performans |

Aeron Wecke's Outstanding Performance at the 2023 European Handgun Championships

66 BÜLTEN | *BULLETIN*

Türkiye'nin Savunma İhracatı Orta Kalibre Toplarla Katlanacak |

Turkish Defense Exports Poised for Sharp Increase with Medium-Caliber Cannons



CEO'DAN | FROM THE CEO 01



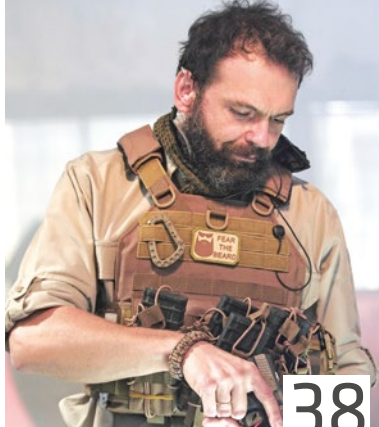
SÖYLEŞİ | INTERVIEW 18



SÖYLEŞİ | INTERVIEW 34



EKOSİSTEM | ECOSYSTEM 04



DR. BLEDA'DAN | FROM DR. BLEDA 38



SÖYLEŞİ | INTERVIEW 58



CANİK AKADEMİ | CANİK AKADEMİ 26



CANİK Team | CANİK Team 44



EKOSİSTEM | ECOSYSTEM 48

Tüm Ekosistemimiz, CANiK Showroom'da Olacak

Deputy General Manager of MECANIK

Our entire ecosystem will be present at the CANiK Showroom.

MECANIK markası olarak, 2023 yılını, gerek bireysel gerekse kurumsal kullanıcıların yoğun ilgisiyle kapatıyoruz. Bu durumun bir sonucu olarak, Ankara'da kısa bir süre sonra faaliyete geçecek olan CANiK Showroom'da, tüm grup şirketlerimizin ürünleri yer alacak. 2024 yılında da çok çalışacak, savunma ve havacılık sanayimizin dünyaya açılan penceresi olmaya devam edeceğiz.



M. Murat YAYCIOĞLU

MECANiK Genel Müdür Yardımcısı
Deputy General Manager of MECANiK

As the MECANIK brand, we are concluding 2023 with pride, having experienced significant interest from both individual and corporate users throughout the year. Consequently, the CANiK Showroom in Ankara, set to open very soon, will showcase products from all our group companies. We will continue to work diligently in 2024, maintaining our role as the gateway of the Turkish defense and aerospace industry to the world.

MECANIK dünyasından herkese merhaba... Bir yılı daha geride bırakmak üzereyiz... 2023 yılında MECANIK markasının geldiği noktayı sizlerle birlikte değerlendirmek isterim.

Bildiğiniz gibi MECANIK markası, CANiK ekosistemi içerisinde yer alan CANiK Global Aksesuar Programı kapsamında, bünyesinde şu an için 650'den fazla silah aksesuarını barındırıyor. Bununla beraber yaklaşık 100'e yakın ürünü ile taktik ve outdoor alanında faaliyet gösteren MECANIK, Advanced Apparel grubunu da siz değerli kullanıcılara sunarak alanında öncü olmaya devam ediyor.

2023 yılında, taktik ve outdoor tekstil alanında, bireysel kullanıcıların yanı sıra kurumlarımızın da yoğun ilgisiyle karşılaştık. Özellikle savunma ve havacılık sanayisinde yer alan yerli ve yabancı birçok firmanın taktik kıyafet tedarikçisi olmayı, artan bir tedarik grafiği ile sürdürdük. Bunu yaparken de en önemli ilkemiz olan ulaşılabilir fiyatlandırma ve tüketiciye sunulabilecek en üst kalitede üretilmiş inovatif ürün stratejimizden hiçbir zaman ödün vermedik.

Çalıştığımız büyük kuruluşların bizi tercih etmelerindeki en önemli nedenlerden birisi de her zamanki gibi koşulsuz müşteri memnuniyeti ve üst düzeyde hizmet kalitesi oldu.

Mağazalarımızda çalışan arkadaşlarımız, ürünlerle ilgili gerekli bütün eğitimi, yine CANiK çatısı altında faaliyet gösteren kuruluşlarımızdan CANiK ACADEMY sayesinde edindi ve zaman içerisinde bilgi ve becerilerini geliştirdi.

Greetings from the world of MECANIK, As we are on the verge of leaving another year behind, I would like to review the progress of the MECANIK brand in 2023 with you.

As you know, MECANIK currently offers over 650 firearm accessories under the CANiK Global Accessory Program within the CANiK ecosystem. Additionally, MECANIK is active in the tactical and outdoor textile sector with around 100 products, leading in this niche by offering the Advanced Apparel group to our valued users.

In 2023, we experienced significant interest from individual users and institutions in the tactical and outdoor textile field. In fact, we continued to expand our deliveries of tactical clothing as the supplier to many domestic and foreign companies in the defense and aerospace sector. Throughout this process, we never compromised our most important principle of providing the highest possible quality, innovative products to consumers with affordable pricing.

Our unwavering focus on customer satisfaction and world-class service quality were key factors in being chosen by our major institutional clients.

Our store employees were trained regarding the products through CANiK ACADEMY, another CANiK brand, enhancing their skills and knowledge over time.



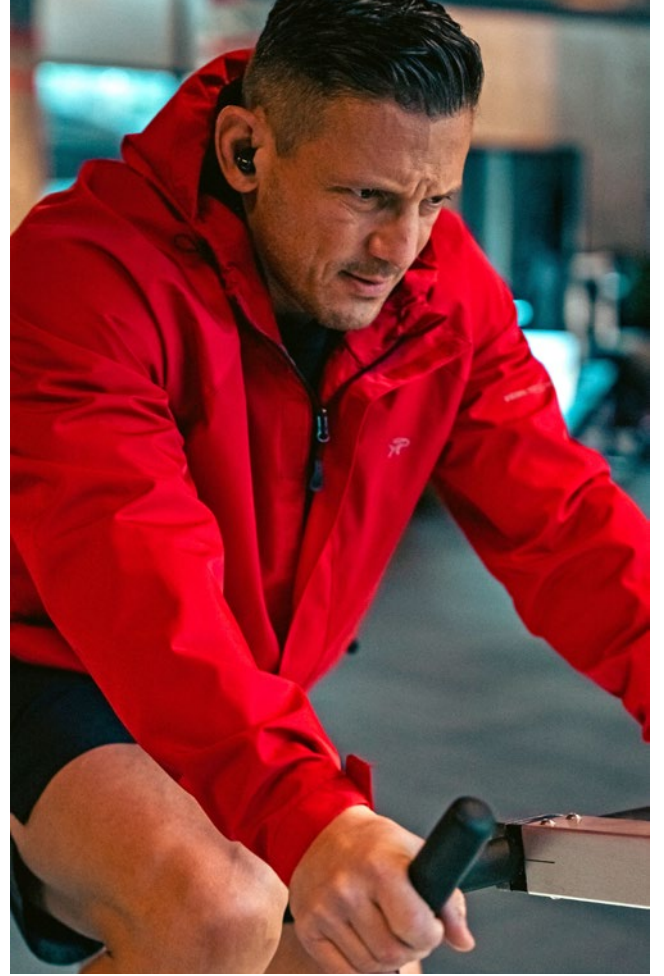
Donanımlı Ekip, Kaliteli Hizmet

Piyasaya yeni çıkacak bir ürünümüzün gerekli tüm AR-GE faaliyetleri ile gerek tekstilde gerekse aksesuarda yapılan tüm testleri ve kalifikasyonlarının tamamlanmasının ardından paketlenerek mağazalarımıza sevk edilmesinin öncesinde, sıkı bir kontrol süreci işletiyoruz. Bu ürünlerle alakalı müşterilerimiz tarafından gelebilecek bütün soruların ve teknik detayların CANİK ACADEMY tarafından tüm satış teşkilatı ile paylaşılması, ekibimizi ürün bilgisi konusunda daha donanımlı hale getirdi. Bu durum, yeni çıkacak her üründe yıl boyunca sürmeye devam etti.

Quality Service through an Excellent Team

We implement a rigorous control process before a new product, whether textiles, firearm accessories, or anything else, is packaged and shipped to our stores. This process involves all necessary R&D activities, tests, and qualification processes. Information and technical details regarding these products are shared with the entire sales organization by CANİK ACADEMY, along with potential questions from our customers, significantly boosting the product knowledge and effectiveness of our team. This practice continued





Markamızın temel ilkelerinden olan; müşteriye anlamak, ihtiyacı doğru tespit etmek ve bu ihtiyaca en uygun ürünü sunabiliyor olmak bizler için çok önemli...

Bu önemin, 2024 ve ilerleyen yıllarda da bilincinde olarak, her zaman sektörde öncü olmaya devam etmek için çalışacağız. Ve bunun en iyi şekilde müşterilerimize aktarılması için de çalışmaya devam edeceğiz.

Bu kapsamda Ankara'daki CANiK Store'un hemen yanında faaliyete geçecek olan ve ekosistem içerisinde yer alan tüm grup şirketlerimizin ürünlerinin sergileneceği CANiK Showroom ile çok yakında sizlerle birlikte olacağız.

Ülkemizin öncü kuruluşlarından olan, Türk savunma ve havacılık sanayisinin dünyaya açılan pencerelerinden birisi olan CANiK markasının yarattığı bu ekosistemin bir parçası olarak, çalışmalarımızı 2024 yılında da yoğun bir şekilde sürdürüyor olacağız.

MECANIK ailesi olarak, 2024 yılının; başta ülkemiz ve Türk savunma ve havacılık sanayimiz için hayırlı ve başarılı bir yıl olmasını, yüce Türk milletine de sağlık ve mutluluk getirmesini diliyoruz. •

throughout the year for every new product. Understanding the customer, accurately identifying their needs, and being able to offer the most suitable product for them are crucial principles for our brand.

We are fully aware of how important these principles are, and consequently, we will continue to work to always be a leader in the industry in 2024 and the following years, consistently striving to convey this in the best way to our customers. With this in mind, we will soon be with you at the CANiK Showroom, located right next to the CANiK Store in Ankara, displaying products from all group companies within our ecosystem.

As part of the ecosystem created by the CANiK brand, a leading institution in our country and a gateway of the Turkish defense and aerospace sector to the world, we will continue our intense work in 2024.

As the MECANIK family, we wish that 2024 will be a blessed and successful year for our country and the Turkish defense and aerospace industry, bringing health and happiness to the proud Turkish nation. •

f @ Canik Store

CANIK STORE

www.canik-store.com



CANiK, Gücünü Global Arenada Sergiledi CANiK Displays Its Power on the Global Stage

CANiK, Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketleriyle birlikte yılın son çeyreğinde ABD'den Afrika'ya, Uzak Doğu'dan Avrupa'ya, toplamda 6 farklı fuara katılarak savunma ve güvenlik teknolojilerindeki yenilikleriyle dikkatleri üzerine çekti. Firma, kuruluşunun 25. yılında, dünyanın dört bir yanındaki fuarlarda ürün ve kabiliyetlerini sergileyerek başarılarını taçlandırdı.

CANiK, along with its parent group Samsun Yurt Savunma (SYS), has garnered significant attention for its innovation it brought to defense and security technologies, by participating in six different fairs in the last quarter of the year from the USA to Africa, from the Far East to Europe. The company showcased its products and capabilities at global exhibitions, crowning its 25th year with many successes abroad.



CANiK, SYS grup şirketleri ile birlikte dünyanın önde gelen savunma fuarlarından Londra'daki DSEI 2023'e katıldı.

CANiK took part in DSEI 2023, held in London and considered as one of the premier defense fairs across the world, with other SYS group companies.

İhracat odaklı global fuar serüvenini yılın son çeyreğinde de sürdüren CANiK, 5-8 Eylül 2023 tarihlerinde Polonya'da düzenlenen MSPO 2023'de, SYS grup şirketleriyle beraber yeni ürünlerini görücüye çıkardı. CANiK, ağır makineli tüfek ailesinin en yeni ve en hızlı üyesi CANiK M3 ve milli uzaktan komutalı stabilize silah (UKSS) kulesi ailesi ile MSPO'da büyük ilgi topladı. CANiK, ekosistemine dahil ettiği, Birleşik Krallık merkezli AEI Systems ile 12-15 Eylül 2023'te Londra'da düzenlenen DSEI 2023'te ise gövde gösterisi yaptı.

Ateşli Silahlarda İhracat Şampiyonu

Birleşik Krallık'ta ürünlerini Türk bayrağı altında sergilemekten heyecan duyduklarını belirten SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral, "Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, katma değerli ürünlerimizle ülkemizin güçlü bir geleceğe taşınmasına katkı sağladığımız için mutluyuz. Bugün, Savunma ve Havacılık Sanayi İhracatçıları Birliği'nin verilerine göre, ateşli silahlar kategorisinde ihracat şampiyonuyuz. Yeni yatırım hamlelerimizle büyümemizi iç ve dış pazarlarda hızlandırıyoruz." dedi.

CANiK took part at MSPO 2023, which was held between 5 and 8 September 2023 in Poland, continuing its export-focused global exhibition journey in Q4 2023 as well. The company unveiled new products together with SYS group companies and attracted significant attention at MSPO with its newest and quickest-firing fastest member of its heavy machine gun family, CANiK M3, along with its indigenous remote-controlled stabilized weapon system (RCWS) family. The company then took part at DSEI 2023, which was held between 12 and 15 September in London, making a strong showing along with recently-acquired British company AEI Systems.

Export Champion in Firearms

Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, stated his excitement about showcasing products under the Turkish flag in the UK with the following words: "In the 100th year of our Republic, we are pleased to contribute to our country's strong future with our value-added products. As of now, according to the Defense and Aerospace Industry Exporters' Association (SSI), we the export champion in the firearms category. With our new investment initiatives, we are accelerating our growth in both domestic and international markets."



Fransa'nın başkenti Paris'te düzenlenen MILIPOL'e ilk kez katılan CANiK, fuarda yeni siparişler de aldı.

CANiK took part at MILIPOL fair for the first time and received new orders.

“30x113 mm Top Üretimi Yapan Üç Firmadan Biriyiz”

5 sene içerisinde tüm grup şirketlerinde, toplam 400 milyon doların üzerinde satış hedeflediklerini söyleyen Aral, 2022 yılında Birleşik Krallık merkezli AEI Systems'in satın alınmasıyla ilgili de şunları söyledi: “Bu alım sayesinde ülkemizde üretimi olmayan, başta 30x113 mm top olmak üzere orta kalibre top üretiminde Türkiye söz sahibi oldu. Toplar hem İngiltere'de hem de Türkiye'de üretilecek. Dünyada kullanımı yaygınlaşan söz konusu toplar, kritik bir önem kazandı. Bu önemli yatırım sayesinde CANiK, hafif silahlarda sağlamış olduğu üstün başarılarından sonra orta kalibre topları da ürün portföyüne yerleştirmiş oldu. Ayrıca CANiK, yine bu yatırım sayesinde dünyada 30x113 mm top üreten 3 firmadan biri haline geldi. Böylece içinde CANiK'in bulunduğu SYS grup şirketleri, 3 kıtaya yayılmış tesislerinde yılda 600 bin tabanca, 6 bin makineli tüfek, 250 orta kalibre top ve 250 uzaktan kumandalı kule üretim kapasitesine ulaşmış oldu.” dedi.

“One of Three Companies Producing 30x113 mm Guns”

Aral also shared that the group aims for sales exceeding \$400 million across all group companies within five years, and spoke about the acquisition of UK-based AEI Systems in 2022 as follows: “With this acquisition, Türkiye has become a key player in medium-caliber cannon production, especially in 30x113 mm guns. These armaments will be produced both in the UK and Türkiye. The widespread use of these cannons globally has made them critically important. This significant investment allows CANiK to expand its portfolio to medium-caliber guns, following its superiority in firearms, and made it one of the three companies in the world capable of producing 30x113 mm guns. As such, SYS group companies, including CANiK, can now produce 600,000 pistols, 6,000 machine guns, 250 medium-caliber guns, and 250 remote-controlled turrets annually across their facilities spread over three continents.”



CANiK, 6-9 Kasım 2023 tarihleri arasında Tayland'da düzenlenen Defense & Security fuarında Uzak Doğu'daki ziyaretçileriyle buluştu; ürün ve kabiliyetlerini sergiledi.

CANiK showcased its products and capabilities to its visitors in the Far East at the Defense & Security fair held between 6 and 9 November in Bangkok, Thailand.



MILIPOL'de CANiK'in standında ağırladığı ziyaretçiler arasında, Türkiye'nin Paris Büyükelçisi Yusuf Demirer de yer aldı.

Yusuf Demirer, Turkish Ambassador to Paris, also visited CANiK's booth at MILIPOL.



EDEX 2023'e katılan CANiK, CANiK M3'ü Afrika pazarında ilk kez sergiledi.

CANiK took part in EDEX 2023, showcasing CANiK M3 to the African market for the first time.

VENOM LR ABD'de İlk Kez Tanıtıldı

CANiK, ABD'de düzenlenen AUSA 2023'te, grup şirketlerinden AEI Systems'in ürettiği 30x113 mm VENOM LR'yi ilk kez görücüye çıkardı. 9-11 Ekim 2023 tarihlerinde, başkent Washington'da gerçekleştirilen fuarda, grup şirketlerinden UNIROBOTICS'in geliştirdiği ve VENOM LR düşük geri tepmeli topunun entegre edildiği TRAKON silah kulesi, CANiK standında yer aldı. Yüksek teknoloji, inovatif ve rekabetçi silah kulesi entegrasyonu çözümlerine odaklanan UNIROBOTICS, TRAKON ile yeni nesil savunma sistemlerinde önemli bir gücün temsilciliğini üstleniyor. Son olarak, TRAKON serisi UKSS ailesinden TRAKON TARGAN Türkiye'nin açık deniz karakol gemilerine entegre edilmek için gün sayıyor. TRAKON Serisi UKSS'ler çok çeşitli mühimmat ateşleyebilme özelliği ve hafif yapıları sayesinde 4x4 kara araçları ve küçük botlardan ana muharebe tankı ve büyük deniz platformları gibi farklı tipteki kara ve deniz platformlarına, uzaktan kumandalı ya da operatör kumandalı mesnetlerle entegre edilebiliyor. Fuarla ilgili değerlendirme yapan SYS Genel Müdürü Aral, üretimlerinin yüzde 95'ini 70 ülkeye ihraç ettiklerini vurgulayarak, en büyük pazar olan ABD'de devlet kontratlarına dahil olmak için gerekli yol haritası ve aksiyon planlarının hazır olduğunu ifade etti.

CANiK, Uzak Doğu'da da Bayrak Gösterdi

CANiK, Uzak Doğu'daki ziyaretçileri ile Tayland'ın Bangkok kentinde buluştu. 6-9 Kasım 2023 tarihleri arasında düzenlenen Defense & Security fuarında ürün ve kabiliyetlerini sergileyen CANiK, fuar boyunca standında 14 delegasyonu ağırladı. SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "CANiK olarak, dünyanın dört kıtasında, her biri ileri teknolojilerle donatılmış inovatif ürünlerimizi gururla sergilemeye devam ediyoruz. Defense & Security fuarı, ABD ve Çin arasındaki sıcak gelişmeleri takip ettiğimiz bu dönemde, dünya savunma ve havacılık sanayisi açısından son derece stratejik bir önem taşıyor. Biz de burada tüm ürün ailemizle birlikte, Uzak Doğu'da gücümüzü gösterdik. Yeni iş birliklerine yönelik yoğun bir görüşme trafiği içinde geçen fuarı, gördüğümüz ilgi nedeniyle son derece mutlu tamamladık." dedi.

VENOM LR Debuts in the USA

CANiK showcased the 30x113 mm VENOM LR produced by AEI Systems, now part of the SYS group, in the USA for the first time at AUSA 2023, which was held between 9 and 11 October in Washington D.C., the capital of the USA. CANiK's booth also featured TRAKON weapon turret, developed by UNIROBOTICS and armed with VENOM LR. UNIROBOTICS focuses on high-tech, innovative, and competitive turret integration solutions and assumes a vital role in showcasing what next-generation defense systems will bring with TRAKON. Furthermore, TRAKON TARGAN from the TRAKON series of RCWS family is counting down the days to be integrated into Türkiye's offshore patrol vessels. TRAKON series turrets can fire a wide variety of munitions and, thanks to their lightweight design, can be integrated into different types of land and naval platforms, from 4x4 land vehicles and small boats to main battle tanks and large sea platforms, either remote- or operator-controlled. Aral discussed the fair and stated that they export 95% of their production to 70 countries and mentioned that the necessary roadmaps and action plans are ready for government contracts in the largest arms market, the USA.

CANiK's Flag Flies in the Far East

CANiK met with visitors in the Far East at the Defense & Security fair held between 6 and 9 November in Bangkok, Thailand. The company displayed its products and capabilities and hosted 14 delegations at its stand throughout the fair. Didem Aral, Member of Board Responsible for Foreign Trade of SYS, said the following: "As CANiK, we continue to showcase our innovative products with cutting-edge technologies proudly across four continents. The Defense & Security fair is of immense strategic importance for the global defense and aerospace sector, especially during this period of rising tensions developments between the USA and China. In this fair, we demonstrated our strength in the Far East with our entire product range. We concluded the fair with excitement and happiness, thanks to the meetings we held for new collaborations and interest we received."



CANiK, AUSA 2023 ile birlikte iştiraklerinden AEI Systems'in ürettiği VENOM LR'yi ABD pazarında ilk kez görücüye çıkardı.
CANiK unveiled the VENOM LR, produced by its subsidiary AEI Systems, to the American market at AUSA 2023.

İlk Kez Katıldığı MILIPOL'den Yeni Siparişlerle Döndü

Fransa'da düzenlenen MILIPOL fuarına bu yıl ilk kez katılan CANiK, 2024 yılı için yeni siparişler aldı. CANiK, Başkent Paris'te, 14-17 Kasım 2023 tarihleri arasında düzenlenen ve Avrupa'nın savunma ve havacılık sektörüne ilişkin en büyük fuarlarından biri olan MILIPOL 2023'te, çoğunluğu Afrika ve Avrupa bölgesinden 20'den fazla ülkeyle temaslarda bulundu.

"En İyisi Olmaya Devam Edeceğiz"

SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, "Türk savunma ve havacılık sanayisinin dünya çapındaki büyüleyici yükselişine tanıklık ediyoruz. Gerek bilgi birikimimiz gerek insan kaynağımız gerekse ihracat başarılarımızla dünyadaki payımızı arttırıyoruz. Başta Paris Büyükelçimiz Yunus Demirer olmak üzere, seçkin konuklar ve birçok ülkenin askeri ataşesini standımızda ağırladık. Ürünlerimiz, global çapta en iyileri ile rekabet ediyor. Kendimizi sürekli geliştiriyoruz. Önümüzdeki süreçte de biz daha iyisini yapana kadar en iyisi olmaya devam edeceğiz." dedi.

CANiK'in Son Durağı EDEX Oldu

CANiK, yılın son fuarı olan EDEX'e (Egypt Defence Expo) grup şirketlerinin geniş ürün yelpazesıyla katıldı. Mısır'ın başkenti Kahire'de, 4-7 Aralık 2023 tarihleri arasında 3'üncüsü düzenlenen ve 400'ün üzerinde firmanın katıldığı fuarda, CANiK ağır silah ailesinin en yeni üyesi olan CANiK M3, Afrika pazarında ilk kez sergilendi. SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral, 2023 yılında toplam 13 yurt dışı fuarına katıldıklarını ve yılı yüksek ciro artışıyla kapattıklarını belirterek şunları söyledi: "CANiK olarak kuruluşumuzun 25'inci yılını kutladığımız 2023'ü, beklentilerin üzerinde bir başarıyla tamamladık. 2023 yılındaki bu başarılarımızı EDEX ile de taçlandırmış olduk. EDEX'e katılmamızın en büyük sebebi hem iki ülke arasındaki ilişkinin düzelmesine katkı sağlamak hem de geçmişte önemli noktalara getirdiğimiz iş birliklerini canlandırmak oldu. 2023 yılını, 145 milyon dolar ihracatla tamamlıyoruz. 2024 yılına da küresel ağır makineli tüfek pazarının en büyük üreticisi olarak giriş yapıyoruz. Bu yıl içinde tanıtımını yaptığımız VENOM LR ve yeni UKSS ailemiz TRAKON ve TRAKON TARGAN'ın da ihracatlarına önümüzdeki sene başlıyoruz. 2024 yılında da yine yoğun bir fuar maratonu bizleri bekliyor." •

Returning from First MILIPOL Participation with New Orders

CANiK took part in the MILIPOL fair, one of Europe's largest fairs for the defense and aerospace sector which was held between 14 and 17 November in Paris, and received new orders for 2024. At MILIPOL 2023, CANiK engaged with over 20 countries, mostly from Africa and Europe.

"We Shall Continue to Be the Best"

Didem Aral, Member of Board Responsible for Foreign Trade of SYS, stated, "We are witnessing the stunning rise of the Turkish defense and aerospace sector across the globe. We are increasing our share in the world with our knowledge, human resources, and export successes. We hosted distinguished guests, including our Ambassador to Paris, Yunus Demirer, and military attachés from numerous countries at our stand. Our products compete with the best the world has to offer. We are continuously improving ourselves. We shall continue to be the best until we come up with something even better in the future."

CANiK's Final Destination for the Year Was EDEX

CANiK participated in the year's last fair, EDEX (Egypt Defence Expo), along other SYS group companies, with a wide range of products. The 3rd EDEX held between 4 and 7 December in Cairo, Egypt, and hosted over 400 participating companies. CANiK's newest member of the heavy machine gun family, CANiK M3, was displayed for the first time in the African market. Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, mentioned that they participated in a total of 13 international fairs in 2023 and closed the year with a high increase in turnover: "We concluded the 25th year since our establishment with success beyond expectations, with EDEX being the last of this string of international success for the year. Our main reason for participating in EDEX was both to contribute to warmer relations between the two countries and to revive past significant collaborations. We are concluding 2023 with an export revenue of \$145 million and entering 2024 as the leading producer in the heavy machine gun slice of the defense sector. Next year, we start exporting our VENOM LR and our new RCWS family, TRAKON and TRAKON TARGAN that we launched this year. 2024 will again be a busy year filled with fairs for us." •

Dünya Devi SYS, 25'inci Yaşını Kutladı

World Giant SYS Celebrated Its 25th Anniversary

Samsun Yurt Savunma (SYS), Cumhuriyetin 100'üncü yılında, 25'inci yaşını kutladı. CANiK markasıyla dünyanın en büyük 5'inci ateşli silah üreticisi konumuna yükselen SYS, global savunma sanayisinin zirvesine odaklandı. SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral ve SYS çalışanları, 25'inci yıl dolayısıyla Anıtkabir'i ziyaret ederek Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün mozolesine çelenk bıraktı.

Samsun Yurt Savunma (SYS) marked its 25th anniversary in the 100th year of the Republic. The company, now the world's 5th largest firearms manufacturer with its flagship CANiK brand, aims to reach the pinnacle of the global defense industry. H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, along with SYS employees, visited Anıtkabir to pay tribute to the 100th year of the Republic and the 25th year of the company. They laid a wreath at the mausoleum of Gazi Mustafa Kemal Atatürk.



Samsun'da küçük bir atölyede 1998 yılında temelleri atılan SYS, 25'inci yaşını sahip olduğu CANiK markasıyla dünyanın en büyük 5'inci ateşli silah üreticisi olarak kutluyor. SYS'nin, üretiminin yüzde 95'ini dört kıtadaki 70 ülkeye ihraç etme başarısını gösterdiğini söyleyen SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral, firmanın 25'inci kuruluş yılı dönümü dolayısıyla yayımladığı kutlama mesajında; "Hedefimiz global savunma sanayisinin zirvesine çıkmak. Bu uğurda stratejik planlarımızı uygulamaya ve durmadan çalışmaya devam edeceğiz." dedi.

Hedef Global Savunma Sanayisinin Zirvesi

SYS'nin, dünyanın dört bir yanındaki dost ve müttefik ülkelere tabancalarını, ağır makineli tüfeklerini, toplarını ve atış kontrol sistemlerini ihraç ettiğini vurgulayan Aral,

Established in a small workshop in Samsun in 1998, SYS celebrates its 25th year as a global leader in firearms manufacturing. H. Zafer Aral shared that the company exports 95 percent of its production to 70 countries across four continents. In his anniversary message, he stated, "Our goal is to reach the pinnacle of the global defense industry. We will continue to implement our strategic plans and work tirelessly towards this goal."

Shooting for the Stars

Aral emphasized that SYS exports pistols, heavy machine guns, autocannons, and fire control systems to friendly and allied countries worldwide. He added, "It is time to celebrate the pride and joy of a 25-year journey as the SYS family. We took our first



mesajında şunları kaydetti: “SYS ailesi olarak, 25 yıl süren bir yolculuğun gururunu ve sevincini coşkuyla kutlamanın zamanı geldi. 18 Eylül 1998’de, 70 yıllık sanayici bir aile olarak savunma ve havacılık sanayisine ilk adımımızı attığımız günden bugüne, gözünü global savunmanın zirvesine dikmiş bir hedefe sadık kaldık. Bu hedefe ulaşma yolunda, stratejik planlarımızı kararlılıkla uygulayarak bugünlere geldik.

Dürüstlük, Adalet, Şeffaflık

Elde ettiğimiz tarihi başarılarla, şirketimizin sahip olduğu ilkeler rehberliğinde ulaştık. Sürdürdüğümüz bu destansı yolculuk boyunca, dürüstlük, adalet, şeffaflık ve çözüm odaklılık gibi temel ilkelerimizden asla sapmadık. Bu ilkeler, SYS’nin temel taşlarıdır ve bize yolumuzda rehberlik eden değerlerdir. Vizyonumuz, ateşli silahlar ve savunma alanında inovasyonun, kalitenin ve zekâ dolu çözümlerin temsilcisi olarak, küresel sahnede global marka olmaktır. Misyonumuz ise geleceğin ürünlerini, hizmetlerini ve çözümlerini tasarlayan, geliştiren, üreten bir firma olmak; yetenekli insan kaynağına yatırım yaparak yüksek verimliliğe sahip akıllı süreçleri hayata geçirmektir.”

“Hayal Edilemeyecek Başarılarla Ulaştık”

Mesajında SYS ailesinin, başkalarının hayal bile edemeyeceği başarılarla ulaştığını vurgulayan Aral, “25 yıl boyunca, sadece ülkemiz için değil, aynı zamanda tüm dost ve müttefik ülkeler için bir çözüm ortağı olduk. Hayallerimizi gözümüzde canlandırdık, planlarımızı yaptık ve hayata geçirdik. Bu yolda karşımıza çıkan zorlukları, vefakâr ve kararlı çalışanlarımız ve iş ortaklarımızla birlikte aştık. Tesislerimizi yüksek teknoloji merkezleri formunda hazırladık. SYS ailesi olarak, başkalarının hayal bile edemediği başarılarla birlikte ulaştık. Sadece CANiK markası altında değil, CANiK ACADEMY, AEI Systems, UNIROBOTICS, UNIDEF ve MECANiK gibi tüm iştirakler ve markalarımızla birlikte, bu heyecanı yaşamaya devam edeceğiz.” diye konuştu.

SYS Ailesi Ata’nın Huzurunda

SYS, 25’inci kuruluş yılı dolayısıyla Anıtkabir’e özel bir ziyaret de gerçekleştirdi. SYS yöneticileri ve çalışanları, Anıtkabir’i ziyaret ederek Gazi Mustafa Kemal Atatürk’ün mozolesine çelenk bıraktı. Saygı duruşunun ardından Misak-ı Milli Kulesi’ne geçen Aral, Anıtkabir Özel Defteri’ne

step into the defense industry as a 69-year-old industrialist family exactly 25 years ago, on September 18, 1998, and we have remained committed to our goal of becoming a leader in the global defense sector since then. We have achieved what we have on our way to this goal by implementing our strategic plans with determination.

Honesty, Justice, Transparency

The principles that SYS holds have guided them in achieving historic successes. Throughout this epic journey, they have never deviated from their fundamental principles of honesty, justice, transparency, and having a solution-oriented mindset. These principles are the cornerstones of CANiK and the values that guide them on their path. Their vision is to become a global brand in the small arms and defense sectors by representing the pinnacle of innovation, quality, and smart solutions in the global arena. Their mission is to create highly efficient smart processes as a brand that designs, develops, and produces firearms and defense products, services, and solutions for the future in the small arms and defense sectors, and to invest in talented human resources to stay one step ahead forever.

“SYS Achieved Success Beyond Imagination”

In his message, Aral highlighted that the SYS family has achieved unparalleled success: “For 25 years, we have been a solution partner not only for our country but also for all allied and friendly nations. We visualized our dreams, made our plans, and made them a reality. We overcame the challenges we faced along this path with our dedicated and determined employees and business partners. As SYS, we have achieved success beyond the imagination of other people. We will continue to feel this excitement and achieve many more successes, not just with the CANiK brand but also with all our subsidiaries and brands within SYS, such as CANiK ACADEMY, AEI Systems, UNIROBOTICS, UNIDEF, and MECANiK.”

SYS Family at Anıtkabir

The SYS family made a special visit to Anıtkabir to mark the 100th year of the Republic and the 25th anniversary of the founding of SYS. Employees and management of SYS laid a wreath at Atatürk’s mausoleum. H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, proceeded to sign the Anıtkabir Visitors’ Book at the Misak-ı Milli Tower, following a moment of silence for the liberators of Türkiye. Aral wrote the following words in the Visitors’ Book: “We

YÖNETİM KATI | MANAGEMENT FLOOR



şunları yazdı: “2232 yıl önce Mete Han tarafından kadim töreler ile kurulan ilk Türk devletinin, önderliğinizde laik Cumhuriyet rejimine geçişinin 100’üncü yılında, huzurunuzda olmanın onur ve gururunu yaşıyoruz. Türk ulusu, işaret ettiğiniz muasır medeniyet seviyesine doğru yol alırken, başlattığınız modern savunma sanayii hamlesini büyük bir hızla geliştirmek ve Türkiye Cumhuriyeti’nin global dünyada hak ettiği yeri alması için bütün gücüyle çalışmaktadır. 70 yıllık sanayici Aral Ailesi ve çalışanları olarak, hedeflerinizin yolunda, yorulmaz, onurlu bireyler olarak size layık olabilmenin azim ve kararlılığı içindeyiz. Türkiye Cumhuriyeti sizin ileri görüşünüzle, fikirlerinizle ve eserlerinizle ilelebet payidar kalacaktır. Huzurunuzda saygı ile eğiliyoruz.” •

are honored and proud to be here, before your silent watch, on the 100th anniversary of the transition of the eternal Turkish state, founded 2232 years ago by Mete Khan with ancient customs, to a secular Republic. As the Turkish nation advances towards contemporary civilization in line with your wishes, the entire nation is working with all its might to rapidly develop the modern defense industry initiative and thus ensure the Republic of Türkiye takes its deserved place in the global order. As the 70-year-old industrialist Aral family and its employees, we are determined and committed to your path and your goals, as tireless and honorable individuals. The Republic of Türkiye will eternally persist with your foresight, ideas, and works. We bow respectfully in your presence, beloved Atatürk. •



18 Eylül 1998’de savunma ve havacılık sanayisine ilk adımını atan SYS, stratejik planlarını kararlılıkla uygulayarak global savunmanın zirvesine doğru emin adımlarla ilerliyor. SYS started its activities in the defence and aerospace sector on 18 September 1998, and has been advancing steadily towards the pinnacle of the global defence sector with its strategy plans.

1923 100.
2023 YIL

“TP9 ELITE COMBAT 1923 serisi Canik tarafından Cumhuriyetin ilanının 100. yılı onuruna yalnızca 1923 adet olarak üretilmiş çok özel bir tasarım olup Canik olarak elinizdeki ürünün yalnızca 1923 adet olarak üretilen söz konusu nadide eserlerden biri olduğunu gururla beyan etmekteyiz.”

1923.canik.com

CANiK'ten Cumhuriyetin 100. Yılına Özel Seri: CANiK TP9 Elite Combat 1923

CANiK Introduces Special Edition Pistol to Commemorate the 100th Year of the Republic: CANiK TP9 Elite Combat 1923

CANiK, Cumhuriyetin 100'üncü yılını, ürettiği özel seri tabanca ile kutladı. Yalnızca 1923 adet üretilen TP9 Elite Combat 1923, taşıdığı semboller ve izlerle Cumhuriyete saygı duruşu niteliği taşıyor.

In celebration of the 100th year of the Republic, CANiK has unveiled a special edition handgun, the TP9 Elite Combat 1923. Limited to a production run of only 1923 units, this commemorative pistol pays homage to the Republic, adorned with symbols and marks designed to convey respect to the Nation and its founders.



Tüm Fotoğraflar: © CANiK News

All Photographs © CANiK News

Samsun Yurt Savunma(SYS), amiral gemisi CANiK markasıyla Cumhuriyet'in 100'üncü yılı için CANiK TP9 Elite Combat 1923'ü tasarladı. Yalnızca 1923 adet üretilen tabancanın gövdesi ve kutusunda, Türk Bayrağını temsilen kırmızı ve beyaz renkler, Atatürk'ün silüeti ve Gençliğe Hitabesi kullanıldı. Yalnızca 1923 adetlik sınırlı sayıda üretilen seri, tasarımı ve özellikleriyle Cumhuriyet döneminin sonraki 100 yılında da ulaşacağı başarıların bir habercisi olarak öne çıkıyor.

“Mirasımızı Geleceğe Aktaracağız”

SYS Yönetim Kurulu Başkanı H.Zafer Aral, “Cumhuriyetimize saygı duruşu olarak gördüğümüz çok değerli bir koleksiyonu ülkemize armağan ettiğimiz için mutluyuz. 1923 adet üretilen TP9 Elite Combat 1923 ile Cumhuriyet sevdalısı bir şirket olarak mirasımızı gelecek nesillere aktarmayı sürdüreceğimizi bir kez daha vurguluyoruz. Türk bayrağımızı dünyanın dört bir kıtasına taşımaya devam ediyoruz.” dedi.

Samsun Yurt Savunma (SYS) collaborated in the creation of the CANiK TP9 Elite Combat 1923 pistol, a testament to the Republic's centennial, proudly presented under the flagship brand CANiK. The pistol, along with its exclusive case, is meticulously crafted in a limited edition featuring the iconic red and white colors representing the Turkish Flag, a silhouette of Atatürk, and his Address to the Youth. With its unique design and features, this limited series pistol serves as a symbol of the successes the Republic aspires to achieve in the next 100 years.

“We Will Pass Our Legacy to the Future”

H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, expressed, “We are delighted to present a profoundly sentimental collector's piece to our nation as a tribute to our Republic. With the 1923 units of TP9 Elite Combat 1923, we reiterate our commitment to our passion for the Republic and to passing on our legacy to future generations. We continue to proudly raise the Turkish flag across all continents.”



Samsun Yurt Savunma Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral
H. Zafer Aral, Chairman of the Board of Samsun Yurt Savunma



CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral,
Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK

Başarılarımız Global Alanda Sürüyor

SYS'nin CANiK markasıyla ürettiği TP9 Elite Combat 1923, genç ve modern cumhuriyet döneminin 100'üncü yılına saygı duruşunu temsil ediyor. CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayisindeki başarılarını global alanda da sürdürdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Bugün Türkiye, ABD ve İngiltere'deki tesislerimizde, dünyadaki en büyüklerden biri olarak orta kalibre top ve silah sistemlerimizin ihracatını gerçekleştiriyoruz. Cumhuriyetimizin 100 yıllık yolculuğunda sürdürülen mücadeleler ve elde edilen başarılar, bizim bugünlere ulaşmamızın temelini oluşturuyor." •

Our Successes Continue on the Global Stage

The CANiK TP9 Elite Combat 1923 serves as a salute to the 100th year of the young and modern Republic era. Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, underscored the ongoing successes of the Turkish defense and aerospace sector, stating, "Today, we export our medium-caliber cannons and weapon systems from our facilities in Türkiye, the USA, and the UK, solidifying our position among the world's largest. The enduring struggles and triumphs over the 100-year journey of our Republic lay the groundwork for our achievements today." •

TP9 1923 Teknik Özellikleri Technical Specifications for the TP9 1923

Toplam Uzunluk
Total Length

185 mm / 185 mm

Namlu Uzunluğu
Barrel Length

106,5 mm / 106.5 mm

Yükseklik
Height

151 mm / 151 mm

Genişlik
Width

35 mm / 35 mm

**Şarjör
Kapasitesi**
Magazine
Capacity

15-18 / 15-18



Samsun Yurt Savunma (SYS) Grup Şirketleri, Savunma Yatırımları ile Türkiye'nin Gücüne Güç Katıyor

Samsun Yurt Savunma (SYS) Group Companies Strengthen Türkiye with Defense Investments

CANiK markası ile 2022 yılında 12,7x99 mm ağır makineli tüfeği kalifiye edip Türkiye'de üretebilen ilk firma olan Samsun Yurt Savunma (SYS), Birleşik Krallık merkezli köklü AEI Systems firmasını satın alarak orta kalibre top üretiminde de söz sahibi oldu. Cumhuriyetin 100. yılına güçlü bir şekilde giren SYS grup şirketleri; yüksek teknoloji, dürüstlük ve etik kurallarla şekillenen bir vizyonla, Türkiye'nin savunma gücüne güç katmaya devam ediyor.



Cahit Utku ARAL

Samsun Yurt Savunma Genel Müdürü
Samsun Yurt Savunma General Manager

In 2022, Samsun Yurt Savunma (SYS), under its CANiK brand, became the first company to produce and qualify a 12.7x99 mm heavy machine gun in Türkiye. This accomplishment marked a significant milestone, and SYS continued its trajectory of growth by acquiring the well-known British company AEI Systems, thereby expanding its capabilities to include medium-caliber cannons. As SYS group companies step into the 100th year of the Republic, they are making substantial contributions to Türkiye's defense sector through a commitment to cutting-edge technology, integrity, and ethical principles.

CANiK News: SYS grup şirketlerinden CANiK, dünyanın 5'inci en büyük ateşli silah üreticisi konumuna erişti. SYS grup şirketlerinin global ölçekteki yerini özetler misiniz?

Cahit Utku ARAL: SYS'nin dünyaca ünlü ateşli silah markası olan CANiK, 5 yıl önce, yıllık 350 bin adetlik tabanca satışıyla sektöründe önde gelen firmalar arasında yerini aldı. Ardından da 2022 yılında, 12,7x99 mm M2 ağır makineli tüfeğinin kalifikasyonunu başarıyla tamamlayarak Türkiye'de bu silahı üretebilen ilk firma olma unvanını elde etti ve dünya genelinde bu silahı üretebilen beşinci firma oldu. Bugün, Ukrayna-Rusya savaşı, bu silahın dünyadaki en iyi üreticisinin CANiK olduğunu, savaşta performansı ile kesin olarak tescilledi. Aynı zamanda CANiK, yıllık yaklaşık 5.000 adet 12,7x99 mm makineli tüfek üretimi ile bu silahın dünya genelindeki üretim kapasitesinde de lider konumda. SYS olarak, 2022

CANiK News: CANiK, an integral part of the SYS group of companies, has reached the position of the world's fifth-largest firearms manufacturer. Can you summarize the global position of SYS group companies as a whole?

Cahit Utku ARAL: CANiK, our globally renowned firearm brand, achieved its leading position in the industry five years ago with an annual sale of 350,000 pistols. In 2022, it completed the qualification of its 12.7x99 mm M2 heavy machine gun, becoming the first Türkiye-based company and the fifth globally to produce this firearm. The Russo-Ukrainian war further validated CANiK's status as the world's premier producer of this heavy machine gun. In 2022, SYS entered the medium-caliber gun market by acquiring the UK-based AEI Systems. SYS is now one of only three companies globally capable of producing a

SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral: "Amacımız, 5 yıl içerisinde grup şirketlerinin yıllık toplam cirosunu 400 milyon doların üzerine çıkarmak ve bugün olduğu gibi bu ciroyu da tamamen ihracat ile sağlamak."

Cahit Utku Aral, General Manager of SYS: "Our goal is to raise the annual total revenue of our group companies above \$400 million, within the next five years, and to achieve this revenue entirely through exports, as we do today."



SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral, katıldıkları fuarlarda CANiK ağır makineli tüfek ailesine büyük ilgi olduğunu söyledi. Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, shared that their CANiK heavy machine gun attracted intense attention in the fairs they participated.

yılında Birleşik Krallık merkezli AEI Systems firmasının satın alınmasıyla birlikte orta kalibre top pazarına da girdik. Bu sayede SYS, dünyada TP, HEI, Proximity vb. tip mühimmat türlerini ateşleyebilen, düşük geri tepmeli 30x113 mm topu üreten 3 firmadan biri oldu. 12,7 mm silahların yanı sıra 20 mm, 25 mm ve 30 mm topların üretilmesine ilişkin yatırım yapmayı çok önceden planlamış olduğumuz için 2020 yılında UNIROBOTICS firmasını kurmuştuk. Kurulur kurulmaz uzaktan komutalı silah sistemi (UKSS) tasarımı ve üretimine başlayan UNIROBOTICS, bugün HAVELSAN'ın alt yüklenicisi olarak, ADVENT savaş yönetim sistemi tarafından kontrol edilebilen Türkiye'nin tek UKSS'sini geliştirdi. SYS grup şirketleri, kendi alanlarında liderlik pozisyonuna yükseldi ve birbirlerini mükemmel bir şekilde tamamlayarak, başarılarını ulaşılması güç bir seviyeye taşıdı. 2024 yılı ilk çeyreğinde ABD'de üretime başlayacak tesisimizle de grup şirketlerinin üretmekte olduğu tüm bu ürünler, ABD ordusunun da hizmetine sunulacak. Bu süreç tamamlandığında, SYS ve grup şirketleri; Türkiye, İngiltere ve ABD'deki üretimleri ile yıllık toplam 1 trilyon

low-recoil 30x113 mm cannon, firing munitions such as TP, HEI, Proximity rounds, and more. Our strategic planning includes investments beyond 12.7 mm machine guns, such as the production of 20 mm, 25 mm, and 30 mm cannons. Our subsidiary, UNIROBOTICS, established in 2020, focuses on designing and producing Remote-Controlled Weapon Systems (RCWS). We have successfully positioned ourselves as leaders in our respective fields, and the synergy among our group companies positions us for unprecedented success. In 2024, our operational facility in the US will enable us to offer our products to the US military, expanding our reach to a region with a total annual defense expenditure of 1 trillion dollars, spanning Türkiye, the UK, and the USA.

CANiK News: When did SYS start its work on medium-caliber cannon production?

Cahit Utku ARAL: SYS formulated its vision to produce medium-caliber cannons and their fire control systems in 2012. It is crucial to clarify that 'medium-caliber guns' refer to weapons that cannot be transported and set up



dolar savunma harcaması yapan bir coğrafyada faaliyet gösteriyor olacaklar.

CANiK News: SYS'nin orta kalibre top üretimine ilişkin çalışmaları ne zaman başladı?

Cahit Utku ARAL: SYS olarak, orta kalibre topların ve atış kontrol sistemlerinin üretilmesi vizyonunu, 2012 yılında ortaya koyduk. Burada orta kalibre top tanımını da biraz açmak gerekiyor. Millî Savunma Bakanlığımızın konumlandırmasına göre; tek bir operatör ile taşınır, kurulumu sağlanamayan silahlar, orta kalibre top olarak tanımlanıyor. 12,7 mm ağır makineli tüfek, bizim için en küçük orta kalibre toptur. SYS grup şirketlerinin insan gücü ve kalitesi, Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu ve her firmanın faal olamayacağı alanlarda çalışmalarını icra etme sorumluluğunu da üstleniyor. SYS, rekabetin az olduğu ama yönetilmesi zor olan orta kalibre pazarına biraz da bu yüzden girdi. Son 10 yıl içerisinde yaşanan çatışmalar da açıkça gösterdi ki; savaşta olabilecek en büyük kalibre silahların, manevra kabiliyeti yüksek ve hızlı araçlar ile taşınabilir olması hayati önem arz ediyor.

30x113 mm toplar da 4x4'ler hatta pick-up araçlarla dahi taşınabiliyor ve yüksek infilak özelliğine sahip HEI mühimmat ateşleyebiliyor olmaları sayesinde savaşların seyrini değiştirmektedir. Yine bu silahlarla, Proximity olarak da bilinen yakınlık tapası ile havada infilak eden mühimmatın atılabilmesi de dron ve benzeri asimetrik unsurlara karşı piyadenin ve platformların savunulabilmesini sağlıyor.

CANiK News: SYS'nin AEI Systems'ı satın alarak yapmış olduğu bu yatırımı, Türk savunma ve havacılık sanayisine nasıl bir katkı sağladı?

Cahit Utku ARAL: Türkiye'de ve dünyada; kara, deniz ve hava araçlarının üretiminde zorlu bir rekabet var. Bu alanlarda gerçek anlamda fark yaratmanın da tek yolu, doğru silah sistemine sahip olmak. Bugün ülkemizde; BMC, FNSS, NuroL Makina ve Otokar gibi kara aracı üreticilerinin; ARES Tersanesi, Dearsan Tersanesi, Yonca Tersanesi gibi deniz platformu üreticilerinin ve TUSAŞ ve Baykar gibi hava aracı üreticilerinin ortak arayışı, orta kalibre toplar. Kısacası SYS grup şirketi bu alana girerek, sadece kendisi için önemli



by a single operator, with the 12.7 mm heavy machine gun being the smallest in this category. SYS's entry into the medium-caliber market addresses a crucial need for Türkiye's land, naval, and air platform manufacturers. These platforms require medium-caliber guns, and SYS has not only taken a significant step for itself but has also filled a crucial gap for the entire sector, facilitating potential exports.

CANiK News: How has SYS's acquisition of AEI Systems contributed to the Turkish defense and aerospace sector?

Cahit Utku ARAL: Intense competition characterizes the production of land, naval, and air platforms globally. The differentiator in these fields lies in possessing the right weapon systems. SYS's entry into the medium-caliber gun market addresses the common need of Turkish platform manufacturers, filling a crucial gap and paving the way for exports.



AEI Systems'in ürettiği düşük geri tepmeli VENOM LR topunun kalifikasyon testleri, 2023 yılının Kasım ayında başarıyla tamamlandı.
The VENOM LR low-recoil cannon produced by AEI Systems completed its qualification processes in November 2023.



bir adım atmış olmadı. Tüm sektörün önemli bir açığını kapatıp ihracatın önünü de açmış oldu.

CANİK News: Orta kalibre topların kalifikasyon ve üretim süreçleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Cahit Utku ARAL: 2023 yılı başı itibarıyla hem İngiliz hem de Türk yapımı parçalar barındıran 30x113 mm VENOM LR silahımızın son konfigürasyonunun kalifikasyon testleri başladı ve 2023 yılı Kasım ayında testlerimiz başarıyla tamamlandı. Silahın parça ömür tespit testleri de 2024 yılı başında tamamlanmış olacak. Aynı paralelde toplam 55 silahın da seri üretimi devam ediyor olacak ve sevkiyatlara Mayıs 2024 itibari ile başlanacak. Eş zamanlı olarak UNIROBOTICS, 30 mm kulelerini hazırlayacak ve silahlarımız ile beraber sevkiyatlara başlayacağız. Hedefimiz, Haziran 2024'e kadar da yüzde 100 yerli olan silahın da endüstriyellesmesini tamamlamak. Silah ve kule üretimlerini tamamlarken aynı paralelde mühimmatın da yerileştirme çalışmalarına yol vermiş olacağız. 2024 sonunda mühimmat ailesinin de yerileşmesi sağlandığında, ürünlerimize talip olan orduların bu silahla alakalı tüm taleplerine cevap verebiliyor olacağız.

CANİK News: Cumhuriyetin 100'üncü yılında mottonuz ne olacak? Yeni yatırımlar ve yurt içi ve yurt dışı pazarlarda genel stratejiler nasıl şekillenecek? Satış hacmi olarak hedefiniz nedir?

Cahit Utku ARAL: Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, SYS ve grup şirketleri, 3 ayrı ülkede yıllık 600.000 adet tabanca (450.000 Türkiye, 150.000 ABD), 6.000 adet 12,7 mm ağır makineli tüfek, 250 adet orta kalibre top ve 250 adet UKSS kapasitesi ile önemli bir güç haline gelmiştir. Tabii bu ürünler ve kapasite, grup şirketlerimiz için sadece bir başlangıç. Amacımız, 5 yıl içerisinde, grup şirketlerinin yıllık toplam cirosunu 400 milyon doların üzerine çıkarmak ve bugün olduğu gibi bu ciroyu da tamamen ihracat ile sağlamak. Bu hedefe ulaşmanın tek yolu, ortaya konulan stratejinin dışına çıkmadan, stratejimize uygun projeler geliştirip, dürüstlük ve etik kurallardan asla sapmadan, doğru insan gücü ile yüksek teknoloji kullanmaktır. Bu yüzden firmamızın da vizyonunda olduğu gibi insana yatırım yaparak Cumhuriyetimizin nice 100 yılları için çalışacağız.

SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral'a, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

CANİK News: Can you provide information about the qualification and production processes of medium-caliber cannons?

Cahit Utku ARAL: Qualification tests for the final configuration of our 30x113 mm VENOM LR cannon, comprising both British and Turkish components, began in early 2023 and were successfully completed in November 2023. Part lifecycle tests for the firearm will conclude by early 2024. Simultaneously, we will produce a total of 55 cannons, with shipments starting from May 2024. UNIROBOTICS will build the 30 mm turrets concurrently and commence their shipments along with our cannons. Our goal is to complete the industrialization processes of the 100 percent indigenous weapon by June 2024. In parallel, we will undertake the indigenization of the ammunition, aiming to finish this effort by the end of 2024.

CANİK News: What will be your motto in the 100th year of the Republic? How will you shape your new investments and general strategies in domestic and international markets? What is your target in terms of sales volume?

Cahit Utku ARAL: In the 100th year of the Republic, SYS group companies, with an annual production capacity of 600,000 handguns, 6,000 12.7 mm heavy machine guns, 250 medium-caliber guns, and 250 remote-controlled weapon systems across three different countries, have become a significant force. Our goal is to raise the annual total revenue of our group companies above \$400 million within the next five years, entirely through exports. Achieving this goal involves developing projects in line with our strategy, adhering strictly to honesty and ethical standards, and leveraging our human resources effectively with cutting-edge technology. As stated in our company's vision, we will invest in people and work for many more centuries of our Republic.

On behalf of our readers, we would like to thank Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, for taking the time to answer our questions, and for providing us with such valuable information. •

SYS ile Nurool Makina UK Güçlerini Birleştirdi

SYS and Nurool Makina UK Join Forces

CANİK'in de içinde bulunduğu Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketlerinden UNIROBOTICS ve AEI Systems ile Nurool Makina arasında imzalanan iyi niyet anlaşması (MOU) kapsamında AEI Systems tarafından üretilen 30X113 mm düşük geri tepmeli VENOM LR topu ve UNIROBOTICS'in milli uzaktan komutalı silah sistemi (UKSS) TRAKON, Nurool Makina'nın EJDER YALÇIN 4x4 aracına başarıyla entegre edildi. Türk savunma ve havacılık sanayisinin İngiltere'de yatırımları bulunan iki firması, TRAKON entegrasyonu yapılan aracın statik test atışlarını da yine İngiltere'de gerçekleştirdi.

UNIROBOTICS and AEI Systems, both part of the SYS group, which also includes CANİK, have successfully integrated the 30 × 113 mm low recoil VENOM LR cannon produced by AEI Systems and the indigenous remote-controlled weapon system (RCWS) TRAKON made by UNIROBOTICS onto Nurool Makina's EJDER YALÇIN 4 × 4 tactical wheeled armored vehicle. This collaboration between two Turkish defense and aerospace industry companies with investments in the UK was solidified with the signing of a memorandum of understanding (MOU). The vehicle armed with a TRAKON turret then underwent successful static test firings in the UK.

Tüm Fotoğraflar © CANİK News

All photographs © CANİK News



“Geleceğin Teknolojilerini Üretiyoruz”

Eylül ayında, İngiltere'nin başkenti Londra'da düzenlenen DSEI 2023 fuarında UNIROBOTICS, AEI Systems ve Nurool Makina'nın imza attığı anlaşma meyvesini verdi. Nurool Makina'nın EJDER YALÇIN aracına UNIROBOTICS'in UKSS'si TRAKON ve AEI Systems'in VENOM LR topunun entegre edilmesini kapsayan anlaşmada önemli bir aşamaya gelindi. Aralık ayında zırhlı araca entegre edilen sistemlerin

“We Are Creating the Technologies of the Future”

The collaboration was formalized at the DSEI 2023 fair held in September in London, UK, dealing with the integration of UNIROBOTICS' TRAKON RCWS and AEI Systems' VENOM LR cannon into Nurool Makina's EJDER YALÇIN tactical wheeled armored vehicle. In December, the systems integrated into the vehicle underwent successful static test firings

statik test atışları yapıldı. İngiltere’de yapılan ve başarıyla sonuçlanan test atışlarına ilişkin açıklamada bulunan SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral, “Kısa süre önce bünyemize kattığımız Birleşik Krallık merkezli AEI Systems ile birlikte orta kalibre top sistemleri alanında, geleceğin teknolojilerini üreten bir şirket haline geldik. Bu başarımızı savunma sanayisinde dünyaya kendini kanıtlamış köklü bir şirket olan Nurool Makina iş birliği ile taçlandırdığımız için mutluyuz. EJDER YALÇIN 4x4’ün başarı yolculuğunun, VENOM LR ve TRAKON ile birlikte katlanarak süreceğine ve Nurool Makina ile birlikte önümüzdeki dönemde de farklı yeteneklerimizi bir araya getirerek daha büyük başarılarla imza atacağımıza yürekten inanıyorum” dedi.

“Parlak Bir Gelecek Bizi Bekliyor”

UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür Baç ise şunları söyledi: “Kara ve deniz platformlarında, silah kuleleri konusunda UNIROBOTICS’i parlak bir geleceğin beklediğine inanıyoruz. Bu doğrultuda çalışmalarımızı

in the UK. Cahit Utku Aral, General Manager of SYS, stated: “We have now become a company that creates the technologies of the future in the field of medium-caliber cannon systems, with our recent acquisition of the UK-based AEI Systems into our group. We are pleased to advance our string of successes with a beautiful pearl – our collaboration with Nurool Makina, a well-established company in the defense industry. We strongly believe that the renown of EJDER YALÇIN 4 x 4 will continue to grow with VENOM LR and TRAKON, and we will achieve greater successes together with Nurool Makina in the future.”

“A Bright Future Awaits Us”

Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS, commented, “We believe UNIROBOTICS has a bright future in weapon turrets for land and sea platforms. We are working hard in this direction, aiming to make our weapon turrets one of our



Dünyanın en büyük ateşli silah üreticilerinden SYS, Birleşik Krallık’a yatırım kararı sonrasında köklü İngiliz şirketi AEI Systems’i satın almıştı. Türkiye’nin önemli askeri araç üreticilerinden Nurool Makina da İngiltere’de stratejik bir kararla kurduğu Nurool Makina UK şirketi ile çalışmalarını farklı bir boyuta taşıdı. İki Türk firması, İngiltere’deki operasyonlarını ortak bir projede birleştirerek güçlerini daha da arttırdı. DSEI 2023’te imzalanan iyi niyet anlaşmasına, UNIROBOTICS adına Genel Müdür Ömür Baç, AEI Systems adına Genel Müdür Simon Angel ve Nurool Makina adına Genel Müdür Engin Aykol imza atmıştı.

SYS, one of the world’s leading firearms producers, acquired the renowned British company AEI Systems following its investment decision in the UK. Nurool Makina, a prominent Turkish military vehicle manufacturer, expanded its operations to a new strategic level by establishing Nurool Makina UK in the United Kingdom. The two Turkish companies collaborated regarding their operations in the UK in a joint project, amplifying their strengths. The MOU between companies was signed by Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS, Simon Angel, General Manager of AEI Systems, and Engin Aykol, General Manager of Nurool Makina at the DSEI 2023 exhibition.



SYS Genel Müdürü Cahit Utku Aral / Cahit Utku Aral, General Manager of SYS



UNIROBOTICS Genel Müdürü Ömür Baç / Ömür Baç, General Manager of UNIROBOTICS

sürdürüyor; silah kulelerimizi ülke dışında rekabet avantajı sağlayacak ana ürünlerden biri haline getirmeyi hedefliyoruz. AEI Systems'in 30 mm topunu, Nurol Makina'nın EJDER YALÇIN 4x4 aracına entegre ettik ve kulenin konstrüksiyon testi amacıyla ilk statik atışları başarıyla gerçekleştirdik."

Test Atışları İngiltere'de Yapıldı

TRAKON, VENOM LR ve EJDER YALÇIN'ı bir araya getiren ve İngiltere'de icra edilen testte, ilk statik atışlar başarı ile tamamlandı. Bundan sonraki aşamada, stabilizasyon sistemi aktif olarak atış testleri yapılmaya başlanacak. •

main competitive products across the entire globe. We have integrated AEI Systems' 30 mm cannon onto Nurol Makina's EJDER YALÇIN 4 x 4 tactical wheeled armored vehicle and successfully conducted the initial static firing tests for the turret's structural testing process."

Firing Tests Conducted in the UK

The complete package of TRAKON, VENOM LR, and EJDER YALÇIN integration in the static live fire tests in the UK has resulted in success. The next phase will involve firing tests with the stabilization system active. •



UNIROBOTICS'in TRAKON kulesi ve AEI Systems'in VENOM LR topu, Nurol Makina'nın EJDER YALÇIN aracına entegre edildi.

UNIROBOTICS' TRAKON turret and AEI Systems' VENOM LR autocannon was integrated onto Nurol Makina's EJDER YALÇIN tactical wheeled armored vehicle.

METE PRO SERIES



Kullanıcı Emniyeti: Silahçı Bakım Eğitimleri

Safety First: Armorer Training Programs

Silah; uzaktan veya yakından canlıları öldürebilen, yaralayan, etkisiz bırakan, canlı organizmaları hasta eden, cansızları parçalayan veya yok eden, ruhsata tabi araç ve aletlerin tümüdür.¹

Silahların genellikle kesici ve delici aletler, patlayıcı maddeler ve ateşli silahlar gibi çeşitli türleri bulunmaktadır. Tarihsel olarak silahların kullanımı, savunma amaçlarından saldırı amaçlarına, avcılıktan spor müsabakalarına kadar çeşitli bağlamlarda gerçekleşmiştir.



Yusuf Alper AKAR

Eğitmen, Silahçı Bakım Eğitim Programı
Instructor, Armorer Training Program

Weapons are tools and instruments capable of causing harm, injury, incapacitation, sickness, or destruction of living organisms and non-living things from various distances, subject to licensing.¹ Weapons can be classified into several categories, including melee weapons like knives and swords, explosives, and firearms, among others. Throughout history, weapons have been used in defense, combat, hunting, and competitions.

Ateşli silahlar, mermi çekirdeği veya saçma tabir edilen özel şekil ve nitelikteki cisimleri, barut gazı veya bu neviden patlayıcı ve itici güç ile uzak mesafelere kadar atabilen silahların tümüdür.¹ Zamanla büyük değişikliklere uğrayan ateşli silahlar; tabanca, tüfek, bombaatar, top, havan gibi çeşitli isimler altındaki her türde ve boyuttaki silahları kapsamaktadır. Bu tür silahlar, askeri & kolluk kuvvetleri, güvenlik güçleri ve siviller için farklı amaçlarla kullanılmaktadır. Silahların güvenli kullanımı, onarımı, düzenli ve doğru bakımı uzmanlık gerektiren bir alandır.

Silahçı bakım eğitimleri, silahlara yönelik genel emniyet kuralları çerçevesinde söküm, montaj, bakım prosedürlerinin yanı sıra silah parçalarının mekanik fonksiyonları, oluşabilecek arızaların giderilme yöntemleri ve güvenli kullanım ve depolama konularında uzmanlaşmayı amaçlar. Bu tür eğitimler, sektör profesyonellerinden sportif atıcılara, güvenlik güçlerinden bireysel kullanıcılara kadar ateşli silah kullanıcıları her bireyin katılabileceği seviyelerde gerçekleştirilmektedir. Silahçı bakım eğitimleri, teorik ve pratik birçok konuyu kapsamaktadır.

KAYNAKÇA

[1] 2735 sayılı Ateşli Silahlar ve Bıçaklar ile Diğer Aletler Hakkında Yönetmelik

Firearms, a specific type of weapon, are defined as devices utilizing high-pressure gunpowder gas or explosive force to propel projectiles such as bullets or pellets over long distances.¹ Over the years, firearms have undergone significant changes, diversifying into various classes, including pistols, rifles, grenade launchers, autocannons, and even mortars and regular cannons based on their size and type. These firearms are utilized by military and law enforcement forces, individual users, as well as civilians for different purposes. Safe usage, proper maintenance, and care of firearms necessitate training and expertise.

Armorer Training Programs generally aim to impart skills such as disassembly, assembly, and maintenance procedures for firearms. They also cover topics such as the mechanical functions of firearm parts, methods for repairing faults, and safe usage and storage procedures within the framework of general safety rules for firearms. These training programs cater to individuals at all levels, including military and law enforcement personnel, professional shooters, and civilian and recreational users of firearms. Armorer Training Programs include a variety of topics focusing on both theory and practice, as follows:

REFERENCES

[1] Regulation No. 2735 on Firearms, Knives, and Other Tools

1. Genel Emniyet Kuralları ve Yasal Düzenlemeler

Ateşli silahlarda evrensel emniyet kuralları bulunmaktadır. Bu kurallar, kullanıcıların ve çevresindekilerin güvenliği sağlamak, kazaları önlemek ve silahların kontrollü ve emniyetli bir şekilde kullanılması amacıyla belirlenmiştir. Silah kullanımı, ulusal ve uluslararası kural ve kanunlara göre belirlenmektedir. Bu kurallar, ülkelere göre değişebilmektedir. Eğitim, silahların yasal düzenlemelerine, etik sorumluluklara ve güvenli depolama prensiplerine dair bilgiler verir.

2. Temel Silah Bilgisi

Eğitim, silahların tarihsel süreç içerisinde kullanım alanları ve mekanik evrimi hakkında genel bilgiler verir. Katılımcılara; farklı silah modelleri, parçaları ve çalışma prensipleri hakkında kapsamlı bir anlayış kazandırmayı amaçlar. Bu, tabancalar ve makineli tüfekler gibi çeşitli ateşli silah türlerini içerebilir.

3. Silah Parçaları ve Mekanik Fonksiyonlar

Ateşli silahların güvenli bir şekilde kullanılabilmesi için kullanıcıların çalışma sistemini bilmesi önemlidir. Eğitim, bir ateşli silahın çalışma sistemini ve parçaların çalışma sistemindeki görevlerini derinlemesine inceler. Silah parçalarını ve görevlerini bilmek, temizlik ve bakım, olası problem teşhisleri, fonksiyon testleri gibi önemli konuların kolay anlaşılması için büyük önem arz etmektedir.

4. Mühimmat Türleri ve Özellikleri

Mühimmat türlerini anatomi, yapım amaçları ve özellikleri bakımından kapsamlı bir şekilde öğrenmenin kullanıcıya sağlayacağı faydalarda, güvenli kullanım ön plana çıkmaktadır. Silahların mekanizma ve namlu yapısına uygun ve üretici firma tarafından önerilen mühimmatı doğru olarak seçebilmek, ateşli silahların güvenli çalışması açısından önemlidir.

5. Söküm ve Montaj Prosedürleri

Silahçı bakım eğitimleri, katılımcıların farklı silah modellerini doğru bir şekilde sökme ve monte etme prosedürlerine yönelik uygulamalarla temel el becerilerini güçlendirmelerine olanak sağlar. Silah üzerinde yapılan uygulamalar, teorik bilginin somut hale gelmesini sağlar ve katılımcılarda özgüven oluşturur.

6. Silah Bakımı ve Temizlik Usulleri

Silah temizliği ve bakımı, ateşli silahların güvenli ve etkili bir şekilde çalışmasını sağlamak için önemli bir faktördür. Silahların temizliği, doğru yağlanması ve bakım sonrası fonksiyon kontrolü, özel dikkat ve itina gerektirmektedir. Doğru ve düzenli bakım, silah performansını, parça ömrünün korunmasını, atış esnasında ortaya çıkabilecek fonksiyon sorunlarının önlenmesini ve ateşli silahların emniyetli şekilde kullanılmasını doğrudan etkiler. Örneğin, atışlardan sonra silah temizlenmez ve bakımı düzenli yapılmazsa, kirli bir atım yatağı, boş kovanın/fişeğin sıkışmasına sebebiyet vererek tutukluğa yol açacaktır. Barut/pirinç artığı birikmiş bir tırnak, kovani tutamaz ve tabancada en ağır tutukluklardan olan çift besleme sorunu meydana gelebilir. Temizlik sonrası silahların yağlanması da hassasiyet gerektiren bir konudur. Üretici firmaların kutu muhteviyatında bulunan veya önerdikleri silah yağları kullanılmalıdır. Gereğinden fazla kullanılan yağ, barut, pirinç, kurşun gibi atış artıklarının yağa yapışarak birikmesine sebep olur.

Silahçı bakım eğitimleri, katılımcılara silahların düzenli ve doğru bakımının nasıl yapılacağı, hangi temizlik malzemelerinin kullanılacağı gibi konularda detaylı bilgiler verir.



1. General Firearms Safety Rules and Laws and Regulations

Universal safety rules for firearms are designed to ensure maximum safety for users and those around them, preventing accidents and teaching how to use firearms in a controlled and safe manner. The use of firearms is regulated by national and international laws and regulations, varying by country and region. Armorer training programs provide information on legal regulations of firearms, responsible firearm ownership, and safe storage of firearms.

2. Firearms 101

Armorer training programs provide general information on the mechanical evolution of firearms throughout the ages and how they were and are used. The training aims to expand knowledge with a comprehensive understanding of different firearms models, their parts, and operating principles, including various types of firearms, such as pistols and machine guns.

3. Firearm Parts and Mechanical Functions

It is crucial for users to understand how firearms operate to ensure maximum safety during operation. This part of the training program examines the cycle of operations of a firearm and the functions of its parts extensively. Knowledge of firearm parts and their functions is essential for a clear understanding of important topics such as



7. Tutukluk ve Arıza Giderme Yöntemleri

Pratik senaryo uygulamaları, ateşli silah kullanımında yaşanabilecek arıza ve tutuklukların teşhisi ile bunları giderme becerilerini geliştirmek için büyük fayda sağlar. Ateşli silahlarda birçok farklı sebeplerden tutukluk ve arıza meydana gelebilir. Silahçı bakım eğitimlerinde olası tutukluk ve arızaların sebepleri, bunları giderme yöntemleri ve önüne geçmek için alınabilecek tedbirler de öğretilmektedir.

8. Aksesuarların Kullanımı ve Modifikasyon

Günümüzde ateşli silahların gelişimiyle birlikte, aksesuarlar da gelişerek çeşitlenmiştir. Optik nişangâh, susturucu, kılıf ve fener vb. aksesuarların tam anlamıyla avantajlarından yararlanılması için doğru kullanım ve entegrasyonu konusunda teorik ve pratik eğitime sahip olmak önemlidir.



Uygulamalı Eğitimlerin Önemi

Öğretme ve öğrenme ilkelerinin maddelerinden biri olan açıklık ilkesinde, insanların mümkün olduğu kadar fazla duyu organına hitap edilerek öğretimin kolaylaştırılması amaçlanır. Yani, öğretimde katılımcıların ne kadar fazla duyu organı uyarılırsa

cleaning, maintenance, stoppages, malfunctions, and diagnostics of faults of firearms.

4. Ammunition Basics and Structures

Learning the structure, features, and anatomy of ammunition has several advantages for users. Choosing the right ammo based on the size of the barrel and the structure and features of the firearm is crucial for ensuring the maximum reliability of the firearm's operations.

5. Assembly and Disassembly Procedures

Armorer Training Programs strengthen the muscle memory and skills of participants regarding the assembly and disassembly and the practical procedures for these processes for different firearms and types of firearms. The training programs include assembly and disassembly procedures on physical firearms, converting theoretical knowledge into practical knowledge, along with building the self-confidence of participants.

6. Cleaning and Maintenance

Cleaning and maintenance are essential for ensuring the maximum safety and reliability of firearms. Proper and regular maintenance directly affects performance, increasing the lifespan of parts and preventing functional problems that may arise during shooting. For example, if a firearm is not cleaned after shooting and maintained regularly, a dirty chamber may jam the firearm by locking an empty casing in place.

7. Methods for Clearing Stoppages and Malfunctions

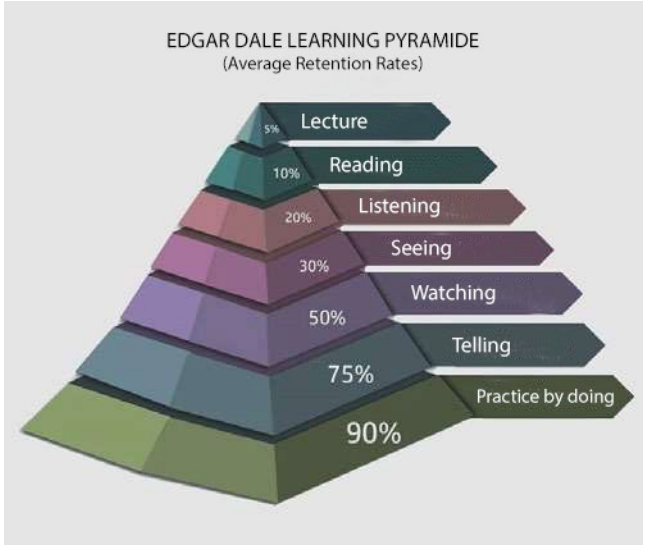
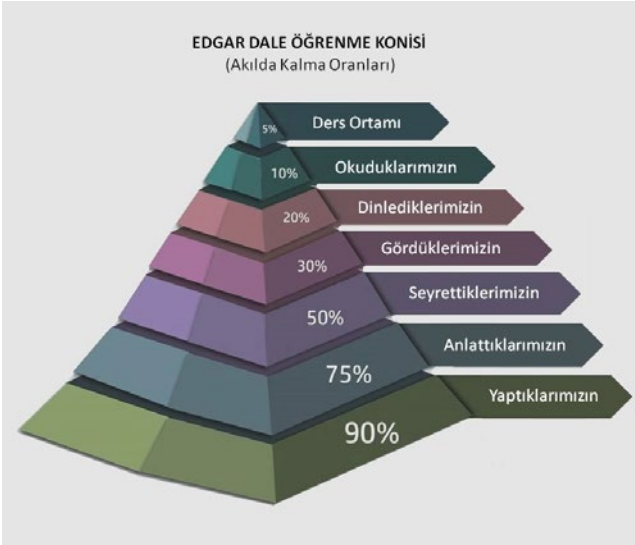
Practice-Based training is beneficial for diagnosing malfunctions during firearm usage and fixing them. Armorer Training Programs provide training on the causes of possible malfunctions and stoppages, methods to fix them, and the precautions that should be taken before any malfunctions occur.

8. Accessory Use and Mounting

As firearms evolved throughout the ages, accessories for firearms have been developed as well. To utilize optic sights, suppressors, holsters, and tactical flashlights for the firearm, theoretical and practical knowledge for mounting and safe use for these accessories is crucial.

The Importance of Practical Training

The principle of intensity in education facilitates learning by appealing to as many sense organs as possible. In other words,



öğretilenler o ölçüde açık ve kolay anlaşılmakta ve öğrenme o ölçüde kalıcı olmaktadır. Yapılan araştırmalarda, beş duyunun öğrenmeye etkileri aşağıdaki gibi belirlenmiştir: ²

- Görme Duyusu = %82
- İşitme Duyusu = %12
- Koklama Duyusu = %3,5
- Dokunma Duyusu = %1,5
- Tatma Duyusu = %1

Açıklık ilkesinin öğretimdeki önemi, Amerikalı eğitim bilimci Edgar Dale'in hazırladığı öğrenme konisiyle açıklanmıştır. ³

Öğrenme konisi şu ilkelere dayanmaktadır:

- En iyi öğrenme yolu, bireyin kendi kendine öğrenmesidir.
- Öğretim etkinlikleri basitten karmaşığa, somuttan soyuta doğru düzenlenmelidir.
- Öğrenme işleminde ne kadar çok duyu organına hitap edilirse başarı o kadar yüksek olur. Sürece katılan duyu organı sayısı ile öğrenme düzeyi ve kalıcılığı doğru orantılı olarak artacaktır.
- Öğrenilenlerin çoğu gözlerin yardımı ile olur. Ancak daha kalıcı öğrenmenin olabilmesi için çok sayıda duyu organının sürece dahil edilmesi gerekir.

Tüm bunlara göre, silahçı bakım eğitimlerinde katılımcılar, hemen hemen tüm duyu organlarıyla öğrenme sürecine ortak olmaktadır ve bu durum öğrenmeyi kolaylaştırdığı gibi bilginin kalıcılığını da arttırmaktadır. CANIK ACADEMY; eğitimlerini, teorik anlatım ve pratik uygulamalarla gerçekleştirmektedir.

Sonuç olarak, ateşli silahlarda silahçı bakım eğitimleri, katılımcılara, sadece silahların teknik detaylarını öğretmeyi değil, aynı zamanda katılımcıların bu silahları güvenli ve etkili bir şekilde kullanma yeteneklerini geliştirmeyi hedeflemektedir. Daha çok pratik uygulamalara odaklanan bu eğitimler; silah bakımı, onarımı, söküm ve montaj aşamaları ve kullanımı konusundaki becerilerin kalıcı bir şekilde kazanılmasına katkı sağlar.

Deneyimli eğitmen kadrosuyla CANIK ACADEMY, bu becerileri geliştirmek isteyen tüm bireyleri, Silahçı Bakım Eğitim Programlarına bekliyor!

DENEYİM ÖĞRETİR! •

[2] O.Köksal, B.Atalay, Öğretim İlke ve Yöntemleri, Çağdaş Uygulamalarla Yöntem ve Teknikler, Eğitim Yayınevi, Konya, Ekim 2017
[3] Lee, S. J., T.C. Edgar Dale: A significant contributor to the field of educational technology. Educational Technology, 2007

the more stimulation for the senses, the more permanent the knowledge will be. A study shows how sensory perception affects the way of learning: ²

Sight= 82%,
Hearing= 12%,
Smell= 1.5%,
Touch=1.5%,
Taste=1%.

The importance of principle of intensity is explained with Learning Pyramid by American educator Edgar Dale: ³

The learning pyramid is based on these principles:

- The best way to learn is independently.
- Educational activities must progress from simple to complex.
- The more sensory channels involved in interacting with a resource, the more knowledge students will learn and retain.
- While sight is the primary way to learn, hearing, touching, smelling, and maybe even tasting will increase the retention of knowledge.

With all these principles in mind, Armorer Training Programs ensure that participants use almost all their senses during the learning process, increasing the permanence of knowledge. CANIK ACADEMY ensures that its training programs have a balance of both theoretical and practical learning.

As such, Armorer Training Programs aim to go beyond technical details on firearms by training participants in their ability to use firearms safely and effectively. These training programs focus more on applied training methods, contributing to the acquisition of skills such as maintenance, assembly, and disassembly procedures, and the proper usage of firearms.

With experienced and competent instructors, CANIK ACADEMY is ready to train you and anyone interested in acquiring these skills!

"EXPERIENCE TEACHES" •

[2] O.Köksal, B.Atalay, Öğretim İlke ve Yöntemleri, Çağdaş Uygulamalarla Yöntem ve Teknikler, Eğitim Yayınevi, Konya, September 2017
[3] Lee, S. J., T.C. Edgar Dale: A significant contributor to the field of educational technology. Educational Technology, 2007

Teknoloji ile Sanatın Buluştuğu CANiK Üretim Tesisi, “ART of Defence” ile Dünyaya Açıldı

CANiK's Production Facilities Shine Globally with “ART of Defence” Documentary, Harmonizing Technology and Art

Savunma ve havacılık sanayisinin küresel aktörü CANiK, sektörde bir ilke daha imza attı. Bilim ve teknolojiyle birlikte insanın, sanatın ve üretimin merkezi olarak konumlanan CANiK'in Samsun'daki ana üretim tesisi, “ART of Defence” belgeseli ile dünyaya tanıtıldı. Mitoloji, sanat ve teknolojinin harmanlandığı bu özel belgesel, aynı zamanda Samsun'un da hem Türkiye hem de dünya için önemini farklı bir bakışla gözler önüne serdi.

CANiK, a key player in the global defense and aviation industry, has achieved another milestone by introducing its primary production facilities in Samsun to the world through the documentary “ART of Defence.” Positioned as a hub of science, technology, art, production, and creativity, the facility is spotlighted in this special documentary, which seamlessly weaves together mythology, art, and technology, offering a distinctive perspective on Samsun's significance for both Türkiye and the world.



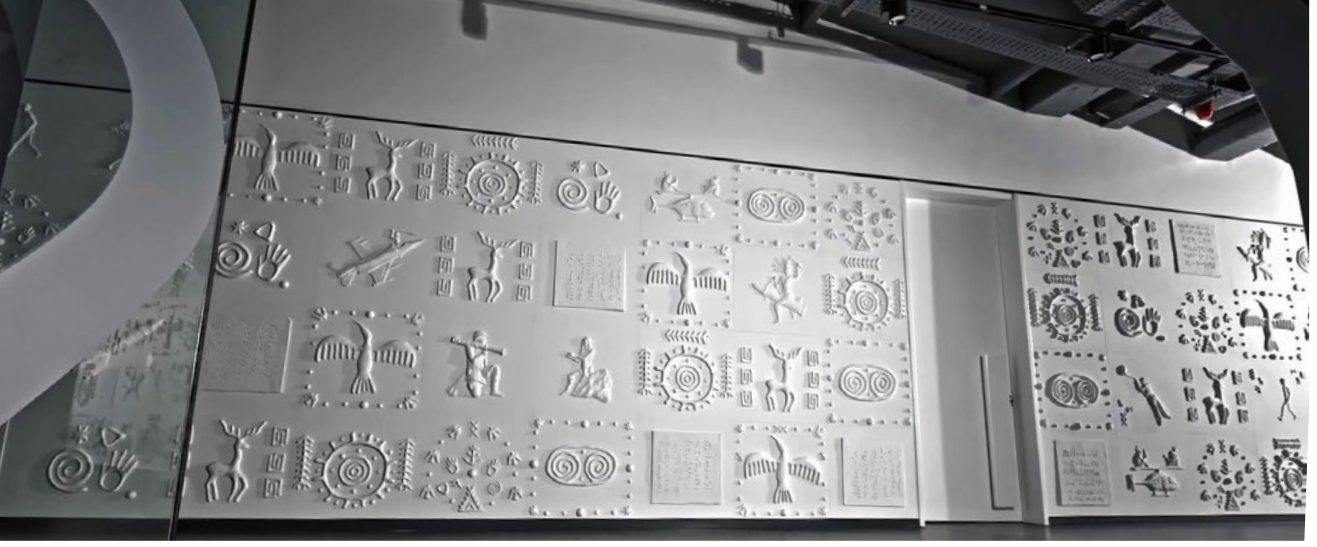
CANiK'in Samsun'daki ana üretim tesisine gelenleri, elinde CANiK M2 QCB tutan mitolojik kahraman Heimdall karşılıyor.

Visitors of CANiK's main production facility in Samsun are greeted by ancient Norse deity Heimdall, holding a golden CANiK M2 QCB heavy machine gun.

CANiK yöneticilerinin ve fabrikada emeği geçen usta isimlerin görüşlerine de yer verilen “ART of Defence” belgeseli, Ertan Balaban yönetmenliğinde hayata geçirildi ve görüntü yönetmenliğini ise Cem Erturgay üstlendi. “ART of Defence”, CANiK'in tüm sosyal medya kanallarında izlenebiliyor.



The “ART of Defence” documentary was directed by Ertan Balaban and cinematographed by Cem Erturgay, and includes opinions from CANiK executives and master craftsmen working in the factory. The “ART of Defence” is available for viewing on all of CANiK's social media channels.



Dünyanın önde gelen ateşli silah üreticilerinden CANiK, savunma sektöründe teknoloji ile sanatı yeni bir çalışmada buluşturdu. Efsanelere konu olan ve Türkiye'nin bağımsızlık savaşının başladığı Samsun'da yer alan, dünyadaki en güçlü silahlarının üretildiği CANiK fabrikası, "ART of Defence" belgeseli ile dünyaya açıldı. CANiK'in görsel bir şölene dönüşen belgeselinde, dünyanın en dayanıklı silahlarının üretildiği görkemli ve yüksek teknoloji eseri tesisin öyküsü anlatılıyor.

İlham Verici Bir Yolculuk

2020 yılında başlayan renovasyonu yaklaşık 3 yıl süren, farklı disiplinlerde çalışmalar yapan dünyaca ünlü Türk sanatçılar tarafından ortaya konulan eserlerle şekillenen üretim tesisi, mitolojiden günümüze üretimin estetikle buluştuğu bir boyuta dikkat çekiyor. Fabrikanın girişinde, CANiK tarafından üretilen milli ağır makineli tüfek CANiK M2 QCB'nin altından yapılmış özel bir versiyonunu elinde tutan mitolojik kahraman Heimdall, adeta evrenin olduğu gibi CANiK tesisinin koruyuculuğunu üstleniyor. Modern dünyaya adapte edilen bu eser, göz kamaştırıcı heybetiyle görenleri hayran bırakıyor. Bilim ve teknolojinin yanı sıra insanın, sanatın ve tutkunun merkezi olarak konumlandırılan tesis, görenleri ilham verici bir yolculuğa çıkarıyor.

Sanat ve Kusursuzluğun Buluşması

CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, "Cumhuriyetimizin ikinci yüzyılına adım attığımız ve şirketimizin çeyrek asrını kutladığımız bu dönemde, vizyonumuzu ve gelecek planlarımızı bir belgesel ile dünyaya duyurmak istedik. Üretimde sanatı ve kusursuzluğu buluşturduğumuz benzersiz yolculuğumuzu, 'ART of Defence' ile anlatıyoruz. Fabrikamızda, geleneksel üretimin ötesine geçerek, estetikle işlevselliği birleştiriyoruz. Burada her ürün, ustalıklarla en yüksek teknoloji kullanılarak üretiliyor ve sonuçta tüm detaylarıyla birer sanat eseri haline getiriliyor." dedi.

CANiK, recognized as one of the world's leading firearms manufacturers, has undertaken a groundbreaking initiative at the intersection of technology and art within the defense sector. Samsun, historically significant as the starting point of the Turkish War of Independence and a city steeped in legends, is home to CANiK's main factory where some of the world's most potent weapons are crafted. The "ART of Defence" documentary globally showcases this high-tech facility, providing a visual narrative of its extensive production capabilities and the manufacturing of some of the world's most durable weapons.

An Inspiring Journey

Undergoing renovations from 2020 to approximately three years, CANiK's production facility embodies works by globally renowned Turkish artists across various disciplines. This emphasizes the union of production and aesthetics throughout different ages, from the era of myths to the present. At the factory's entrance stands a unique gold version of the national heavy machine gun CANiK M2 QCB, cradled by the mythological deity Heimdall, guarding not only the CANiK facilities but the entire universe. This modernized masterpiece captivates observers with its stunning grandeur. The facility is conceived as a hub for science, technology, human creativity, art, and passion, inviting visitors on an inspirational journey.

The Convergence of Art and Perfection

Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, shared his perspective: "As we enter the second century of our Republic and celebrate our company's quarter-century, we aimed to announce our vision and plans to the world through a documentary. In 'ART of Defence,' we narrate our unique journey where art and perfection converge. In our facility, we go beyond traditional production, merging aesthetics with functionality. Each product is crafted with cutting-edge technology, transformed into an artwork with meticulous attention to detail."



Çalışanlara İlham Veriyor

Belgesel ile sadece üretim teknolojilerinin geldiği noktayı değil, Samsun şehrinin dünya ve Türkiye için önemini de vurguladıklarını ifade eden Aral, şunları söyledi: "Bizim gözümüzde hepsi birer sanat eseri olan ürünlerimizin üretildiği, birbirinden değerli sanatçılar ve mimarlarla bu kente inşa ettiğimiz dört fabrika içerisindeki ana fabrikamızı da tanıtmış olduk. Fabrikamızın her bir köşesinde mükemmel uyumlulukla sunulmuş sanat eserleri bulunuyor. Bu dokunuşlar bizler gibi tüm çalışanlarımıza da ilham oluyor ve onları motive ediyor. Bu belgesel ile sanat ve teknolojinin muhteşem bir birleşimi olan bir fabrikamızın kapılarını tüm dünyaya gururla açıyoruz." •

Inspiring the Workforce

Aral highlighted the significance of Samsun for Türkiye and the world: "In our documentary, we showcase not only our achievements in production technologies but also emphasize the importance of Samsun, housing our main factory and three others, all designed in collaboration with esteemed artists and architects. Our main factory features art pieces seamlessly integrated wherever possible. These touches inspire and motivate not only us but all our employees. Through this documentary, we proudly open the doors of our factory to the world, presenting a magnificent fusion of art and technology." •



Ana toplantı salonunun tavanında, CANİK ana üretim tesisinin bulunduğu ve Türkiye'nin kurtuluş mücadelesinin de ilk adımlarının atıldığı Samsun'un İlkadım İlçesi'nin haritası bulunuyor.

The main meeting room of the facility has the map of İlkadım District carved on its roof, which is renowned for being the location of the first sparks of the liberation of Türkiye, as well as housing CANİK's main production facility.

▶ in f @ canik

CANIK
SUPERIOR FIREARMS

X canikarms



METE^{SFT}

www.canik.com

CANIK **SYS**
SUPERIOR FIREARMS GROUP COMPANY

SYS Grup Şirketleri, Küresel Arenada Yükselişini 2024'te de Sürdürecek

SYS Group Companies Poised for Continued Global Expansion in 2024

ABD'deki üretim tesislerini 2024 yılında aktif hale getirmeyi planlayan Samsun Yurt Savunma (SYS), AR-GE ve teknoloji yatırımlarıyla sadece Türk savunma ve havacılık sanayisinde değil, global ölçekte de pazar payını arttırmayı hedefliyor. Türkiye'nin artan savunma ve havacılık ihracatında önemli bir payı olan SYS, ürünlerinin yanı sıra entegrasyon çözümleriyle de global pazarda adından söz ettiriyor. SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, CANiK ve diğer SYS grup şirketlerinin Orta Doğu, Asya Pasifik ve Amerika pazarlarındaki stratejilerini, başarılarını ve gelecek planlarını CANiK News'e anlattı.



Didem ARAL

SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi
Member of Executive Board in charge of SYS Foreign Trade

Samsun Yurt Savunma (SYS) is set to operationalize its production facilities in the USA in 2024, aiming to not only bolster its market share in the Turkish defense and aerospace sector but also make significant strides on the global stage through strategic investments in research and development (R&D) and technology. SYS already holds a considerable share in Türkiye's growing defense and aerospace exports and is gaining recognition globally for its products and integration solutions. In an exclusive interview with CANiK News, Didem Aral, Member of the Board Responsible for Foreign Trade of SYS, shared insights into the strategies, successes, and plans of SYS group companies in the Middle East, Asia Pacific, and American markets.

CANiK News: Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayisinde Orta Doğu ile güçlü iş birlikleri kurma çabaları, bölgesel güvenlik ve istikrara ne tür katkılarda bulunabilir? Türk şirketlerinin Orta Doğu pazarında başarılı olmalarını sağlayacak stratejik adımlar neler olmalıdır?

Didem ARAL: Ülkemizin en önemli hedefi, her sektörde olduğu gibi, savunma ve havacılık sektöründe de ihracatımızı arttırmaktır. Hem tüm devlet birimleri ve yapılanmaları hem de özel veya vakıf tüm sektör firmalarının ortak gayesi ve desteği, ihracatımızı artırma yönündedir. Bu hedefi gerçekleştirmek için hepimiz önemli ve stratejik adımlar atıyor ve yatırımlar yapıyoruz. Bu yatırımlarımız neticesinde, SYS grup şirketleri olarak planladığımız ve beklediğimiz başarıları ulaşıyoruz. Gelişmekte olan Türkiye-Orta Doğu ülkeleri politik ve ticari ilişkileri, savunma ve güvenliğe büyük yatırımlar yapan Orta Doğu ülkelerinde, öncelikle Türk firmaları için ürün ve hizmetlerini ihraç edebilmeleri noktasında önemli pazar fırsatları sunuyor. Gelişen ilişkilerin, ortak projelere ve ortaklıklara da imkân vererek, Türk şirketlerinin büyük ölçekli girişimlerde bulunmasına ve Orta Doğu'daki meslektaşlarıyla tecrübe ve uzmanlık paylaşımına fırsat vereceğine inanıyorum. Orta Doğu ülkeleriyle iş birliği yapmak, teknoloji transferini ve bilgi paylaşımını kolaylaştırarak,

CANiK News: How can Türkiye's efforts to establish strong collaborations in the defense and aerospace sector in the Middle East contribute to regional security and stability? What strategic steps should Turkish companies take to succeed in the Middle East market?

Didem ARAL: Our primary goal is to increase defense exports, aligning with Türkiye's broader export objectives. State institutions, private foundation companies, and the sector collectively strive to boost Turkish defense exports. We are taking strategic steps and making investments to achieve this, resulting in the anticipated successes of SYS group companies. Evolving political and commercial ties between Türkiye and Middle Eastern countries present significant market opportunities. These countries' investments in defense and security create avenues for Turkish companies to export products and services. Strengthening relations can facilitate technology transfer and knowledge sharing, allowing Turkish companies to access advanced technologies. Improved



Türk savunma ve havacılık şirketlerinin ileri teknolojilere erişmesine ve yeteneklerini geliştirmesine olanak sağlayabilir. Bölgedeki ilişkilerin geliştirilmesinin, belli pazarlara bağımlılığımızı da azaltacağı kanısındayım. Bu da Türk firmalarının istikrarlı ve çeşitli gelir akışını sürdürmeleri açısından da önemli olacaktır. Daha güçlü ilişkiler, diplomatik ve siyasi bağları güçlendirebilir ve potansiyel olarak Türk şirketlerine sözleşmelerin güvence altına alınmasında hükümet desteği ve garantörlüğü sağlayabilir. Gelişen ilişkiler, şüphesiz ki bölgedeki istikrar ve güvenliği de arttıracaktır.

Geniş Ürün ve Hizmet Yelpazesi

CANiK News: SYS grup şirketleri olarak, silah ve silah sistemlerinde sunduğunuz geniş ürün yelpazesi ve entegrasyon çözümleriyle, özellikle Orta Doğu'daki askeri ve kolluk kuvvetleri ile devlet firmalarının ve özel firmaların ilgisini çekmiş durumdasınız. Bölgedeki diğer oyuncularla karşılaştırıldığında, SYS'nin sunduğu avantajlar neler?

Didem ARAL: SYS grup şirketleri olarak, son kullanıcılara çok geniş ürün ve hizmet yelpazesi sunuyoruz. 30x113mm top ve CANiK M2 ağır makineli tüfeği ve varyasyonları ile son kullanıcı envanterine en son ve en yüksek teknoloji ile üretilmiş, dayanıklılığı alternatiflerine göre çok daha yüksek, dolayısıyla uzun ömürlü silahlar tedarik edebiliyoruz. Ayrıca, bu kalibreler için olmazsa olmaz entegrasyon

relations also reduce dependency on specific markets, crucial for a stable and diverse revenue stream. Enhanced relations can strengthen diplomatic ties and potentially garner government support for Turkish companies securing contracts, contributing to stability and security in the region.

Wide Range of Products and Services

CANiK News: Compared to other players in the region, what differentiates SYS group companies, which have attracted attention from military organizations and law enforcement agencies in the Middle East?

Didem ARAL: SYS group companies offer an extensive range of products and services. Our cutting-edge armaments, such as the 30x113mm cannon and CANiK M2 heavy machine gun, are more durable and longer-lasting than alternatives. Additionally, we provide integration solutions with operational advantages and cost reduction, attracting attention in the Middle East. Our pistols, recognized globally and in the American market, along with advanced accessories



çözümlerini de SYS grup şirketimiz UNIROBOTICS'in kabiliyetleri sayesinde hem operasyonel hem de bütçesel açıdan büyük avantajlar sağlayarak son kullanıcı için tek kaynak olabiliyoruz. Bu özelliğimiz, Orta Doğu'daki askeri ve kolluk kuvvetleri ile devlet ve özel sektör firmalarının da büyük ilgisini çekiyor. Var olan veya yeni alacakları tüm platformlarda, silah ve silah sistemlerimizle talip olduğumuzu resmi sözleşmelerle beyan ediyoruz. Tabancalarımız ise hem Türkiye'nin milli tabancası olması hem de global ve ABD'deki başarılarımızdan ötürü son derece tanınan ve iyi bilinen ürünlerdir. Beraberinde teklif ettiğimiz CANiK gelişmiş aksesuar programı ve entegre lojistik destek gücümüzle Orta Doğu'da askeri ve kolluk kuvvetlerinin vazgeçilmez tabanca markası olmayı arzuluyoruz. CANiK ACADEMY tarafından verilen eğitimlerle de son kullanıcıya satın aldıkları CANiK ürünlerini en yüksek performans ile kullanma imkanı sağlıyoruz. Bir sonraki adımda, ikili ilişkilerimizi güçlendirmek ve projelerimizi hayata geçirmek için karşılıklı ziyaretlerle uzun soluklu iş birliğimizi geliştirmeyi ve sürdürmeyi hedefliyoruz.

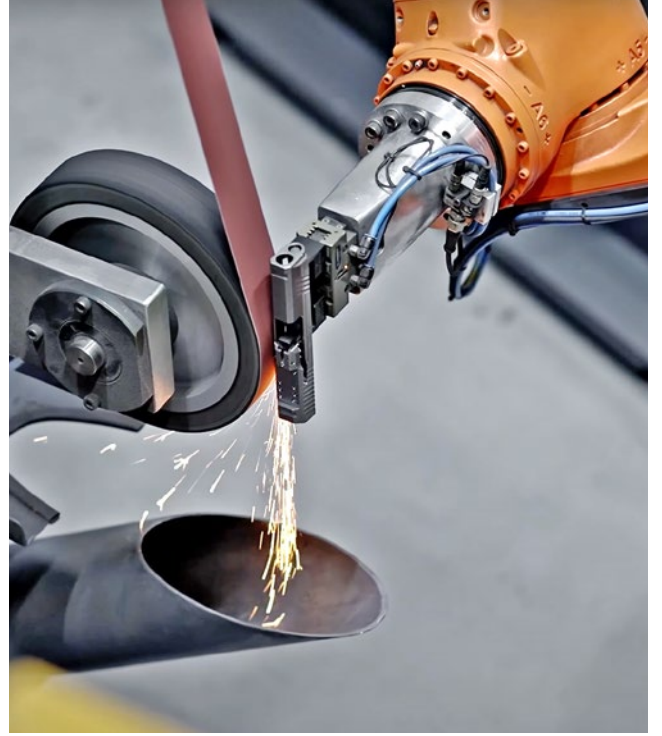
“Marka Bilinirliğimiz Arttı”

CANiK News: Endonezya ve Malezya'da önemli kamu ihaleleri kazandınız. Bu çerçevede bölgedeki etkenliğiniz ile ilgili bir değerlendirme alabilir miyiz?

Didem ARAL: Sadece Endonezya ve Malezya değil, tüm Asya-pasifik ülkeleri farklı sebeplerden ötürü savunma ve havacılık sanayisi firmaları için zorlu pazarlardır. Sadece pazarların dinamiğini, son kullanıcıların ihtiyacını anlamak yeterli değildir. Bölgede sizi, ürünlerinizi layığı ile temsil edecek güçlü yerel partnerlere ihtiyaç duyulur. Uzun uğraşlar ve girişimler neticesinde, Endonezya ve Malezya'da hem tabanca hem de M2 ağır makineli tüfeklerimizi tedarik etme başarısına ulaştık. Bu başarının en büyük mimarı sabır ve çok çalışmadır. “ITAR free” olma özelliğimiz, bölgede CANiK ürünlerine büyük fırsatlar verdi, kapılar açtı. Katıldığımız fuarlar, harici yaptığımız ziyaretler ve testlerle firma ve marka bilinirliğimizi arttırarak, bölge ülke kuvvetlerinin istenilen, talep edilen ürün, hizmet ve tedarikçi firması olma başarısını elde etmemizi sağladı. Aynı ısrar ve çok çalışma ile pazar payımızı daha da arttıracığımıza inanıyorum.

CANiK News: Latin Amerika coğrafyasında yaptığınız çalışmalar ve CANiK markasına olan ilgi konusunda neler söylemek istersiniz?

Didem ARAL: Latin Amerika'daki siyasi dalgalanmalar ve silahsızlanma yanlısı siyasi tavırlar, en büyük pazar olan Brezilya'da tüm hafif silah üreticilerinin elini kolunu bağlasa da SYS olarak askeri ve kolluk kuvvetleri ihalelerine katılıp, şansımızı ve pazar payımızı arttırmayı hedefliyoruz. Uzun zamandır artış trendinde olan Latin Amerika sivil pazarındaki payımız, son 3 senedir ciddi büyüme gösterdi. Bunun başlıca sebebi; ABD'deki büyümemiz,



and integrated logistics support, aim to become the indispensable choice for military and law enforcement forces in the Middle East. Our training programs enable end-users to maximize the performance of CANiK products. We aim to strengthen bilateral relations, bringing projects to life through visits and closer ties

“Increased Brand Awareness”

CANiK News: You have secured significant tenders in Indonesia and Malaysia. How do you assess the company's influence in the region?

Didem ARAL: Beyond Indonesia and Malaysia, all Asia-Pacific countries pose challenges. Understanding market dynamics and end-user needs, establishing links with strong local partners, and being “ITAR free” have been crucial. Participating in fairs, external visits, and tests increased our company and brand recognition, making us the preferred supplier for forces in the region. Persistence and hard work have been key contributors to our success, and we aim to further increase our market share.





lokal partnerlerimiz ve hem pazarlama hem de aksesuar çeşitliliğinde sunduğumuz imkanlardır. Her geçen yıl Latin Amerika pazarlarındaki pazar payımızı arttıracak stratejik adımlar ve pazarlama planlarını hayata geçiriyoruz.

Dışa Bağımlılık Azalıyor

CANiK News: Türk savunma ve havacılık sanayisinin son zamanlarda artan ihracat başarılarını ve devletin bu başarıdaki rolünü değerlendirir misiniz?

Didem ARAL: Stratejik öneme sahip savunma ve havacılık sanayisinde dışa bağımlılığın asgari seviyede olması gerekmektedir. Bu anlamda Türk firmaları ve Türk savunma ve havacılık sanayisi, az zamanda oldukça büyük ilerlemeler kaydetti. Ülkeler, sonsuza dek var olma amacının gerçekleştirebilmesi için savunma harcamalarına özel önem verirler. Son gelişmeler ve yeniden şekillenme sürecine giren dünyamızda savunma harcamaları, Ukrayna-Rusya savaşı ile rekor seviyeye ulaştı. Bu koşullar, Türk firmaları için de büyük fırsatlara dönüştü. Gerek ihracat gerekse ürünü sahada test etme ve geliştirme imkânı doğdu. Devletin firmalara olan desteği, bu gelişimi hiç şüphesiz ki hızlandırdı ve kuvvetle köklenmesini sağladı. Görünen o ki dünya genelinde güvenlik ve savunma sancıları devam edecek; bu ortam da Türk savunma ve havacılık sanayisine ve firmalarına çok daha büyük imkanlar ve gelişim alanları sunacaktır.

CANiK News: Türkiye'nin artan savunma ve havacılık sanayisi ihracatında SYS ve grup şirketlerinin yerini ve 2024 yılı hedeflerini anlatır mısınız?

Didem ARAL: Türkiye'nin en büyük, dünyanın 6'ncı büyük ateşli silah üreticisi olan SYS, bugün 70 ülkeye ürünlerini, sistemlerini ve hizmetlerini ihraç ediyor. Aynı istikrarlı büyüme ve yatırımlarımızla sadece Türk savunma ve havacılık sanayisi içerisinde değil, dünya genelinden de daha büyük pazar paylarına ulaşacağımızdan şüphem yok. Her sene artan AR-GE ve teknoloji yatırımlarımızın yanı sıra şirket organizasyonumuzu da bu stratejik plan çerçevesinde dönüştürmeye başladık. 2024 yılında aktif olarak üretime geçecek olan ABD fabrikamız ile beraber Ascot İngiltere'de orta kalibre toplarımızı ürettiğimiz fabrikamız ve bu ürünlerin paralelde Türkiye'deki üretim tesislerimizde de üretilecek olması, gücümüze güç katacaktır. Tedarikçi gelişim programlarımız ve ülkemiz insan gücüne kattığımız değerle sürdürülebilir gelişim ve büyümeyi sağlayacağız. Tüm bunlar, SYS'nin doğal olarak pazar payını ve değerini arttıracaktır. SYS grup şirketleri, başta CANiK olmak üzere markaları ve iştirakleriyle ülkemizi gururlandırmaya ve tüm dünyadan takdir toplamaya devam edecektir.

SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral'a, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

Activities in Latin America

CANiK News: Could you discuss your activities in Latin America and the interest in your brand in the region?

Didem ARAL: Despite political fluctuations, our share in the Latin American civilian market has been growing, driven by our successes in the U.S., local partners, marketing efforts, and a diverse range of accessories. We implement strategic steps and marketing plans to increase our market share in Latin American markets each year.

Decreased Dependency on Imports

CANiK News: Share your thoughts on the recent export successes of the Turkish defense and aerospace sector and the role of the state in these achievements.

Didem ARAL: The defense and aerospace sector should minimize dependency on foreign sources due to its strategic importance. Turkish companies and the industry have made significant advancements, with state support accelerating development and rooting companies in world markets. Security and defense concerns globally provide opportunities for Turkish companies, ensuring greater prospects for the industry.

SYS and Its Goals for 2024

CANiK News: Describe the role of SYS and its group companies in rising Turkish defense and aerospace exports and outline your goals for 2024.

Didem ARAL: SYS is Türkiye's largest and the world's sixth-largest firearms manufacturer, exporting to 70 countries. With consistent growth, investments, and operationalization of our U.S. factory in 2024, we aim to achieve a larger global market share. Strengthened by facilities in the UK and Türkiye, we ensure sustainable growth and development, increasing SYS's market share and value. SYS group companies, especially with the CANiK brand, will continue to make our country proud and increase its prestige worldwide.

On behalf of our readers, we extend our gratitude to Didem Aral for providing valuable insights. •

DR. BLEDA'DAN... | FROM DR. BLEDA

Düşük Geri Tepmeli 30x113 mm Otomatik Topların Yükselişi

The Rise of 30x113mm Low Recoil Autocannons



Dr. Bleda Rıza
KURTDARCAN

Londra'da, 12-15 Eylül 2023 tarihlerinde gerçekleştirilen ve savunma sanayi, silahlı kuvvetler ve akademik dünyayı bir araya getiren istisnai forumlardan biri olan DSEI 23'te sergilenen sistemler ve ele alınan konseptlerin önde gelenleri arasında 30x113 mm düşük geri tepmeli otomatik topların olduğu dikkat çekmiştir.

Aslına bakılacak olursa bu durum hiç de şaşırtıcı değildir. Zira bu toplar, son 5 yılda, esas olarak bugün ve gelecekte; helikopter, 1. ve 2. kategori dron ve akıllı mühimmat türlerine karşı (C-UAS) muharebe sahasında taktik birliklere eşlik edecek alçak irtifa hava savunma sistemlerinin parçası olarak ABD kara kuvvetleri ve deniz piyadelerinin yeni M-SHORAD Stryker 8x8 ve MADIS JLTV 4x4 araçlarına entegre edilmeye başlanmıştır. Ayrıca tam da fuarın yapılacağı dönemde kamuoyuna yansıyan haberlerde, bu silahların, başta kendilerine verilen C-UAS ve piyade destek silahı rollerinde etkinliklerinin test edileceği Ukrayna'daki savaş alanlarında kullanılmaya hazırlandığına dikkat çekilmiştir. Bu kapsamda öncelikle ABD'nin Ukrayna'ya gönderdiği güvenlik yardım paketlerinden biri altında "gun truck" olarak düşünülen ve ağır 4x4 pickup'a (Chevrolet Denali) entegre edilen "Slinger" adlı 30 mm top ve uzaktan komutalı silah sistemi (UKSS), Rusya'nın, özellikle kışın artması öngörülen enerji altyapısına yönelik saldırılarına karşı, cephe gerisinde Ukrayna'nın son savunma hattını oluşturmak üzere hizmete girecektir. Buna paralel olarak 160 top, Ukrayna Silahlı Kuvvetlerine hibe edilen M113 ve 4x4 Bushmaster ZPT'ler ile Ukrayna yapımı 4x4 Kozak MRAP ve LTV'lere entegre edilecektir.

Bu trend dikkate alındığında, aşağıda görüldüğü gibi DSEI'de çeşitli firmalarca piyade destek ve C-UAS silahı olarak, özellikle 8x8, 6x6,

The 30x113mm low recoil automatic cannons were among the leading concepts showcased at DSEI 23, an exceptional exhibition held between 12-15 September in London, bringing the defense industry, armed forces, and the academic world together. It was not surprising to see them in that position, as these guns have been used in the last 5 years, mainly as part of the low-altitude air defense system against helicopters, Category 1 and 2 drones, and loitering munitions (C-UAS), which will protect the tactical units of the U.S. Army and Marine Corps in the battlefields of today and future. These cannons were chosen to be the primary armament for M-SHORAD Stryker 8x8 and MADIS JLTV 4x4 vehicles in this role. In addition, as DSEI was showcasing these weapons, news started to spread that these armaments were also destined for Ukraine, where their effectiveness would be tested in their C-UAS and infantry support roles.

With this in mind, it is not surprising to see that under one of the security assistance packages sent by the United States to Ukraine, the 30x113mm cannon and remote-controlled weapon system (RCWS) called 'Slinger', will be integrated into the heavy 4x4 pickup (Chevrolet Denali), which will make the pick-up a 'gun truck' to be used as the last line of defense behind the front lines, against the anticipated Russian attacks on the energy infrastructure this winter. Furthermore, 160 such cannons will be integrated into M113 and 4x4 Bushmaster APCs donated to the Ukrainian Armed Forces and Ukrainian-made 4x4 Kozak MRAPs and LTVs.



4x4 zırhlı araçlar ile insansız kara araçlarına (İKA) entegre edilmek üzere sunulan 30x113 mm top temelli silahlandırma opsiyonlarının, alışıldık çözümler yerine öne çıkması gayet doğaldır.

Yeni geliştirilen ve kalifikasyonları tamamlanan ya da pek yakında tamamlanması planlanan mühimmat türlerinin yaygınlaşması ve Ukrayna'nın Rus işgalinden kurtulması için zorlu muharebe koşullarında kullanılması 30x113 mm topların önemini daha da arttıracaktır. Bu silahların, 2024 yılının 2. yarısından itibaren, yüksek yoğunluklu / geniş ölçekli silahlı çatışmaların ihtiyaçlarına cevap vermek üzere birçok zırhlı aracın ve belirli rollerdeki insansız kara araçlarının silahlandırılmasında aranan çözüm olacaktır.

Bu noktada özellikle vurgulanması gereken unsur, CANİK ve UNIROBOTICS'in sunduğu VENOM LR top ve TRAKON UKSS ikilisi sayesinde Türk savunma ve havacılık sanayisinin ve Türk Silahlı Kuvvetlerinin bu gelişmelere adapte olmak bir yana, doğrudan kullanım konseptlerini geliştirmek ya da rafine etmek suretiyle dünya çapında öncü rol oynama kabiliyetine sahip olmasıdır.

Nitekim öncelikle IDEF 2023'te İstanbul'da, akabinde de DSEI 23'te Londra'da görüldüğü üzere piyasadaki muadilinden oldukça üstün revolver top ile donatılmış bu silah sisteminin spesifik rollerdeki tekerlekli zırhlı araç ve İKA'lara en kompakt ve hafif şekilde entegrasyonu, son kullanıcının ihtiyaçları doğrultusunda zırhlıdırma ve ikincil silahlarla donatılmaya da hazır olarak gerçekleştirilmiştir. •



Considering this trend, the fact that various companies at DSEI were offering the 30x113mm low recoil gun-based armament options as infantry support and C-UAS weapons, especially for integration into 8x8, 6x6, and 4x4 armored vehicles should not surprise anybody either.

As newly-developed ammunition gets more widespread, their qualification processes either conclude or get close, and their performance in difficult combat conditions to liberate Ukraine from the Russian occupation, it is clear that these weapons will prove themselves as an ideal solution on battlefields for armored vehicles & UGV in certain roles to meet the needs of high-intensity/large-scale armed conflict, especially from the second half of 2024.

At this point, it is important to highlight that the Turkish defense industry and the Turkish Armed Forces have now the ability to play a leading role worldwide by developing or refining the concepts regarding the utilization of this weapon in future mechanized warfare, all thanks to the VENOM LR cannon and TRAKON RCWS offered by CANİK and UNIROBOTICS, and this compact and lightweight VENOM LR-TRAKON pair is ready to arm armored vehicles, combined with various secondary weapons, so that the vehicles are ready for every mission that they are expected to fulfill. •



CANİK, AMAC Üyesi Askeri Ataşeleri Samsun'da Ağırladı

CANİK Hosts AMAC Member Military Attachés in Samsun

CANİK, Ankara Askeri Ataşeler Birliği AMAC'ın (Ankara Military Attaché Corps) Cumhuriyetin 100'üncü yılı dolayısıyla bu yıl Samsun'da gerçekleştirdiği geleneksel Sonbahar Konferansı kapsamında, askeri ataşeleri tesislerinde ağırladı. SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral ve SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, konuklarına firma ve geliştirdiği savunma teknolojileri hakkında detaylı bilgiler verdiler.

CANİK hosted military attachés at its facilities as part of the traditional Fall Conference of the Ankara Military Attaché Corps (AMAC), held in Samsun this year in celebration of the 100th anniversary of the Republic. H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, and Didem Aral, Member of the Board Responsible for Foreign Trade of SYS, provided detailed information about the company and the defense technologies it develops to the guests.



All Photographs © CANİK News

Ankara Askeri Ataşeler Birliği'nin geleneksel AMAC Sonbahar Konferansı, Cumhuriyetin 100'üncü yılı dolayısıyla bu yıl Samsun'da düzenlendi. Konferansın ana sponsoru olan CANİK, askeri ataşeleri tesislerinde ağırlayarak savunma ve havacılık sanayisine yönelik geliştirdiği teknolojileri ve üretim kabiliyetlerini tanıttı. Ziyarete ev sahipliği yapan H. Zafer Aral ve Didem Aral, firmanın tarihçesi, grup şirketleri ve üretilen teknolojiler hakkında ziyaretçilerine bilgi verdiler.

Cumhuriyetin 100'üncü Yılı Buluşması

SYS Yönetim Kurulu Başkanı Aral, "Samsun merkezli bir firma olarak Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında değerli konuklarımızı

The traditional AMAC Fall Conference of the Ankara Military Attaché Corps was held in Samsun this year to commemorate the 100th anniversary of the Republic. CANİK sponsored the event and welcomed military attachés to its facilities, showcasing its production capabilities as well as products it develops for the defense and aerospace industry. Hosts H. Zafer Aral and Didem Aral shared information about the company's history, group companies, and the cutting-edge products under production.

Meeting for the 100th Anniversary of the Republic

H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS, said, "Hosting our esteemed guests in Samsun, our hometown, during



SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral, askeri ataşelere SYS ekosistemini anlattı.

Didem Aral, Member of the Board Responsible for Foreign Trade of SYS shared information on SYS' ecosystem.

Samsun'da ağırlıyor olmak bizim için çok değerli. Dünyanın dört bir yanından gelecek ülkelerini temsil eden misafirlerimize kabiliyetlerimizi yakından gösterebilme imkânı bulduk. Askeri ataşeler, CANiK'in ciddi bir seri üretim kapasitesi olduğunu gördüler. Ağır kalibreli silahlarımız, özellikle savunma sektöründe yeni bir dönemi başlatan VENOM LR ve CANiK M3 hakkında çeşitli sorular sordular, tatmin edici cevaplar aldılar." dedi.

"Ekosistemimiz Avantaj Sağlıyor"

Didem Aral da askeri ataşelere yönelik yaptığı sunumda, CANiK'in dünyanın en önemli savunma teknolojileri geliştiren firmalarından biri olduğunu belirterek, CANiK'in de içinde bulunduğu SYS grup şirketlerinin sunduğu çözümleri anlattı. Aral, dünyanın pek çok ülkesinde, özellikle kolluk kuvvetlerinin CANiK ürünlerini tercih ettiğini belirterek, "Tabancadan



SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral, firmanın tarihçesi, Türk savunma ve havacılık sanayisindeki yeri ve global pazarda yaptığı faaliyetler hakkında bilgi verdi.

H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS informed the attachés on the history of company, its position on the Turkish defense and aerospace sector, and its global activities.

the 100th anniversary of our Republic is very important for us as a Samsun-based company. We had the opportunity to showcase our capabilities to our esteemed guests representing their countries from around the world. Military attachés saw CANiK's significant mass production capacity. They asked various questions about our heavy-caliber weapons, especially the groundbreaking VENOM LR and CANiK M3, and received satisfying answers."

"Our Ecosystem Provides an Advantage"

In her presentation to the military attachés, Didem Aral highlighted CANiK's status as one of the world's most important developers of defense technologies and shared solutions offered by SYS group companies, including CANiK. Aral mentioned that law enforcement agencies in many countries prefer CANiK products, saying, "We have a wide





Avusturya Savunma Ataşesi ve AMAC Başkanı Kurmay Albay Thomas Rapatz, SYS Yönetim Kurulu Başkanı H. Zafer Aral'a günün anısına plaket takdim etti.
Col. (GS) Thomas Rapatz, Defense Attaché of Austria and AMAC Dean, presented H. Zafer Aral, Chairman of the Board of SYS with a commemorative plaque.

orta kalibre silahlara kadar geniş bir ürün ağıımız var. Oluşturduğumuz ekosistem sayesinde kullanıcılar, savunma ve havacılık sanayisinde ihtiyaç duyulan tüm ürünleri tek bir merkezden temin edebiliyorlar." diye konuştu.

Tüm İhtiyaçlar Tek Merkezden Karşılıyor

Grup şirketleri CANiK, AEI Systems ve UNIROBOTICS'in yanı sıra MECANiK ve CANiK ACADEMY hakkında ziyaretçilerini bilgilendiren Aral şunları söyledi: "Geniş bir aralıkta silah, silah sistemleri tasarımı ve üretimi konusunda CANiK ve AEI Systems; uzaktan komutalı silah kulesi (UKSS) tasarımı ve üretimiyle UNIROBOTICS, silah aksesuarları konusunda MECANiK ve eğitim/danışmanlık hizmetleriyle CANiK ACADEMY, çok büyük ve verimli bir ekosistem oluşturmuş durumda. Dünyanın hemen her yerinde müttefiklerimiz ihtiyaç

range of products from pistols to medium-caliber weapons. Our ecosystem allows users to procure all products needed in the defense and aerospace industry from a single center."

All Needs Met from a Single Center

Aral informed attachés and other visitors about group companies CANiK, AEI Systems, and UNIROBOTICS, as well as MECANiK and CANiK ACADEMY with the following words: "With a broad spectrum of firearm and weapons systems design and production by CANiK and AEI Systems; remote-controlled weapon system (RCWS) design and production by UNIROBOTICS; weapon accessories by MECANiK; and training/consultancy services by CANiK ACADEMY, we have created a highly efficient and extensive ecosystem. Our allies around the world can procure all the products they need from



Askeri ataşeler, CANiK silahlarıyla atış deneyimi yaşadılar.
Military attachés experienced shooting with CANiK firearms.



duyulan tüm ürünleri tek bir merkezden temin edebiliyorlar. Samsun ve İstanbul'daki tesislerimizin yanı sıra globalde Amerika Birleşik Devletleri ve Birleşik Krallık'taki tesislerimizde 1.100'den fazla çalışanımızla, dost ve müttefiklerimizin ihtiyaçlarını karşılamak için üretmeye devam ediyoruz."

Türkiye ve Samsun için Kazanım Demek

Askeri ataşeler, program sırasında CANiK'in ürettiği silahlarla atış deneyimi de yaşadılar. Didem Aral, askeri ataşelerin CANiK ürünlerini birebir deneyimlemesinin çok önemli olduğunu vurgulayarak, "Ürünlerimizi daha iyi tanıyıp, silahların konforunu ve atış güçlerini görmüş olduk. Ürünlerimiz hakkında kendilerinden çok güzel geribildirimler aldık ve bu da doğru yolda olduğumuzun bir göstergesidir. Bu ziyaretle farklı ülkelerin temsilcilerinin CANiK'i yakından tanınmasını, ülkemiz ve Samsun için çok büyük bir kazanım olarak görüyoruz." diye konuştu. •

a single center. With over 1,100 employees in our facilities in Samsun and Istanbul, as well as globally in the United States and the United Kingdom, we continue to produce to meet the needs of our allies and friendly countries."

A Win for Türkiye and Samsun

The military attachés also used CANiK firearms and shot them during the tour. Didem Aral emphasized the importance of military attachés personally experiencing CANiK products as follows: "They have learned our products much better and experienced the comfort and firing power of the firearms. We received very positive feedback, confirming we are on the right track. This visit is a win for both Türkiye and Samsun, as many representatives from different countries experienced what CANiK is all about." •



CANiK Team, 2023 Yılı Şampiyonalarına Damga Vurdu

CANiK Team Dominates 2023 Championships



Tüm Fotoğraflar © CANiK News

All Photographs © CANiK News

Alperen Kıvılcım (solda/left), Nils Jonasson (sağda/right)

CANiK Team, International Defensive Pistol Association (Uluslararası Savunma Tabancaları Birliği / IDPA) tarafından 2023 yılında düzenlenen şampiyonalara damga vurdu. ABD'de 12-14 Ekim tarihlerinde düzenlenen ve 370 atıcının mücadele ettiği IDPA Dünya Şampiyonası'nda birinciliği göğüsleyen CANiK Team, yarışmanın Türkiye ayağını da birincilikle tamamladı. CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, "Geçtiğimiz yıl IDPA Avrupa Şampiyonası'nda birinci olan sporcularımız, şimdi de IDPA Türkiye ve IDPA Dünya Şampiyonası'nda ipi göğüsleyerek birincilik kupasını kaldırdı. Hem Türkiye'de hem de dünyada sportif atıcılığa katkı sağlamaya devam edeceğiz." dedi.

Ödüllü Tabanca Şampiyonluk Getirdi

IDPA tarafından dört yılda bir düzenlenen ve dünyanın en büyük sportif atış müsabakalarından biri olarak bilinen IDPA World Championship 2023'te kupanın sahibi CANiK Team oldu. CANiK Team Kaptanı Nils Jonasson, dünyanın en iyi atıcılarının yer aldığı SSP (Stock Service Pistol) ve Iron Sight kategorilerinde birinci oldu. Nils Jonasson, SSP'de, CANiK'in ödüllü tabancası SFx RIVAL-S ile yarıştı. CANiK de böylece yüzde yüz yerli ve milli teknoloji ürünleriyle

The CANiK Team asserted its dominance in the championships organized by the International Defensive Pistol Association (IDPA) in 2023. Securing first place in the IDPA World Championship held in the USA from October 12 to 14, where 370 shooters competed, marked a significant achievement. Additionally, the CANiK Team claimed the top spot in the Turkish leg of the competition, solidifying their success. Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, stated, "Our athletes were champions in last year's IDPA European Championship, and this year they went even further by prevailing in the IDPA Turkish National and IDPA World Championships. We will continue to contribute to sport shooting both in Türkiye and abroad."

Award-Winning Pistol Brings Victory

The CANiK Team emerged as the champion in the IDPA World Championship 2023, a quadrennial event considered one of the largest marksmanship competitions globally. CANiK Team Captain Nils Jonasson claimed first place in the SSP (Stock Service Pistol) and Iron Sight categories using CANiK's award-winning SFx RIVAL-S pistol, showcasing CANiK's excellence and achievements with its 100 percent indigenous



başarısını dünyaya kanıtladı. Daha önce Türkiye ve Endonezya şampiyonluklarıyla adını duyuran CANiK Team atıcısı Alperen Kivılcım da ilk kez katıldığı IDPA Dünya Şampiyonası'nda, kendi kategorisinde 12'nci olurken tüm sporcular arasında ise ilk 25'e adını yazdırdı.

CANiK Team Başarıya Doymuyor

CANiK ana sponsorluğunda 28-29 Ekim'de düzenlenen IDPA Türkiye Şampiyonası'nda da CANiK Team sporcuları birinciliği kaptırmadı. Cumhuriyetin 100'üncü yılı onuruna Bulgaristan'da düzenlenen IDPA Türkiye'de, CANiK Team sporcularından Alperen Kivılcım, genel sıralamada birinci oldu. Kivılcım, Carry Optic Master 1, Carry Optic Division Champion, High Industry ve Carry Optic High Staff ödülleri alırken; Taha Oğuzhan Kaymak Esp-SS kategorisinde 1'incilik ödülünün sahibi oldu. Yarışmaya; Macaristan, Polonya, Romanya, İtalya, Litvanya, Bosna Hersek, Sırbistan, Ukrayna, Hırvatistan, Estonya, Bulgaristan ve Türkiye'den 111 sporcu katıldı.

"Sportif Atıcılığı Desteklemeye Devam Edeceğiz"

CANiK Genel Müdürü Aral, sportif atıcılık alanında gerçekleştirdikleri sponsorluklar ve elde ettikleri başarılarla sportif atıcılığın dünyadaki en büyük temsilcilerinden biri haline geldiklerini söyledi. Aral, "Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün çizdiği yolda ilerliyoruz, ay yıldızlı bayrağımızı uluslararası arenada gururla dalgalandırmaya devam ediyoruz. Bugün hem savunma ve havacılık sanayimizin hem de sportif atıcılığın en önemli temsilcilerinden biri olarak, dünyanın büyük ilgi ile takip ettiği bir marka haline geldik. CANiK Team sporcularını

and national products. Alperen Kivılcım, another CANiK Team shooter who previously won championships in Türkiye and Indonesia, finished 12th in his category and among the top 25 overall in his first IDPA World Championship.

CANiK Team Continues to Excel

The IDPA Turkish National Championship, held on October 28 and 29 in Bulgaria and sponsored by CANiK, witnessed CANiK Team members topping the podium once again. The competition, organized to honor the 100th anniversary of the Republic, saw CANiK Team's Alperen Kivılcım securing first place overall. Kivılcım received multiple awards, including Carry Optic Master 1, Carry Optic Division Champion, High Industry, and Carry Optic High Staff, while Taha Oğuzhan Kaymak won first place in the Esp-SS category. The event featured participation from 111 shooters representing countries such as Hungary, Poland, Romania, Italy, Lithuania, Bosnia and Herzegovina, Serbia, Ukraine, Croatia, Estonia, Bulgaria, and Türkiye.

"We Will Continue to Support Sport Shooting"

Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, stated that the brand has become one of the most significant representatives of sport shooting internationally, thanks to sponsorship and achievements. He remarked, "In the 100th year of our Republic, following the path of our Great Leader Mustafa Kemal Atatürk, we continue to represent our country proudly and raise the flag on the international stage. Today, we have become a brand with global recognition as one of the key representatives of both the defense and aerospace industry and sports shooting. I heartily



CANiK Team



yürekten tebrik ediyor, bize ve ülkemize bir kez daha bu gururu yaşattıkları için teşekkür ediyorum. CANiK ACADEMY bünyesinde ateşli silahların bilinçli ve doğru kullanımına katkı sunmaya; global vizyonumuz doğrultusunda hem Türkiye’de hem de dünyada sportif atıcılığa katkı sağlamaya devam edeceğiz.” dedi.

INCAS CUP’ın Kazananı da CANiK Team

Güney ve Kuzey Amerika ülkeleri başta olmak üzere, 21 farklı ülkeden 100’ün üzerinde profesyonel atıcının katıldığı INCAS CUP’ın (IPSC PERU) şampiyonu da CANiK Team oldu. 16-17 Eylül 2023 tarihlerinde CANiK ana sponsorluğunda gerçekleşen turnuvada, CANiK Team Kaptanı Nils Jonasson, yarışmayı birincilikle tamamlayarak uluslararası şampiyonluklarına bir yenisini daha ekledi. CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, “CANiK olarak Peru gibi Güney Amerika’nın diğer ülkelerinde de projeler gerçekleştiriyor ve varlığımızı güçlendiriyoruz. CANiK Team kaptanımız Nils Jonasson’a elde ettiği başarılar için tebriklerimizi iletiyor; CANiK markamıza katkılarından dolayı teşekkürlerimizi sunuyoruz.” dedi. •

congratulate CANiK Team athletes for granting us and our country the pride of victory again. We will continue to support to the conscious and proper use of firearms through CANiK ACADEMY and support sport shooting both in Türkiye and worldwide in line with our global vision."

CANiK Team Wins INCAS CUP

The CANiK Team also emerged victorious at the INCAS CUP (IPSC PERU), held on September 16 and 17, 2023, featuring over 100 professional shooters from 21 different countries competing for the top spot, including participants from South and North America. CANiK Team Captain Nils Jonasson secured the tournament victory, adding another international championship to his list of achievements. Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, commented on the development, saying, "We, as CANiK, are implementing projects and strengthening our presence in South American countries like Peru. We extend our congratulations to our CANiK Team captain Nils Jonasson for his achievements and thank him for his contributions to the CANiK brand." •



METEMC9



“CANiK’in Güney Afrika’ya Girmesi Sektörümüz için Dönüm Noktası Oldu”

“CANiK’s Entry into South Africa Was a Turning Point for Our Sector”

CANiK’in Güney Afrika’daki temsilcisi ve distribütörü Bosphorus (BOSRUS) Genel Müdürü David Hiten, SYS’inin CANiK ailesiyle Güney Afrika ateşli silahlar pazarında oluşturduğu sinerjiyi anlattı. CANiK ürünleri ve CANiK ACADEMY etkinlikleriyle SYS’inin çok kısa bir sürede pazarda varlığını güçlendirdiğini anlatan Hiten, Güney Afrika’da ateşli silah sektörünün dinamiklerini, yaşadıkları zorlukları ve nasıl üstesinden geldiklerini CANiK News okuyucuları için anlattı.

David Hiten, the General Manager of Bosphorus (BOSRUS), CANiK’s representative and distributor in South Africa, shared insights into the synergy created by SYS through its CANiK family. Hiten discussed the dynamics of the South African firearms industry, the challenges they faced, and how they overcame them with CANiK products and CANiK ACADEMY activities, and how SYS enhanced its presence in this market rapidly, for CANiK News readers.



CANiK News: Samsun Yurt Savunma (SYS) ile distribütör olarak çalışmaya başladığınızda karşılaştığınız zorluklar ve avantajlar nelerdi? CANiK’in ürün ve hizmetlerini tanıtırken karşılaştığınız engelleri nasıl aştınız?

David HITEN: SYS’inin, CANiK gibi dinamik ve başarılı bir markasını, markanın pek de bilinmediği bir pazara tanıtmak bizim karşılaştığımız zorlukların başında geliyordu. SYS’den aldığımız destek, başarımız için hayati önem taşıdı. Başlangıçtaki engelleri aşmak için CANiK’in ürün yelpazesi üzerinde tam bir hakimiyet kurmamız lazımdı. CANiK’i Güney Afrika’nın en revaçta markalarından biri yapmak için SYS ekibinin uzmanlığına ve pazar üzerindeki bilgilerimize güvendik. Ürünlerin her yönünü, her özelliğini öğrendik ve bu engelleri aştık. CANiK’in geniş ürün yelpazesi, bize sayısız fırsat sundu. Bayilerle organize ettiğimiz etkinliklerle CANiK’in tabancalarını

CANiK News: What were the challenges and advantages you encountered when you started working as a distributor with Samsun Yurt Savunma (SYS)? How did you overcome obstacles in promoting CANiK’s products and services?

David HITEN: Introducing a dynamic and successful brand like CANiK from SYS to a market where the brand was relatively unknown was one of our initial challenges. The support from SYS was crucial for our success. We needed complete mastery over CANiK’s product range to overcome these initial barriers. We relied on the expertise of the SYS team and our market knowledge to make CANiK one of the most sought-after brands in South Africa. We learned every aspect and feature of the products and overcame these obstacles. CANiK’s extensive product portfolio offered us numerous opportunities. Moreover, we physically introduced



müşterilere fiziksel olarak tanıttık, tabancaların üstünlüğünü aktarmanın en etkili yolu bu oldu.

CANiK News: Bu pazarda; herhangi bir kültürel, pazara has ya da mevzuat konusunda zorluklarla karşılaştınız mı? CANiK ürünleri ve hizmetleriyle bu duruma nasıl adapte oldunuz? CANiK ürünlerini ve hizmetlerini bölgenizde etkili bir şekilde tanıtmak ve pazarlamak için hangi stratejileri kullandınız?

David HITEN: Öncelikle şunu söyleyebilirim; Güney Afrika'ya tüm ithalatlarda sıkı uyumluluk kontrolleri var ve SYS yerel mevzuatlara uyumluluk için gerekli tüm belgeleri sağladı. Öte yandan ülkemizdeki güçlü silah kültürü nedeniyle müşteriler, daha önce hiçbir destek olmadan pazara girmeye çalışan markaların ne gibi sorunlar yaşayabileceğini görmüşlerdi. Bu güvensizliği proaktif olarak gidermek için önemli sayıda yedek parça ve aksesuar stoku bulunduruyoruz. Misyonumuz, Güney Afrika'daki herkesin şu harika CANiK imzalı silahları denemesini sağlamak. Daha önce de söylediğim gibi, tabancaları ve diğer ürünleri fiziki olarak tanıtmak her pazarda bir numaralı öncelik olmalı. Müşterinin yüzündeki gülümsemeyi gördüğünüzde zafer zaten sizindir.

“CANiK ACADEMY Dolup Taştı”

CANiK News: CANiK ile olan iş birliğinizde belirli bir dönüm noktası veya çığır açan bir gelişmeyi vurgulayabilir misiniz?

David HITEN: İlk CANiK ACADEMY etkinliğini düzenlememiz, iş birliğimiz için dönüm noktası oldu diyebilirim. Bu etkinlik, ürün bilgisini ve marka mesajlaşmasını bayi seviyesinde kontrol etmemize olanak tanıdı. 2022'de, Güney Afrika'da düzenlediğimiz ilk CANiK ACADEMY etkinliğine, 20 bayi ve satış personeli katılmıştı. 2023'te bu sayı 120'ye yükseldi ve etkinlik iki günde dolup taştı. Bu başarı, satış ve destek aktivitelerimiz için son derece olumlu bir etki yarattı.

CANiK News: Yerel ortaklarla veya müşterilerle kurduğunuz ilişkilerinizi nasıl geliştirdiniz ve dağıtım ağınıza nasıl güçlendirdiniz?

David HITEN: Şirket mottomuz, “Her Zaman Yanınızdayız” ve bu her şeyi kapsıyor. Müşterilerimize BOSRUS'un bir ortağı olduklarını hissettirmek için sürekli yeni yollar arıyoruz. CANiK'in de aynı felsefeye sahip olduğunu düşünüyoruz ve gerçekten de bu hissiyatı veriyor.

CANiK's pistols to customers through events organized with dealers, and found it as the most effective way to convey the superiority of the products.

CANiK News: Did you face any cultural, market-specific, or regulatory challenges in this market? How did you adapt CANiK products and services if you did? What strategies did you use to effectively introduce and market CANiK products and services in your region?

David HITEN: First, there are stringent compliance checks for all imports into South Africa, and SYS provided all necessary documents for compliance with local regulations. On the other hand, South Africa has a strong gun culture, and thus, the customers had seen the problems brands entering the market without any support could face. To address this potential mistrust, we proactively maintain a substantial inventory of parts and accessories. Our mission is to ensure everyone in South Africa tries these wonderful CANiK firearms. As I said earlier, letting customers interact with pistols and other products should be the top priority in every market. Victory is yours when you see the smile on the customer's face.

“CANiK ACADEMY Was Overbooked”

CANiK News: Can you highlight a turning point or breakthrough in your collaboration with CANiK?

David HITEN: Hosting our first CANiK ACADEMY event was a turning point in our collaboration. This event allowed us to control product knowledge and brand messaging at the dealer level. In 2022, the inaugural CANiK ACADEMY in South Africa saw 20 dealers and sales staff in attendance. By 2023, this number had grown to 120, with the event oversubscribed in less than two days. This has had a profoundly positive impact on our sales and support efforts.

CANiK News: How have you developed your relationships with local partners or customers, and how have you strengthened your distribution network?

David HITEN: Our company motto, “On Your Side,” encompasses everything. We constantly seek new ways to make our customers feel like they are part of the BOSRUS family. We believe CANiK shares the same philosophy and indeed conveys this sentiment.

EKOSİSTEM | ECOSYSTEM



CANiK News: SYS ile olan ortaklığınız nasıl gelişti ve sizi memnun eden ve SYS farkını vurgulayan yönler nelerdir? İş birliğinde büyümek için nasıl bir gelecek planı yapıyorsunuz?

David HITEN: İş birliğimiz konusunda somut bir örnek vermem gerekirse CANiK'in mikro kompakt sınıfındaki METE MC9 tabancasının lansmanı çok önemli bir andı bizim için. SYS'nin bir şeyi kafasına koyduğunda evrim değil devrim yaratabileceğini gösterdi. Öte yandan yıllar süren iş birliğimiz boyunca, bayilerimiz için yeterli stok seviyelerini korumak amacıyla SYS ile planlama iş birliğimizi geliştirdik. Zamanında gerçekleştirilen ürün lansmanları ve ABD'de duyurulan ürünlerin yarattığı heyecan, satışları arttırmamıza olanak tanıdı. Geleceğe bakarken, satış ve müşteri verilerini kullanarak işimizin temel unsurlarını daha iyi anlamaya odaklanıyoruz. BOSRUS, SYS'den öğrenmeye devam ediyor ve karşılığında SYS'nin pazarımızı daha iyi anlamasına yardımcı oluyor.

CANiK, HuntEX'in Prestijini Yükseltti

CANiK News: SYS ve CANiK ile olan geçmişinizde öne çıkan bir başarı öyküsü veya dönüm noktası paylaşabilir misiniz?

David HITEN: Ortaklığımızda önemli bir an, SYS Dış Ticaretten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Didem Aral'ın 2022 yılında Johannesburg'da düzenlenen HuntEX Outdoor Show'da bir CANiK standı kurmaya yeşil ışık yakması andı. Fuarda, dünya standartlarında bir stand ile CANiK, Güney Afrika lansmanını gerçekleştirdi. Pandemi kısıtlamaları gibi zorluklara rağmen Didem Hanım'ın BOSRUS'a güvenip fuara katılma kararı, sektörümüz için hayati bir dönüm noktası olmuş olabilir. HuntEX, eski ihtişamına dönüyor ve bu başarının bir parçası da CANiK gibi bir markanın fuara katılıp, fuarın prestijini yükseltmesi oldu.

CANiK News: Geriye dönüp baktığınızda, şirketimizle benzer bir girişimde bulunacak diğer distribütörlere ne tür tavsiyelerde bulunurdunuz?

David HITEN: İşin kilit noktası, pazarlamaya çalıştığınız bütün ürünlere tüm detaylarıyla hâkim olabilmek. Distribütörlere tavsiyem; ürünleri tam anlamıyla anlamak için zaman harcamın ve bunun için ne gerekiyorsa yapın. Bunun yanında, kapsamlı bir pazar araştırması yaparak CANiK ürünlerini bölgenize uydurun.

BOSRUS Genel Müdürü David Hiten'a zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

CANiK News: How has your partnership with SYS evolved, and what is the difference SYS makes to make it what it is? What future plans do you have to grow the business together?

David HITEN: To give a concrete example of our collaboration, the launch of It showed that SYS could create a revolution, not just an evolution, when it sets its mind to something. Over the years of our partnership, we have developed our planning cooperation with SYS to maintain sufficient stock levels CANiK's METE MC9 in the micro compact class was a standout moment for sure. for our dealers. Timely product launches and the excitement generated by products announced in the USA helped increase our sales. Looking to the future, we focus on better understanding the core elements of our business by using sales and customer data. BOSRUS continues to learn from SYS, and in return, we help SYS better understand our market.

CANiK Elevates HuntEX's Prestige

CANiK News: Can you share a success story or a milestone from your past with SYS and CANiK?

David HITEN: A pivotal moment in our partnership was when Didem Aral, a Member of Board Responsible for Foreign Trade of SYS, greenlit the setup of a CANiK stand at the 2022 HuntEX Outdoor Show in Johannesburg. Despite challenges like pandemic restrictions, her decision to trust BOSRUS and participate in the fair was a turning point for our industry. HuntEX is regaining its former glory, and a part of this success is due to a brand like CANiK joining the fair and elevating its prestige.

CANiK News: Looking back, what advice would you give to other distributors who may enter on a similar venture with our company?

David HITEN: The key to success is understanding all the products you are trying to market and establish a mastery over them. I can say new distributors this: invest quality time in understanding the products thoroughly while doing comprehensive market research so that you can adapt the extensive product range offered by CANiK to your region.

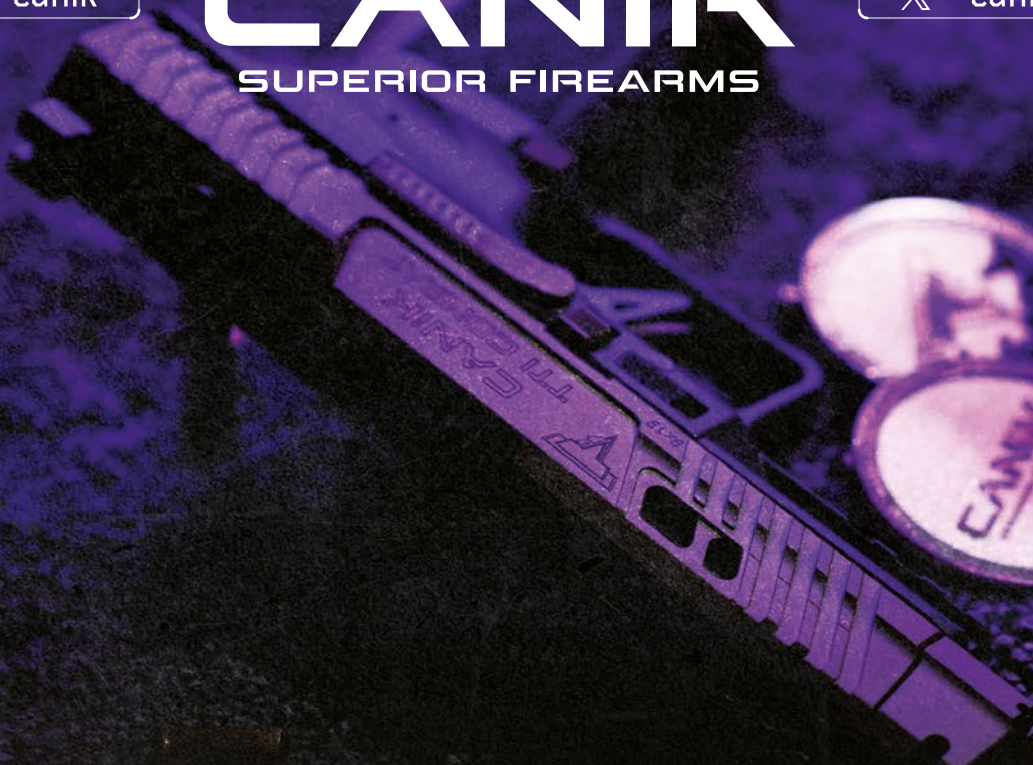
We would like to thank David Hiten, the General Manager of BOSRUS for taking the time to answer our questions, and for providing us with such valuable information. •

▶ in f @ canik

CANIK

SUPERIOR FIREARMS

X canikarms



TTI COMBAT



CANIK **SYS**
SUPERIOR FIREARMS GROUP COMPANY

www.canik.com

CANiK ACADEMY, Eğitim İhracatı Halkasını Genişletiyor

CANiK ACADEMY Grows Its Training Exports

Askeri ve kolluk kuvvetlerine yönelik kurumsal eğitimleriyle adından söz ettiren CANiK ACADEMY, Birleşik Krallık'ta gerçekleştirilen "Uluslararası Askerlerin Fiziksel Performansı Kongresi"ne (International Congress on Soldiers' Physical Performance / ICSPP) katıldı. Kurumların yanı sıra bireysel kullanıcılara da eğitim verecek şekilde yapılanmasını genişleten CANiK ACADEMY, 2024 yılında eğitim ihracatı halkasını daha da genişletmeyi hedefliyor.

CANiK ACADEMY, renowned for its institutional training for military and law enforcement personnel, participated in the "International Congress on Soldiers' Physical Performance" (ICSPP) held in the United Kingdom. CANiK ACADEMY expanded its organizational structure to provide training to both organizations and individual users, and the company aims to further grow its training export services in 2024.





Samsun Yurt Savunma (SYS) bünyesinde kurulan CANİK ACADEMY, ateşli silahların bilinçli ve etkin kullanımını sağlamak için ateşli silah kullanıcılarına yönelik eğitim programlarını giderek geliştiriyor. Yurt içi ve yurt dışında askeri ve kolluk kuvvetlerine kurumsal eğitimler veren CANİK ACADEMY, Londra'da gerçekleşen DSEI fuarında, Uluslararası Askerlerin Fiziksel Performansı Kongresi'ne katıldı. Psikolojik dayanıklılık, bilişsel-fiziksel performans, spor fizyolojisi, beslenme metabolizması ve çevresel stresörler gibi farklı konular üzerinde yapılan güncel çalışmaların paylaşıldığı kongreye, birçok bilim insanı ve saha tecrübesi olan akademik personel katıldı.

“Güncel Teknik, Taktik ve Yöntemler Öğretiliyor”

CANİK ACADEMY Direktörü İsmail Dut, “CANİK ACADEMY olarak, yurt içi ve yurt dışında askeri ve kolluk kuvvetlerine yönelik verilen eğitimlerin yanı sıra savunma sanayimizin önde gelen entegratör ve platform üreticilerine de eğitimler veriyoruz. Bünyemizdeki seçkin ve deneyimli eğitmen kadrosuyla bugüne kadar; Somali, Güney Afrika, Bangladeş, Pakistan, Brezilya, Filipinler ve Singapur'a giderek başarılı eğitim programları gerçekleştirdik. 2024 yılında da CANİK ACADEMY ile dünyanın dört bir yanındaki eğitimlerimize hız kesmeden devam edeceğiz. Londra'da katıldığımız bu kongrede edindiğimiz bilgilerle, globaldeki literatür çalışmaları ve içerikleri eğitimlerimize entegre ederek, katılımcılarımızın bu alanda en güncel teknik, taktik ve yöntemleri öğrenmesini hedefliyoruz.” dedi.

Bireysel Kullanıcılara da Açık

Kısa süre önce IDEF 2023'te, bireysel kullanıcılar için de eğitim programını hayata geçiren CANİK ACADEMY bünyesinde, saha deneyimi 15 yıldan fazla olan askeri ve kolluk personeli ile atıcılık branşlarında uluslararası müsabakalarda dereceleri olan milli sporcular bulunuyor. Eğitimlerini, “Deneyim Öğretir” mottosuyla sürdüren CANİK ACADEMY; sportif atıcılık eğitimlerinden taktik atıcılığa, silah bakım eğitimlerinden acil yaralı müdahalesi eğitimlerine kadar birçok disiplinde eğitim modüllerini bireysel kullanıcıların da hizmetine sunuyor. •

CANİK ACADEMY, a part of the Samsun Yurt Savunma (SYS) group, is continuously enhancing its training programs for the conscious and effective use of firearms. The academy offers institutional training to military and law enforcement institutions and organizations both in Türkiye and abroad, and it took part in the ICSPP, which was held during the DSEI fair. The congress shared recent studies on various topics including psychological resilience, cognitive-physical performance, sports physiology, nutrition metabolism, and environmental stressors, with many scientists and academically experienced field personnel participating.

“Teaching Contemporary Techniques, Tactics, and Methods”

İsmail Dut, Director of CANİK ACADEMY stated the following: “At CANİK ACADEMY, we provide training to military and law enforcement agencies both in Türkiye and abroad, yes, but also to leading integrators and platform producers in our defense industry. We have successfully conducted training programs in countries like Somalia, South Africa, Bangladesh, Pakistan, Brazil, the Philippines, and Singapore with our distinguished and experienced instructors. We will continue our worldwide training endeavors through CANİK ACADEMY in 2024 without skipping a beat. With the knowledge we gained at the congress in London, we aim to integrate global literature studies and content into our training, ensuring that our participants learn the contemporary techniques, tactics, and methods in this field.”

Open to Individual Users and Institutions Alike

CANİK ACADEMY recently launched its training program for individual users, during IDEF 2023. The staff of the academy includes military and law enforcement personnel with over 15 years of field experience, as well as national athletes who have won accolades in international shooting competitions. CANİK ACADEMY offers a variety of training modules, ranging from sport shooting to tactical shooting, firearm maintenance, and emergency casualty care, continuing its training services under the motto “Experience Teaches” and these exceptional training modules are now available to individual users as well. •

Hava, Kara ve Deniz Platformları için Etkili Çözüm: CANiK M3

Effective Firepower for Air, Land, and Sea Platforms: CANiK M3

CANiK'in 2018 yılında geliştirme çalışmalarına başladığı 12,7 mm ağır makineli tüfek ailesi, CANiK M3 ile tamamlandı. Dakikada 1.100-1.200 mermi ateşleyebilen CANiK M3, sadece hava platformları için değil, kara ve deniz platformları için de etkili bir çözüm oldu. Ailenin son üyesi ile birlikte CANiK, dünyada 12,7x99 mm ağır makineli tüfeklerin tüm versiyonlarını üreten tek marka unvanına sahip oldu.

CANiK initiated the development process for 12.7 mm heavy machine guns and successfully concluded the machine gun family with the introduction of CANiK M3. Capable of firing 1,100-1,200 rounds per minute, the CANiK M3 offers an efficient solution for air, naval, and land platforms alike. With the introduction of this latest model, CANiK has become the only brand globally to manufacture all versions of the 12.7x99 mm heavy machine guns.



Tüm Fotoğraflar © CANiK News

All Photographs © CANiK News

Dünyanın en büyük ateşli silah üreticilerinden CANiK, 2018'de geliştirme çalışmalarına başladığı 12,7 mm ağır makineli tüfeklerden, dakikada 600-650 mermi atabilen M2 QCB ile büyük başarı elde etti. Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) için oldukça kritik bir silah haline gelen M2 QCB'nin ardından, CANiK çalışmalarına devam etti ve dakikada 900-950 mermi atabilen, geliştirilmiş bir ağır makineli tüfek olan M2F'yi piyasaya sürdü. Bu versiyonun başarısının getirdiği momentumla hızlanan CANiK, ürün ailesini tamamlamak ve seviye atlamak için kolları sıvadı.

CANiK, Tüm Versiyonları Üreten Tek Firma

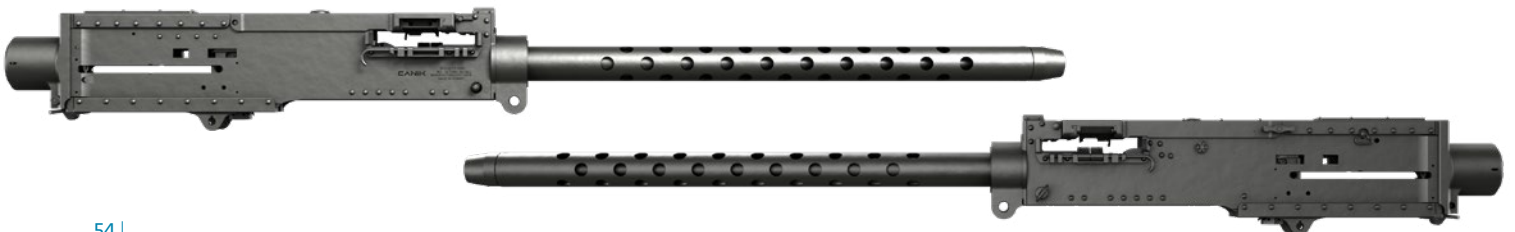
Yaklaşık 2 yıl süren geliştirme ve kalifikasyon süreçlerinin ardından, M3, ailenin en gelişmiş üyesi olarak hayat buldu. Dakikada 1.100-1.200 mermi atış hızına sahip olan CANiK M3, sadece hava platformları için değil, aynı zamanda kara ve deniz platformları

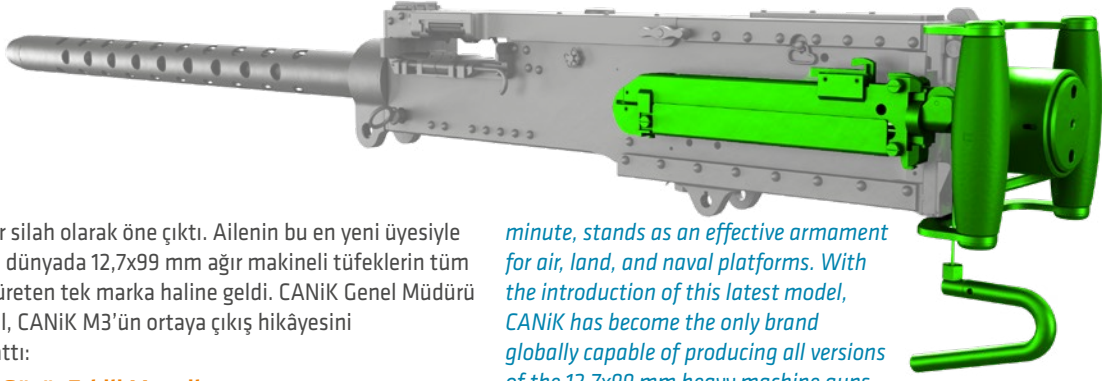
CANiK, recognized as one of the world's largest firearms producers, achieved significant success with the M2 QCB heavy machine gun, a project initiated in 2018. The machine gun is capable of firing 600-650 rounds per minute and gained critical acclaim within the Turkish Armed Forces (TAF). Building on this success, CANiK continued its efforts, launching the M2F, an enhanced heavy machine gun with a firing capacity of 900-950 rounds per minute. This version also proved successful, prompting CANiK to expand its product lineup.

CANiK Is the Sole Company Producing

All Versions of 12.7 x 99 Heavy Machine Guns

Following approximately two years of development and qualification processes, the M3 emerged as the most advanced member of the family. The CANiK M3, with a firing rate of 1,100-1,200 rounds per





için de etkili bir silah olarak öne çıktı. Ailenin bu en yeni üyesiyle birlikte CANiK, dünyada 12,7x99 mm ağır makineli tüfeklerin tüm versiyonlarını üreten tek marka haline geldi. CANiK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, CANiK M3'ün ortaya çıkış hikâyesini şu şekilde anlattı:

Yüksek Ateş Gücü, Etkili Menzil

“Eskiden M3, yani hızlı atım versiyonu, sadece hava araçlarında kullanılırdı. Hava platformlarının hızının yüksek olmasından dolayı, hava platformunda kullanılacak makineli tüfeğin de havadan karaya ya da havadan havaya atış hızının yüksek olması istenir. Çünkü hava araçlarının manevra kabiliyeti ve yüksek hızı nedeniyle hedef üzerindeki mermi düşüm mesafelerinin daha sık olması gerekir. Yüksek atım hızına sahip bu silahın, son 10 yıldır, kara ve deniz platformlarında da kullanıldığını görüyoruz. ABD Özel Kuvvetleri, yüksek ateş gücü ve etkili uzun menzili ile baskı ateşi noktasında ciddi bir kuvvet çarpanı olan bu silahı, ülkelerindeki üreticilere kendi isteklerine göre konfigüre ettirerek kara araçlarında kullanmaya başladılar. Bu durum bizi CANiK M3'ü geliştirme noktasında tetikledi.”

Geliştirme Süreci 2 Yıl Sürdü

CANiK M3'ün, M2 QCB ve M2F'den tamamen farklı bir silah olduğunu vurgulayan Aral, “M2 QCB'den M2F'ye geçişi kolay bir şekilde yönetebilmiştik ve çok hızlı bir şekilde tamamlamıştık. Ancak M3 bambaşka bir silah. CANiK M3'e harcadığımız efor hem AR-GE hem kalite hem de endüstriyel çalışma anlamında, ailenin diğer üyelerine nazaran çok daha fazla oldu. CANiK M3 için ayrı bir çalışma yapıldı ve geliştirme ve kalifikasyon süreci 2 yıla yakın sürdü. Kendi öz kaynaklarımızla 2,5 milyon dolar geliştirme yatırımı; 2 milyon dolar da endüstriyel çalışma yatırımı yaptık ve teslimatlara hazır hale geldik.” dedi.

İlk CANiK M3, 2024'te Teslim Edilecek

IDEF 2023'te lansmanı yapılan CANiK M3'ün, son kullanıcıların beğenisini kazandığının ve muharebe sahasında önemli bir boşluğu dolduracağı yönünde geri bildirimler aldığının altını çizen Aral, aynı zamanda birçok proje için ön sipariş aldıklarını da ifade etti. CANiK M3'ün, dost ve müttefik ülkelerde birçok silah entegrasyon projesinde kullanılacağını ve entegratörlerin sorunlarını çözmelerine yardımcı olacağını belirten Aral, “Özellikle Güneydoğu Asya ve Güney Amerika'da, CANiK M3'ü geliştirmemizi uzun zamandır bekleyen projeler var. 2024'ten itibaren bu projeler kapsamında teslimatlara başlayacağız. Bu durum sadece CANiK için değil, SYS çatısı altındaki diğer şirketlerimiz için de yeni fırsatlar açacak.” diye konuştu. •

minute, stands as an effective armament for air, land, and naval platforms. With the introduction of this latest model, CANiK has become the only brand globally capable of producing all versions of the 12.7x99 mm heavy machine guns.

Cahit Utku Aral, General Manager of CANiK, shared the story behind the creation of CANiK M3:

High Firepower Combined with Long Effective Range

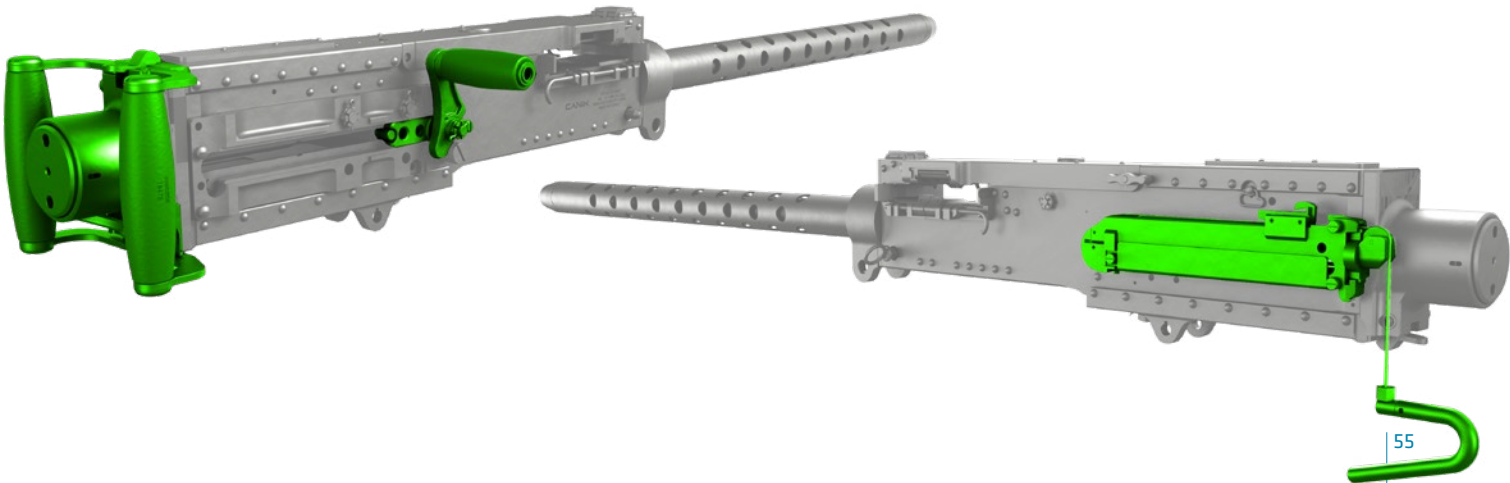
“In the past, the fast-firing version, M3, was primarily used in aircraft. As air platforms exhibit significantly higher speeds compared to others, a machine gun for such platforms requires a high rate of fire for air-to-ground or air-to-air engagements. The maneuverability and speed of aircraft necessitate saturating the target area with more projectiles, achievable only with a high-rate-of-fire gun like the M3. However, over the last decade, we observed that this high-rate-of-fire machine gun has started to be utilized on land and naval platforms as well. The U.S. Special Forces have adapted this gun to land vehicles through American manufacturers, owing to its high firepower and effective long-range capabilities. This development prompted us to create the M3.”

Two Years of Development Process

Highlighting that the CANiK M3 is fundamentally different from the M2 QCB and M2F, Aral stated, “The transition from M2 QCB to M2F was relatively straightforward, and we completed it swiftly. However, the M3 is undoubtedly a completely different firearm. The effort we invested in the M3, encompassing R&D, quality, and industrialization, far exceeded that of the other family members. Deliberate and intensive work was required for the M3, and its development and qualification processes took nearly 2 years. We invested \$2.5 million in the development and \$2 million in the industrialization of this firearm, positioning us to deliver it to users.”

First CANiK M3 to Be Delivered in 2024

Aral emphasized that the CANiK M3 was unveiled at IDEF 2023 and received a positive response from end-users, addressing a significant gap on the battlefield. He also noted that they secured pre-orders for various projects. Aral mentioned that the M3 would be incorporated into numerous weapon integration projects in friendly and allied countries, providing solutions to integrators. He stated, “Especially in Southeast Asia and South America, there are ready-to-go projects that have been awaiting the development of the M3 for a long time. Starting in 2024, we will commence deliveries as part of these projects. This situation will not only benefit CANiK but also create new opportunities for our other companies under the SYS umbrella.” •



“CANiK Ailesinin Fertleri Olarak Ülkemiz için Katma Değer Yaratıyoruz”

“As Members of the CANiK family, We Create Added Value for Our Country”

Her biri farklı karakterlere ve farklı hayatlara sahip olsalar da onları bir araya getiren ortak bir hedefleri var: Bir yandan kişisel gelişimlerini sürdürürken, diğer yandan CANiK ailesinin bir ferdi olarak Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayisine katkıda bulunmak. CANiK çalışanları Yunus Emre Şentürk ve Razihan Amaç, CANiK'li olmanın kendileri için ne anlama geldiğini ve deneyimlerini, CANiK News okuyucuları için anlattılar.

Despite having distinct characters and lives, they are united by a common goal: to contribute to Türkiye's defense and aerospace industry as a member of the CANiK family while pursuing personal development. CANiK employees Yunus Emre Şentürk and Razihan Amaç share what being part of CANiK means to them and their experiences with CANiK News readers.

Yunus Emre ŞENTÜRK
Cad-Cam Vardiya Sorumlusu
Cad-Cam Shift Supervisor



Tüm Fotoğraflar: © CANiK News

CANiK News: CANiK ailesine ne zaman katıldınız? Bu kararı almanızdaki başlıca etkenler nelerdi?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Bugün dönüp baktığımda, iyi ki CANiK ile yollarımız kesişti diyorum. 2010 yılında, özel bir kurumda CNC ve Cad-Cam eğitimi aldığım sırada, bize bu eğitimleri veren, bugün de CANiK'in önemli yöneticilerinden olan Mehmet Yılmaz ve Gökşal Demir'in teşvikleri ile CANiK'le tanıştım. Savunma ve havacılık sanayisine olan ilgim, bu kararı almamı kolaylaştırdı. CANiK ailesine 2011 yılının Ocak ayında katıldım.

Razihan AMAÇ: Canik ailesine 2020 yılında katıldım ve 4 yıldır CANiK ailesi ile birlikteyim. Savunma ve havacılık sanayisinin farklılığı ve bu sektörde yeni tecrübeler edinecek olmam, bu aileye katılmak istememdeki en büyük etkendi.

CANiK News: Burada üstlendiğiniz görevi ve çalışma ortamınızı kısaca anlatır mısınız?

Yunus Emre ŞENTÜRK: 13 yıldır bu ailenin bir üyesi olarak keyifle çalışıyorum. İmalat Müdürlüğü'ne bağlı Cad-Cam bölümünde, Cad-Cam vardiya sorumlusu olarak görev yapıyorum.

Razihan AMAÇ
Muhasebe Uzmanı
Accounting Specialist



All Photographs: © CANiK News

CANiK News: When did you join the CANiK family? What were the main factors that influenced your decision?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Looking back today, I'm glad that I met CANiK. In 2010, while receiving CNC and Cad-Cam training at a private institution, I was encouraged by Mehmet Yılmaz and Gökşal Demir, who were our trainers at that time and are now significant executives at CANiK, to get acquainted with CANiK. My interest in the defense and aerospace industry made this decision easier. I joined the CANiK family in January 2011.

Razihan AMAÇ: I joined the CANiK family in 2020 and have been with them for 4 years. The uniqueness of the defense and aerospace industry and the opportunity to gain experience in this sector were the biggest reasons that made me want to join this family.

CANiK News: Could you briefly describe your role and work environment here?

Yunus Emre ŞENTÜRK: I have been working happily as a member of this family for 13 years. I serve as the Cad-Cam shift supervisor in the Cad-Cam department under the Manufacturing Department.

Razihan AMAÇ: Muhasebe uzmanı olarak çalışmaktayım. Alanımda birçok konuda yeni tecrübeler edindim. Yetenekli insanlardan oluşan bir ağın parçası olduğum için kendimi şanslı hissediyorum.

CANiK News: Burada çalışmanın size neler kattığını anlatır mısınız?

Yunus Emre ŞENTÜRK: CANiK'te geçirdiğim süre boyunca, sürekli kendimi geliştirme fırsatı buldum, büyük deneyimler elde ettim. Burada olmak, savunma ve havacılık sanayisindeki lider bir şirkette yer almanın getirdiği ayrıcalıklı bir deneyim. Yenilikçi teknolojilerle çalışmak beni sürekli olarak gelişmeye teşvik etti. Yüksek hassasiyete dayalı ürünlerin üretim sürecinde yer almak, inovatif düşünme becerilerimi arttırdı.

Razihan AMAÇ: Edindiğim tecrübelerin yanında, zor projelerin gerçeğe dönüştüğüne tanık olmak ve bu projelerin içinde yer almak başarıyı getirdi. Ayrıca ülkemize savunma ve havacılık alanında yerli ve milli gururlar yaşatan bir şirkette çalışıyor olmak güçlü hissettiriyor.

CANiK News: CANiK'in misyon ve değerleri sizin için ne anlam ifade ediyor?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Bana göre şirketin misyonu ve değerleri, iş yapma şeklini, hedeflerini ve kültürünü tanımlayan önemli unsurlardır. CANiK'in misyonu, savunma ve havacılık sanayisinde liderlik, yenilikçilik ve üst düzey teknolojiyi içeriyor. Değerler ise şirketin kültürünü şekillendirir. Örneğin; dürüstlük, kalite, müşteri odaklılık gibi değerler, çalışanların da hangi prensipler doğrultusunda hareket ettiğini gösterir. CANiK'in değerleri, yüksek kalite standartlarına bağlılık, takım çalışması ve sürekli gelişimi teşvik ediyor ve bizim için bir rehber niteliğindedir.

Razihan AMAÇ: Sektördeki yerini ve yenilikçi yaklaşımını koruyan, yeni teknolojilerin geliştirilmesi ve uygulanması süreçlerini başarı ile yürüten bir firmada çalışıyorum. Burada elde edilen büyük başarıların bir parçası olduğumu hissetmek beni motive ediyor.

CANiK News: CANiK'te takım ruhu, iş birliği ve iletişim konusunda nasıl bir deneyim yaşıyorsunuz?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Şirket bünyesindeki birçok farklı ekiple iletişimin her seviyesinin açık ve etkili olduğu bir ortam mevcut. Farklı yetkinliklere sahip insanlarla sorun çözümlerinde fikirlerimizi, endişelerimizi ve önerilerimizi rahatça paylaşabildiğimiz bir iş birliği ortamı var. Bu da takımın genel verimliliğini artırıyor ve çalışanların birbirlerine destek olmalarını sağlıyor.

Razihan AMAÇ: Aynı çatı altında ortak amaçlar için bir araya gelen, "biz" bilinci oluşmuş insanların başarılı bir ekip çalışması ortaya koyduğunu görüyorum. Yapıcı geribildirim verebilen, açık ve samimi bir iletişim olduğunu söyleyebilirim.

CANiK News: CANiK'in size sunduğu gelişim fırsatları ve eğitim imkanları hakkında ne düşünüyorsunuz?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Çalışanlara yönelik hayata geçirilen mesleki eğitim programları, liderlik gelişimi, yabancı dil kursları ve sertifikasyon programları, kendimizi geliştirmemize ve kariyerimizi ilerletmemize yardımcı oluyor. Bu tür programlardan yararlanmak hem kişisel hem de profesyonel olarak gelişmeye olanak sağlıyor ve şirket içinde daha etkili bir rol oynamamıza yardımcı oluyor.

Razihan AMAÇ: Gelişen teknoloji ve yeniliklere açık olan ve kendini sürekli geliştiren bir şirket olduğu gibi, personelinin eğitimi ve kariyer gelişimini büyük ölçüde destekliyor olması memnuniyet verici. •

Razihan AMAÇ: I work as an accounting specialist. I've gained experience in various aspects of my field. Being part of a network of such talented individuals makes me feel fortunate regarding my work.

CANiK News: Can you tell us what working here has brought to you?

Yunus Emre ŞENTÜRK: I found continuous opportunities for self-improvement and gained a vast amount of experience during my time at CANiK. Being here means experiencing the privilege of being part of a leading company in the defense and aerospace industry. Working with innovative technologies has constantly driven me to improve myself further. Being involved in the production process of high-precision products has enhanced my innovative thinking skills.

Razihan AMAÇ: Besides the experience I've gained, witnessing difficult projects come to fruition and being a part of these projects has brought me a certain satisfaction. Moreover, working for a company that contributes to our country's pride, the defense and aerospace sector, and makes our country proud feels empowering.

CANiK News: What does the mission and values of CANiK mean to you?

Yunus Emre ŞENTÜRK: In my opinion, a company's mission and values are critical elements that define its way of doing business, objectives, and culture. CANiK's mission encompasses leadership, innovation, and advanced technology in the defense and aerospace industry. Values shape the culture of the company. For instance, values like integrity, quality, and customer focus are the principles guiding the actions of employees. CANiK's values emphasize commitment to high-quality standards, teamwork, and promoting continuous improvement, and they serve as a guide for us.

Razihan AMAÇ: I work for a company that maintains its position in the industry with its innovative approach and successfully manages the development and implementation of new technologies. Feeling a part of these significant achievements motivates me.

CANiK News: How do you feel about the team spirit, cooperation, and communication at CANiK?

Yunus Emre ŞENTÜRK: We have an open and effective communication environment, involving communication with various teams at all levels within the company. We have a collaborative atmosphere where we can freely share our ideas, concerns, and suggestions for solving problems with people of different skill sets. This enhances the overall efficiency of the team and encourages mutual support among employees.

Razihan AMAÇ: I see a successful team effort from people who come together under one roof with a common purpose and a developed sense of "us." I can say that there is constructive feedback and open and honest communication.

CANiK News: What are your thoughts on the development opportunities and training programs offered by CANiK?

Yunus Emre ŞENTÜRK: Professional training programs, leadership development, foreign language courses, and certification programs aimed at employees help us to improve ourselves and advance our careers. Benefiting from such programs allows for personal and professional growth and aids us in playing a more effective role within the company.

Razihan AMAÇ: I'm glad to know that the company is open to evolving technology and continuous self-improvement, and supports the training and career development of its staff. •

UNIDEF, İkinci 10 Yıl için Yeni Stratejisini Belirledi: Geliştir, Derinleş, Paylaş

UNIDEF Sets New Strategy for the Next Decade as It Celebrates Its 10th Anniversary: Develop, Delve, Share

Türk ateşli silah sektörünü daha üst seviyelere taşıma hedefiyle kurulan ve silah entegrasyonları konusunda başarılı projelere imza atan UNIDEF, Kasım ayında 10'uncu yılını kutladı. Kuruluşunun üzerinden 1 ay geçmişken Hava Kuvvetleri Komutanlığının AS532 Cougar helikopterlerine, M134 Minigun'ın entegrasyonu projesini alarak dikkatleri üzerine çeken UNIDEF, yerli ve milli imkanlarla tasarladığı silah mesnetleri ile farklı platformlara silah entegrasyonu projeleri yaptı ve bu alanda bir ürün ailesi oluşturdu. UNIDEF Kurucu Ortağı Cem Kurter, firmanın gelecek 10 yıldaki hedeflerini CANiK News'e anlattı.

UNIDEF, established to elevate the Turkish firearms sector to higher levels and subsequently kickstarted many successful domestic and international projects regarding weapon integration, celebrated its 10th anniversary this November. Just one month after its establishment in November 2013, the company enjoyed the limelight by securing a project to integrate the M134 Minigun into the Turkish Air Force Command's AS532 Cougar helicopters. The company then commenced and concluded various weapon integration projects on different platforms with the indigenous weapon mounts it designed and developed. Cem Kurter, Managing Partner and Co-Founder of UNIDEF, shared what the company plans and aims to accomplish for the next decade for CANiK News readers.

Cem KURTER

UNIDEF Kurucu Ortağı
Managing Partner and Co-Founder of UNIDEF



CANiK News: Kasım ayında UNIDEF'in kuruluşunun 10. yılını kutladınız. Öncelikle UNIDEF'in kuruluşuna giden süreci ve kurulduktan sonraki ilk adımlarınızı kısaca anlatır mısınız?

Cem KURTER: UNIDEF'in kurucu ortakları olan Kayhan Av Tüfekleri ve Samsun Yurt Savunma (SYS) firmalarının ortakları Burak İlgün ve Cahit Utku Aral ile birbirimizi sadece sektörden değil okul yıllarımızdan da tanıyorduk. Sektördeki çalışmalarımız belli bir olgunluğa eriştiğinde, üç arkadaş bir araya geldik ve yaklaşık 2 yıl süren bir beyin fırtınası ve hazırlık aşamasından sonra, savunma ve havacılık sanayisinde bir ortaklık kurma kararı aldık. Ortaklığımızın amacı esasında; Türkiye'deki ateşli silah sanayisinin seviyesini çok daha yukarılara taşıyabilmektir. Ateşli silah sanayisini, savunma ve havacılık sanayisi olarak tanımladığımız daha üst seviyedeki dünyaya entegre edebilmek için Kasım 2013'te UNIDEF'i kurma kararı aldık. Kuruluşumuzdan 1 ay kadar sonra, Hava Kuvvetleri Komutanlığımız (Hv.K.K.İği), envanterindeki AS532 Cougar helikopterlerini silahlandırmak amacıyla Minigun entegrasyonu projesini başlattı. Bu gelişme, UNIDEF'i kurma yolunda yaptığımız hazırlıkların ve öngörülerimizin ne kadar doğru olduğunu

CANiK News: As UNIDEF celebrated its 10th anniversary in November, could you briefly tell us about the processes leading to UNIDEF's foundation and its initial steps after its establishment?

Cem KURTER: The founders of UNIDEF are Khan Arms and Samsun Yurt Savunma (SYS), and the partners of the respective companies, Burak İlgün and Cahit Utku Aral, knew each other from the sector, yes, but also on our school days. When our efforts in the sector matured enough, we came together, and after about two years of brainstorming and preparation, decided to establish a partnership in the defence and aerospace sector. We wanted to elevate the Turkish firearms sector to higher levels. We decided to establish UNIDEF in November 2013, to integrate the firearms sector into the defence and aerospace sector as a whole. One month after our establishment, the Turkish Air Force Command initiated a Minigun integration project to arm its AS532 Cougar helicopters in its inventory. This development was proof that our preparations and forecasts for establishing UNIDEF were

adeta bir kanıttı. Küçük bir ekiptik ama olağanüstü bir çalışma temposu içerisine girdik ve 30 Aralık'ta teklifi yetiştirdik. Birkaç hafta sonra da 2014 yılının Ocak ayında açılan ihaleyi kazandığımızı ve projenin bize verildiğini öğrendik. Bu bizim için bir dönüm noktasıydı.

UNIDEF ile Bir Hayal Gerçeğe Dönüştü

CANiK News: UNIDEF'in kuruluşu için "Bir hayalin gerçeğe dönüşmesi" diyebilir miyiz?

Cem KURTER: Evet, "bir hayalin gerçeğe dönüşmesi" çok doğru bir tanımlama olur. O hayal şuydu; savunma ve havacılık sanayisi, çok geniş bir alan; farklı bilimsel alanların ve mühendislik kabiliyetlerinin bir arada çalıştığı bir sektörden bahsediyoruz. Ateşli silahlar kısmı, sadece Türkiye'de değil dünyanın geriye kalanında da bu dünyaya çok entegre olabilmemiş değil. Bir silahı kolaylıkla başka bir platforma entegre edemezsiniz. Bu yüzden kabiliyetler hep daha düşük seviyelerde kalıyordu. Biz de bu kabiliyetlerimizi daha yukarı seviyeye çıkarıp, savunma ve havacılık sanayisine nasıl entegre edebiliriz diye hayal kuruyorduk. İşte bu ilk proje, bu hayalin gerçekleşmesine vesile oldu.

CANiK News: Halihazırda devam eden CH-47 Chinook helikopterlerinin silahlandırılması çalışmanızda hangi aşamadasınız?

Cem KURTER: Özel Kuvvetler Komutanlığı ve Kara Havacılık Komutanlığının envanterindeki CH-47 Chinook helikopterlerine öz savunma kabiliyeti kazandıracak bu projede, helikopterin sol pencere ve sağ kapısı için mesnet ve mühimmat kutusu tasarımı yaptık. Hava platformlarında hassas standartlar ve kısıtlar olması nedeniyle her bir mesnet için özgün tasarım yapılması gerekiyor. Biz de bu doğrultuda özel arayüzler oluşturarak bağlantı noktaları için civata ve somun bağlantıları ürettik. Sol pencerede seri üretim aşamasındayız. Sağ kapı için tasarladığımız silah mesnedi de prototip olarak hava atışında denendi ve onaylandı. Bu onayla sağ kapıda da seri üretim aşamasına geldik. CH-47'deki tasarımımız çok inovatif oldu; çünkü ihtiyaca yönelik olarak tasarladık. Bu çözümlümüz, global pazardaki diğer CH-47'ler için de önemli bir seçenek olacak.

CH-47 Chinook helikopterin sol penceresi ve sağ kapısı için geliştirilen silah mesnetleri seri üretim aşamasına geldi.

The weapon mounts for the left window and right door of the CH-47 Chinook platform has reached the mass production phase.



correct. We were a small team but we worked tirelessly with an extraordinary work tempo and managed to submit our bid by December 30. A few weeks later, in January 2014, we learned that we had won the tender and the project was awarded to us. This was a turning point for us.

UNIDEF: A Dream Made Reality

CANiK News: Can you describe the establishment of UNIDEF as "a dream made reality"?

Cem KURTER: Yes, it's accurate to say it was "a dream made reality." As you know, the defence and aerospace sector covers a

UNIDEF'in CH-47 Chinook helikopterin sağ kapısı için tasarlayıp geliştirdiği silah mesnedi.

The weapon mount for the right door of the CH-47 Chinook platform, designed and built by UNIDEF.





Kuvvet çarpanı oluşturmaya yönelik çalışmalar kapsamında UNIROBOTICS'in geliştirdiği silah kuleleri, İngiliz HIPPO Multipower firmasının insansız kara aracına da entegre edildi. Bu çalışmalar, Birleşik Krallık'taki kullanıcılar nezdinde yapılan gösterimlerde de sergileniyor.

The weapon mounts developed by UNIROBOTICS were integrated into the unmanned ground vehicles made by the UK-based HIPPO Multipower company, as a part of the efforts to create force multipliers. These efforts are also showcased in the demonstrations for the British users.

Ambargolara Karşı Mücadele Edildi

CANiK News: Türkiye'ye açık ya da örtülü ambargoların uygulandığı dönemlerde, yaşanan birtakım tedarik problemlerini çözmek gibi işlerin de altına imza attınız. Bunlara da değinerek UNIDEF'in geride kalan 10 yılını değerlendirmenizi istesek neler söylersiniz?

Cem KURTER: Bir dönem, Türkiye'deki çeşitli kullanıcıların ihtiyacı olan, özellikle 7,62 mm ve 12,7 mm hafif ve ağır makineli tüfeklerin ithalatını neredeyse tek kaynak olarak yapıyorduk. O dönemlerde Türk savunma ve havacılık sanayisi bu silahları henüz üretmiyordu. Daha sonra 15 Temmuz süreci yaşandı ve Türkiye bir takım seri ambargolara maruz kaldı. Bunların bazıları açık bazıları örtülü ambargolardı. Bizim ihracat izinlerimiz reddedildi. Bu önemli bir süreçti; çünkü o dönem Türkiye'deki terör faaliyetleri de artmıştı ve bu da bir güvenlik zafiyeti oluşturuyordu. Şirket olarak bir inisiyatif olarak hem Washington'da lobi faaliyetlerini yürüttük hem Türkiye'deki yetkili mercileri bilgilendirdik. İlgili tüm taraflarla yürüttüğümüz açık iletişim ve koordinasyon sürecinin sonrasında da bu kısa süreli ambargoların kaldırılarak Türkiye'ye ihtiyaç duyulan silahların satışının devam etmesinde rol oynadık. Pek bilinmese de bunlar çok önemli stratejik gelişmelerdi.

Adım Adım Uzaktan Komutalı Silah Sistemlerine Doğru

CANiK News: UNIDEF'in uzaktan komutalı silah sistemlerine yönelmesi nasıl oldu?

Cem KURTER: Biz UNIDEF'i kurduğumuzdan büyük hedeflerimizden biri de ateşli silahlar alanında Türkiye'ye teknoloji kazanımı sağlayabilmektir. Lisans altında üretim ya da bir teknolojinin tümüyle satın alınıp Türkiye'de üretim yapılması gibi konularda da yoğun çalışmalar yapıyorduk. Bu süreçte de AEI Systems ile tanıştık. Firmanın düşük geri tepmeli 30x113 mm VENOM LR topunu da gündemimize almıştık. AEI Systems'in sahipleri firmayı satmak istediklerini söylediklerinde, biz de ortağımız SYS'nin firmalarına talip olduğunu söyledik. Bu süreç, yaklaşık 2 yıl süren görüşmeler neticesinde, SYS'nin AEI Systems'ı satın almasıyla sonuçlandı. SYS'nin

broad spectrum involving different scientific fields and engineering capabilities, and the firearms sector has not been fully integrated into this realm, not just in Türkiye but across the globe, and that is precisely where our dream was. One cannot easily integrate a firearm into another platform without work, and as such, this problem kept the capabilities at a lower level. Our dream was about elevating these capabilities and integrating them into the defence and aerospace industry. This first project became the realisation of that dream.

CANiK News: Where are you currently in your ongoing project to arm the CH-47 Chinook helicopters?

Cem KURTER: We designed mounts and ammunition boxes for the left window and right door of the helicopter in this project, which was started to enhance the self-defence capabilities of CH-47 Chinook helicopters serving in the Turkish Special Forces Command and Turkish Army Aviation Command. Due to the stringent standards and constraints in air platforms, unique designs are needed for each mount. Accordingly, we created special interfaces and produced bolt and nut connections for the mounting points. We are in the serial production phase for the left window mount, while the mount designed for the right door has reached the prototype stage. After completing the testing processes, the mass serial production for the door mount will begin in a few months. Our design for the CH-47 was very innovative, as it was tailor-made for specific needs and requirements, and it will be a great option for other CH-47s in the global market.

Fighting Against Embargoes

CANiK News: Türkiye had experienced explicit or implicit embargoes over the past years, and you were hard at work to solve some of these procurement issues. Could you share your thoughts on UNIDEF's past 10 years, including these aspects?

Cem KURTER: For a time, we were almost the sole source for importing 7.62 mm light machine guns and 12.7 mm heavy machine guns needed by various users in Türkiye. Back then,



SYS, UNIDEF ve UNIROBOTICS firmalarının yetkilileri, takım halinde sürdürdükleri çalışmalarında, sektör adına büyük başarıların altına imza atmayı sürdürüyorlar. Officials from SYS, UNIDEF, and UNIROBOTICS companies are achieving many successes as a team, and in this frame, they took the time to pose together.

CANiK M2 QCB 12,7 mm ağır makinalı tüfeği üzerine çalışmaya başlaması da bu alandaki faaliyetlerimizin seyirinde etkili oldu. Son kullanıcılarla temaslarımızda, 12,7 mm ve üstü kalibrelerdeki ağır silahların, tek başlarına kolaylıkla satılamayacağını gördük. Kullanıcı, silahın bir sistemin parçası olmasını istiyordu. Bu süreçte yavaş yavaş uzaktan komutalı silah sistemlerine yönelmeye başladık. Bu çalışmalar da bize 2020 yılında UNIROBOTICS'in kuruluşuna giden yolu açtı diyebiliriz.

UNIDEF Kuvvet Çarpanı Oluşturacak Çözümlere Odaklandı

CANiK News: Tüm bu gelişmeler ışığında, bugün UNIDEF'in kendini nasıl konumlandığı, neden bu şekilde konumlandığı, bu konumlandırmanın kendisine ve sektöre katkıları hakkında değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Cem KURTER: Baktığınız zaman şu anki yapılanmamızda SYS ve AEI Systems tarafında silah, UNIROBOTICS tarafında da stabilize silah kuleleri var... Bundan sonra UNIDEF, bu kabiliyetleri kullanarak kuvvet çarpanı oluşturabilecek daha üst sistem entegrasyon projelerine doğru gitmek istiyor. Bunun için ne gerekiyorsa; donanım, yazılım, elektronik, mekanik vb. konularında paydaşlarımız ile beraber kabiliyetlerimizi geliştirerek entegrasyon projelerine odaklanacağız. Bu çerçevede bütün mühendislik ekibimizi de UNIROBOTICS'e kaydirdik. UNIDEF, şu anda tümüyle iş geliştirme, pazarlama, satış ve sistem entegrasyon çözümleri konusunda çalışıyor.

"Macera Arayışında Değiliz"

CANiK News: UNIDEF'in ikinci 10 yılı için planlarınız ve beklentileriniz nelerdir?

Cem KURTER: Son 3 yıldır UNIROBOTICS'e çok büyük yatırım yaptık ve TRAKON, TRAKON TARGAN, TRAKON Lite ve TRAKON Crew milli uzaktan komutalı silah kulesi (UKSS) ailesi ortaya çıktı. Bu yüzden önümüzdeki 10 yılda, daha çok bu ürünlerin

the Turkish defence and aerospace industry was not yet able to produce these firearms. Then the 15 July incident happened, and our country faced a series of embargoes, some were explicit, others were implicit. Our export permissions were denied. This was a crucial period as terrorist activities in Türkiye had increased, creating a security vulnerability. As a company, we took the initiative to conduct lobbying activities in Washington and informed the relevant authorities in our country. We conducted an open communication and coordination process with all related parties and played a role in lifting these short-term embargoes, allowing the continued sale of the needed weapons to our country. Even though not widely known, these were very crucial, strategic developments.

Advancing Towards Remote-Controlled Weapon Systems Step by Step

CANiK News: How did UNIDEF move towards remote-controlled weapon systems?

Cem KURTER: One of our biggest goals when we founded UNIDEF was to develop the technological base of our country regarding firearms. We were working extensively on models such as licensed production or buying an entire technology, patent or design and manufacturing it here in Türkiye. In this process, we met AEI Systems. We had our eye on AEI Systems' low-recoil 30x113 mm VENOM LR gun. When the owners of AEI Systems mentioned they wanted to sell the company, we expressed our partner SYS's interest in acquiring it. This process concluded with SYS purchasing AEI Systems after about two years of negotiations. SYS commencing development on the CANiK M2 QCB 12.7 mm heavy machine gun was another influence for us in this direction. We saw that heavy firearms of 12.7 mm and above calibres could not easily be sold on their own with our interactions with end-users. They wanted the firearm to be part of a system. Gradually, we started moving towards remote-controlled weapon systems, which led to the establishment of UNIROBOTICS in 2020 eventually.

SÖYLEŞİ | INTERVIEW



UNIDEF'in silah mesnedi geliştirdiği platformlar arasında S-70 BLACK HAWK da bulunuyor. UNIDEF'in farklı platformlar için tasarlayıp ürettiği silah mesnedi ailesinin en büyük avantajlarından biri de silah entegrasyonu esnasında platforma herhangi bir müdahalede bulunulmadığı için hava aracının yeniden sertifikasyonuna gerek olmaması.

S-70 BLACK HAWK is among the platforms UNIDEF has developed a weapon mount. One of the greatest advantages of this weapon mount family designed and produced by UNIDEF for different platforms is that these mounts do not require any change to the platform itself for integration, making re-certification unnecessary.

tek başlarına ya da diğer bazı sistemlerle entegre edilerek bir kuvvet çarpanı olabilecekleri şekilde satışına odaklanmak ve ciro hedeflerimize ulaşmak istiyoruz. Mümkün olduğu kadar düşük maliyet ve yüksek kârlılıkla sermaye birikimi sağlayacağız; ana hedefimiz bu. Bize göre özel bir şirketin öncelikli yapması gereken kâr odaklı olabilmek. Mühendislik odaklı yapılarla bunu başarmak, bugün net bir şekilde görüldüğü üzere çok zor. Bu konu çok önemli. Her ne kadar son dönemde popülerliği artsa da savunma ve havacılık sanayisi aslında çok riskli bir sektör. Bizim müşterimiz milyonlar değil, çok dikkatli olmak lazım. Bu çerçevede ürünlerimizle yüksek pazar hacmi yakalamak hedefimiz var. UNIDEF ve UNIROBOTICS'te macera arayışında değiliz. Şu anda Türk firmalarının ihracatta istenilen hedefleri yakalayamıyor olmasının altında da aşırı ürün ve proje üretmelerinin yattığını düşünüyorum. Derinleşme lazım; biz de derinleşmek istiyoruz.

Önümüzdeki 10 yıl, üzerinde çalıştığımız mevcut sistemlerin müstakil satışları için ya da bunları başka sistemlerle entegre ederek satmak için çalışacağımızı vurgulamak istiyorum. Bu noktada sektör paydaşlarıyla proje ortaklıkları yaparak birlikte daha büyük sistemler ortaya koymak ve bunları beraber pazarlamak istiyoruz. Proje ortaklığı yapmayı, birbirimizi tekrarlamamak adına, kaynaklarımızı verimli kullanmak ve bağlantılarımızı birbirimizin yararına kullanmak adına çok önemsiyoruz.

Bugün itibarıyla ihracat konusunda hedef pazarlarımız arasında Afrika ve Uzak Doğu ön planda. Avrupa pazarı da özellikle deniz sistemleri kısmıyla radarımıza takılmaya başladı. Avrupa pazarında Almanya, İngiltere ve Fransa kısmında rekabetçi avantaj yaratıp dikkat çekecekmiş gibi gözüküyor. Güney Amerika pazarına girmemiz ise hem coğrafi uzaklık hem de büyük devletlerin hegemonyası nedeniyle biraz vakit alacaktır.

UNIDEF Kurucu Ortağı Cem Kurter'e, zaman ayırıp sorularımızı cevaplandığı ve verdiği bilgiler için okuyucularımız adına teşekkür ediyoruz. •

UNIDEF Focused on Creating Force Multiplier Solutions

CANİK News: *With all these developments in mind, could you share your views on how UNIDEF positions itself today, why it has chosen this positioning, and what this positioning brings to both the company and the sector?*

Cem KURTER: *Looking at our current structure, we have the armaments from SYS and AEI Systems and stabilised weapon stations from UNIROBOTICS. From now on, UNIDEF aims to move towards higher system integration projects that create force multipliers with these capabilities. We will focus on integration projects by developing our competencies in hardware, software, electronics, mechanics, etc., together with our stakeholders. We have shifted our entire engineering team to UNIROBOTICS in this context, and UNIDEF is now entirely focused on business development, marketing, sales, and system integration solutions.*

"We're Not Looking for Adventure"

CANİK News: *What are your plans and expectations for the second decade of UNIDEF?*

Cem KURTER: *We have invested heavily in UNIROBOTICS over the last three years, and products like TRAKON, TRAKON TARGAN, TRAKON Lite, and TRAKON Crew remote-controlled weapon system family started becoming a reality. As such, we want to focus on selling these products for the next decade, either as standalone units or integrated with other systems to act as a force multiplier, and thus, achieve our revenue targets. We aim to accumulate capital with the lowest cost and highest profitability; that's our main goal. A private company should primarily focus on being profitable. It's tough to achieve this with engineering-focused corporate structures, as clearly seen today. Profitability is very important. Despite its recent popularity, the defence and aerospace sector is a risky sector. Our customer base is not in the millions, but rather can be counted by the hands of a fire team; we need to be very careful. In this context, our goal is to capture a large market share with our products. We're not looking for adventure at UNIDEF and UNIROBOTICS. I believe the reason why Turkish companies are unable to reach desired export targets is producing too many products and projects. We need to deepen our focus, and that's what we want to do.*

For the next decade, I want to emphasise that we will work on the standalone sales of our current systems or integrate them with other systems for sale. We aim to create bigger systems with industry stakeholders through project partnerships and market them together. We see great importance in project partnerships to avoid redundancy, use our resources efficiently, and leverage our connections for mutual benefit.

Currently, Africa and the Far East are prominent in our export target markets. The European market, especially in maritime systems, is starting to catch our attention. We seem poised to create a competitive advantage and put ourselves under the limelight in Germany, the UK, and France in the European market. Entering the South American market will take some time due to geographical distance and the hegemony of major powers.

We would like to thank Cem Kurter, Managing Partner and Co-Founder of UNIDEF for taking the time to answer our questions, and for providing us with such valuable information. •

SUPERIOR FIREARMS



SFX RIVAL-S

Aeron Wecke'den 2023 Avrupa Atıcılık Şampiyonası'nda İnanılmaz Performans

Aeron Wecke's Outstanding Performance at the 2023 European Handgun Championships

CANiK Afrika takımını temsil eden Güney Afrikalı atıcı Aeron Wecke, IPSC'nin 18-30 Eylül 2023 tarihleri arasında Yunanistan'ın Korint şehrinde düzenlediği Avrupa Atıcılık Şampiyonası'nda, Super Junior Production kategorisinde önemli başarılar elde etti. Hem becerisi hem de sportmenliği ile dünya çapında övgü toplayarak etkileyici bir performans sergileyen Aeron Wecke, Super Junior Production kategorisinde üçüncülüğü elde etti.

South African shooter Aeron Wecke, representing the CANiK Africa team, achieved remarkable success in the Super Junior Production category at the European Handgun Championships organized by IPSC in Corinth, Greece, from September 18 to 30, 2023. Displaying an impressive performance that garnered worldwide praise for both skill and sportsmanship, Wecke secured the third place in the Super Junior Production category.



Kıyasıya Mücadele

Wecke, 4 gün boyunca 24 zorlu etapta, Avrupa'nın yanı sıra Filipinler ve Guatemala gibi farklı coğrafyalardan gelen seçkin Super Junior Production atıcılarıyla yarıştı. Hız, güç ve isabet olmak üzere üç ana parametrede yarışmacıları değerlendirmek üzere titizlikle tasarlanan etaplar, kıyasıya bir mücadeleye sahne oldu. Yarışmada CANiK Rival-S model tabanca kullanan Wecke, kendine güvenini ve keskin nişancılığını atışlarıyla kanıtladı. Avrupa dışından katıldığı için madalya alamayan Wecke, sahip olduğu atıcılık becerisi, sürekli çalışması ve CANiK ile yaptığı iş birliği ile oluşan başarısını, elde ettiği dereceyle taçlandırdı.

Aeron Wecke, 2024'e yaklaştığımız bu günlerde, daha da ileri gitmek için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Önümüzdeki dönemde Wecke'nin daha fazla uluslararası yarışmaya katılması, CANiK ile olan iş birliğini güçlendirmesi ve markanın tanınmasında ve büyümesinde daha da aktif rol alması bekleniyor. •

Fierce Competition

Throughout the four-day event, Wecke competed in 24 challenging stages against elite Super Junior Production shooters from Europe, as well as countries like the Philippines and Guatemala. The stages were meticulously designed to evaluate competitors on speed, power, and accuracy, and the competitors faced off against each other intensely on these stages. Wecke showcased his confidence and sharpshooting skills using the CANiK Rival-S model pistol. Despite being ineligible for a medal due to competing from outside Europe, Wecke crowned his achievement, built on his shooting skills, relentless training, and collaboration with CANiK, with this prestigious ranking.

As we approach 2024, Aeron Wecke continues to work relentlessly to advance further. In the upcoming period, Wecke is expected to participate in more international competitions, strengthen his collaboration with CANiK, and play an increasingly active role in promoting and expanding the brand's recognition. •

SUPERIOR FIREARMS

M01 MECANIK RED-DOT



M02 MECANIK RED-DOT

MEET YOUR MATCH

SFX RIVAL

Türkiye'nin Savunma İhracatı Orta Kalibre Toplarla Katlanacak

Turkish Defense Exports Poised for Sharp Increase with Medium-Caliber Cannons

CANİK, 2022 yılında dünyada orta kalibre top üretimi yapan 3 üreticiden biri olan AEI Systems'i bünyesine katarak globaldeki konumunu çok daha ileri bir noktaya taşıdı. Türkiye'nin silah ihracatının, 2018-2022 yılları arasında, bir önceki 5 yıllık döneme göre yüzde 69 artmasını değerlendiren CANİK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, orta kalibre topların yakın geleceğin en fazla rağbet görecektür ürünlerinden biri olarak görüldüğünü ve Türkiye'nin de bu alandaki ihracatta büyük bir ivme yakalayacağını ifade etti.

CANİK has significantly enhanced its global standing by incorporating AEI Systems, one of the world's three manufacturers of medium-caliber cannons, in 2022. Cahit Utku Aral, General Manager of CANİK, shared insights into the surge in Turkish arms exports, which have risen by 69 percent from 2018 to 2022 compared to the previous five years. He emphasized that medium-caliber cannons will emerge as highly sought-after products in the near future, positioning Türkiye to gain substantial momentum in exports within this sector.



Tüm Fotoğraflar: © CANİK News

All Photographs © CANİK News

Küresel pazarın en büyük 5'inci hafif silah üreticisi olan ve üretiminin yüzde 95'ini ihraç eden CANİK, İngiliz AEI Systems firmasını satın alarak, globaldeki gücüne güç kattı. AEI Systems'in dünyanın sayılı orta kalibre top üreticilerinden biri olduğuna dikkat çeken CANİK Genel Müdürü Cahit Utku Aral, "30x113mm otomatik top sistemleri; 2020 yılından bu yana insanlı ve insansız kara, deniz ve hava platformlarında yakın geleceğin silahı olarak nitelendirilmeye başlandı. Savunma ihracatını sürekli

As the world's fifth-largest firearms producer, CANİK exports 95% of its production and solidified its global influence through the acquisition of the British company AEI Systems. Cahit Utku Aral noted that AEI Systems is among the select few manufacturers of medium-caliber guns globally and stated, "Since 2020, 30x113mm automatic cannon systems have been identified as the weapon of the near future for manned and unmanned land, naval, and air platforms. Türkiye has been consistently increasing its defense exports,

arttıran Türkiye, bu doğrultuda orta kalibre top ve bu toplara uygun uzaktan komutalı silah sistemleri (UKSS) üretimi ile global pazardan aldığı payı arttırmaya hazırlanıyor." dedi.

Silah İhracatı Yüzde 69 Arttı

Türkiye, Kore Cumhuriyeti'nin ardından, savunma ve havacılık alanındaki ihracatını son 5 yılda en yüksek oranda arttıran ülke konumuna yükseldi. The Economist'te yer alan Stockholm Uluslararası Barış Araştırmaları Enstitüsü (SIPRI) verilerinin paylaşıldığı habere göre; 2018-2022 arasında Türkiye'nin savunma ve havacılık alanındaki ihracatı, bir önceki 5 yıllık döneme kıyasla yüzde 69 artarken, küresel silah piyasasındaki payı da iki katına çıktı. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin verilerine göre ise Türkiye'nin savunma ve havacılık alanındaki ihracatının 2022'deki değeri, bir önceki yıla göre yüzde 37 artarak yaklaşık 4,4 milyar dolara ulaştı.

Orta Kalibre Topların Zamanı

Bu veriler ışığında Türkiye'nin savunma ve havacılık sanayisindeki küresel konumunu değerlendiren Aral, "Orta kalibre toplar, mühimmat çeşitliliği ve düşük geri tepme teknolojilerinin yanı sıra manevra kabiliyeti yüksek platformlara kolaylıkla entegre edilebilmeleri nedeniyle yakın geleceğin en fazla talep görece ürünleri olarak görülüyor. Türkiye, savunma ve havacılık sanayisi alanındaki prestijini, orta kalibre top üretimi ile daha da yükseltti. Uluslararası fuarlardaki ziyaretçilerin Türk şirketlerine gösterdiği yoğun ilgi de bunu kanıtlar nitelikte." diye konuştu.

Maliyetleri Düşürecek, Kârlılıkları Arttıracak

Günümüzde, platform üreticileri ve entegratör firmalarının, orta kalibreli silahlara erişim konusunda önemli bir sorunla karşı karşıya kaldığını belirten Aral, sözlerini

and our country is gearing up to enhance its share in the global market through the production of medium-caliber cannons and compatible remote-controlled weapon systems."

Turkish Arms Exports Surge by 69 Percent

Türkiye witnessed the second-highest surge in defense and aerospace exports globally over the last five years, following the Republic of Korea. According to data from the Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI), shared in The Economist, Turkish defense and aerospace exports rose by 69 percent between 2018 and 2022 compared to the previous five-year period, with its share in the global arms market doubling. Turkish Exporters Assembly data indicates that the value of Turkish defense and aerospace exports in 2022 increased by 37 percent compared to the previous year, reaching approximately \$4.4 billion.

The Era of Medium-Caliber Guns Has Dawned

Aral, considering Türkiye's global position in the defense and aerospace industry based on this data, remarked, "Medium-caliber guns will become one of the most sought-after products in the near future due to their ammunition variety, low recoil capabilities, and easy integration into highly maneuverable platforms. Türkiye has elevated its prestige in the global defense and aerospace sector through the production of medium-caliber guns. The significant interest from visitors at international fairs in Turkish companies attests to this."

Reducing Costs, Increasing Profitability

Aral highlighted the challenge faced by platform manufacturers and integrator companies in accessing





şöyle sürdürdü: “Bu silahlar, yüksek maliyetleri ve karmaşık yapıları nedeniyle büyük silah üreticileri ve belli ülkeler tarafından üretiliyor. Türk savunma ve havacılık sanayisi, son yıllarda gerçekleştirdiği önemli atılımlarla, orta kalibre silah üretimi konusunda ilerleme kaydetti. CANiK, orta kalibre silah üretme konusunda önemli kabiliyetler geliştirirken, bu durum, platform üreticileri ve entegratör firmalar için de önemli fırsatlar sunuyor. CANiK sayesinde düşük geri tepmeli orta kalibre silahların erişilebilir hale gelmesi ile, milli ve dost platform üreticisi firmalar rekabet edebilir konuma geldiler ve satışlarını arttırma potansiyeline sahip oldular.” •

medium-caliber cannons globally and continued, “These guns, due to their high costs and complex internal structures, are traditionally produced by major arms manufacturers and specific countries. In recent years, the Turkish defense and aerospace industry has made significant strides in medium-caliber cannon production. As CANiK develops substantial capabilities in producing medium-caliber weapons, opportunities arise for platform manufacturers and integrator companies. The accessibility of low-recoil medium-caliber cannons through CANiK will enhance the competitiveness of platform manufacturers in Türkiye and our allies, potentially increasing their sales and reducing costs.” •





M01

MICRO REFLEX SIGHT

M02

VERSATILE REFLEX SIGHT

M03

COMPETITION REFLEX SIGHT



in f @ canik

CANİK
SUPERIOR FIREARMS

X canikarms

TÜM DÜNYADA

Samsun Yurt Savunma (SYS) grup şirketleri, 3 kıtada üretim tesisleri bulunan global savunma sanayinin önemli aktörlerinden olup, dünyaca ünlü CANİK markasıyla silah, uzaktan komutalı silah sistemleri (UKSS) ve silah aksesuarları öne çıkmaktadır. Yılda 450 bin tabanca, 6000 uçaksavar, 250 orta kalibre top ve bu silahların atış kontrol sistemlerini üreterek küresel hafif silah, orta kalibre top ve sistem entegrasyonu pazarının zirvedeki aktörleri arasında yer alır.

www.canik.com

CANİK | **SYS**
SUPERIOR FIREARMS | GROUP COMPANY